
ТНК И МИРОВОЕ РАЗВИТИЕ: ПОЛИТОЛОГИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ

А.В. Алёшина

Кафедра Национальных и федеративных отношений
Российская академия государственной службы
при Президенте Российской Федерации
Проспект Вернадского, 84, Москва, Россия, 119606

В рамках данной статьи проводится анализ теоретических подходов к сущности и деятельности транснациональных корпораций (далее — ТНК) и их влиянию на мировые политические процессы. В конце статьи предложено наиболее емкое, с точки зрения автора, определение ТНК, основанное на определенном образом упорядоченных исследованиях в области транснациональных корпораций.

Ключевые слова: транснациональная корпорация, транснационализация хозяйственной жизни, интернационализация хозяйственной жизни, политическая глобализация.

Важной современной тенденцией развития международных отношений становится нацеленность государства на установление сотрудничества с ТНК, характеризующегося наиболее эффективной и результативной возможностью продвижения государственных интересов с помощью ТНК того или иного государства на международной арене, способных повлиять на изменение сценариев мирового развития, и главным образом распространение политического влияния государства, повышение его активности, а также защиту его национальных интересов и национальной безопасности.

Поскольку с момента своего возникновения ТНК действовали как экономические организации, постольку и большинство подходов к их изучению и определению, особенно на ранних этапах, были чисто экономическими, в то время как вопросы, рассматривающие ТНК в качестве актора мировой политики, затрагиваются лишь фрагментарно и в значительно меньшем числе работ. Традиционный взгляд на последствия глобализации фокусирует внимание лишь на экономическом аспекте этого процесса, в то время как задача анализа его политических последствий чаще всего делегируется политологам и специалистам в области международных отношений [1. С. 65—70]. В СССР активные исследования ТНК берут свое начало с первой половины 1970-х гг., причем деятельность ТНК рассматривается в то время скорее с критических позиций.

В зарубежной же литературе первой половины 70—80-х гг. XX в. наряду с критической точкой зрения обозначается и определенная конструктивная роль ТНК в повышении эффективности экономики и политической стабильности государств.

На рубеже текущего и минувшего столетий усилились методологические и теоретические подходы в изучении ТНК. Что же касается относительного вынесения за скобки экономического подхода к изучению ТНК и рассмотрения последних в первую очередь в качестве актора мировой политики, то в этой связи

можно отметить сборник «Российская наука международных отношений: новые направления» под редакцией А.П. Цыганкова и П.А. Цыганкова, в котором представлен довольно полный и всесторонний анализ российской науки о международных отношениях. В рамках данного сборника справедливо отмечается, что «международная политическая экономия как направление исследований международных отношений, анализирующее взаимоотношения частных экономических акторов и государств, только формируется в России» [14. С. 335]. Во многом этим утверждением объясняется отсутствие обстоятельного академического анализа проблем транснационализации в России, а политическая роль ТНК в мировом сообществе неизменно увязывается с вопросами глобального управления [2. С. 4—12].

Анализ основных публикаций отечественных и зарубежных авторов выявляет наличие полярных оценок роли ТНК в мировой политике. Если одни приписывают ТНК роль главной движущей силы всемирного прогресса, то другие оценивают их деятельность как разрушительную, делая акцент на негативных последствиях индустриализации и распространения глобального капитализма. Приведем некоторые примеры подобных оценок деятельности ТНК. Обеспечивая благоденствие для немногих, ТНК создают жесточайшую зависимость мирового большинства от трех центров экономического развития — Северной Америки, Западной Европы и Восточной Азии [20. Р. 22]. «Возникают сомнения в том, что мир смирится с постулатом заведомого неравенства, насаждаемого транснационализацией», — считает И. Валлерстайн. Рисую перспективу растущего мирового неравенства, он указывает, что последствием может быть глобальный экономический коллапс (См.: [26]). «Мировая экономика, — указывает П. Хирст, — концентрируется всего лишь в нескольких ключевых странах» [19. Р. 425]. В условиях почти неизбежного распространения оружия массового уничтожения в XXI в. ситуация становится взрывоопасной. «Одним из вероятных сценариев, — пишет С. Кауфман, — может быть инициируемая экономическим неравенством Севера и Юга война с массовыми потерями» [22. Р. 201]. Индийский специалист в рассматриваемых нами вопросах, Гурмит Канвал, отмечает, что в условиях истощения природных ресурсов ТНК развитых стран постараются овладеть контролем над стратегически важным сырьем, что неизбежно обострит противоречия богатых и бедных [21. Р. 365]. По мнению одного из крупнейших представителей альтерглобалистской парадигмы Самира Амина, «функционирование ТНК лишь усилит поляризацию на мировом уровне. Основную роль в таком процессе будут играть пять типов монополий: 1) в сфере технологий; 2) функционирующие в русле международных финансовых потоков; 3) имеющие доступ к природным ресурсам; 4) работающие в сфере коммуникаций; 5) действующие в области производства оружия массового уничтожения» [4. С. 37].

Впервые понятие «транснациональная корпорация» было употреблено в 1960 г. американским экономистом Д. Лилинталем, который предложил определять таким образом корпорацию, функционирующую по законам и обычаям не только страны пребывания, но и других стран [23. Р. 53—67].

Данное определение не содержит характеристики структурных и организационных сторон транснациональной корпорации, но определяет ее как фирму, действующую более чем в одной стране. На сегодняшний день можно с уверенностью сказать, что это понятие, давно вошедшее в научный и общественно-политический лексикон, широко используется в самых различных отраслях знания: политической, юридической, экономической, социологической и т.д. Но, несмотря на это, среди исследователей нет единого определения понятия «транснациональная корпорация». Относительно содержания данного понятия не прекращаются дискуссии как между учеными внутри стран, так и между научными сообществами разных государств. Даже само понятие «транснациональная корпорация» у разных авторов претерпевает трансформацию: наряду с понятием «транснациональные» в отечественной и зарубежной литературе, а также во многих международно-правовых актах часто используются термины «многонациональные», «мультинациональные», «международные», а помимо понятия «корпорации» — «компании», «предприятия», «монополии» и т.п. Данная ситуация видится закономерной, поскольку являет собой поиски адекватного выражения тех новых функций в сфере мировой политики, которые постоянно появляются в процессе осуществления транснациональными корпорациями своей деятельности.

Помимо рассмотрения ТНК через призму экономики последние стали рассматриваться также с позиции теории международных отношений.

Рассмотрим подходы к определению ТНК, предпринятые на уровне международных организаций.

В проекте Кодекса поведения ТНК, разработанном Комиссией ООН (1975—1994 гг.), транснациональные предприятия определяются как предприятия независимо от их страны происхождения и собственности, включая частную, публичную или смешанную, имеющие отделения в двух или более странах, независимо от правовой формы и сфер деятельности таких отделений, которые действуют в системе принятия решений, позволяющей проводить согласованную политику и общую стратегию через один или более центры принятия решений, в которой отделения так связаны собственностью или иным способом, что одно или более из них может быть способно оказывать существенное влияние на деятельность других и, в частности, разделять знания, ресурсы и ответственность с другими [25. Р. 231—243]. Данное определение Комиссии — попытка зафиксировать особенности функционирования ТНК в конкретных условиях начала 1990-х гг.

Аналогичное определение понятия транснациональных компаний было сформулировано в Руководящих принципах для многонациональных предприятий, которые являются приложением к носящей рекомендательный характер Декларации о международных инвестициях и многонациональных предприятиях, впервые принятой в рамках Организации экономического сотрудничества и развития (далее — ОЭСР) в 1976 г.

Согласно данной Декларации ТНК «обычно включают компании либо иные образования, учрежденные более чем в одной стране и таким образом связанные, что они могут координировать свои действия различными способами. В то время как одно или более из этих образований может быть способно оказывать существенное

венное влияние на деятельность других, их степень автономии внутри предприятия может широко различаться от одного многонационального предприятия к другому. Собственность может быть частной, государственной или смешанной. Руководящие принципы адресованы всем отделениям в многонациональном предприятии (родительским компаниям и/или местным отделениям)» [24. Р. 5—23].

В третьем издании Трехсторонней декларации принципов, касающихся многонациональных предприятий и социальной политики, одобренной Международной организацией труда (далее — МОТ) в 1977 г. и носящей рекомендательный характер, обозначено, что ТНК «включают предприятия публичной, смешанной или частной собственности, которые имеют в собственности либо контролируют производство, распределение, услуги или другие возможности за пределами страны, в которой они базируются. Степень автономии отделений в многонациональных предприятиях в отношениях друг с другом широко варьируется от одного такого предприятия к другому в зависимости от природы связей между такими отделениями и их сферами деятельности и с учетом большого разнообразия в формах собственности, размере, природе и местонахождении операций участвующих предприятий» (См.: [13]). В докладах ЮНКТАД по мировым инвестициям используется следующее определение ТНК: «транснациональная корпорация — это акционерная или частная компания, включающая в себя материнскую компанию и ее зарубежные филиалы. Материнская компания — предприятие, контролирующее активы или другие единицы за пределами страны базирования, как правило, посредством владения долей в акционерном капитале, превышающей 10% обычных акций или их эквивалента в частной компании» [6. С. 42].

Согласно этому определению, к ТНК относятся все компании, включающие в себя филиалы в двух или более странах, независимо от юридической формы и поля деятельности.

В СССР активные исследования ТНК берут свое начало с первой половины 1970-х гг. В отличие от зарубежного взгляда на ТНК как на фирму, имеющую, по крайней мере, один филиал за границей (что прослеживается в вышеуказанных подходах к определению ТНК в рамках Комиссии ООН, Декларации о международных инвестициях и многонациональных предприятиях ОЭСР, работе Дж. Даннинга (См.: [18]) и т.д.), советские экономисты отвергали такой подход к ТНК. Отечественные исследователи ТНК определяли последнюю в качестве сверхкрупной корпорации с высококонцентрированным капиталом в стране базирования. Таким образом, малые и средние фирмы вообще не являлись объектом их анализа независимо от масштабов их зарубежной деятельности и ее доли в общих операциях этих фирм.

Но дальнейший генезис процесса транснационализации дал основания для иной постановки вопроса, при которой размер фирмы перестал являться, как прежде, решающим критерием для определения последней как транснациональной, уступив место более важному критерию — характеру деятельности фирмы в глобальном масштабе. ТНК придали мощный импульс втягиванию в мирохозяйственные связи и малых фирм. Произошло это посредством производственной и на-

учно-технической деятельности. Большинство отечественных исследователей конца 1970—80-х гг. определяет ТНК, базируясь на трех основных признаках.

1. Это корпорация, в состав которой входят головное предприятие (фирма), размещенное в стране происхождения капитала, и зарубежные предприятия (филиалы, дочерние фирмы).

2. Головное предприятие обеспечивает контроль над всеми сторонами деятельности своих фирм, находящихся за рубежом.

3. ТНК имеет особые финансово-производственные связи между своими подразделениями, которые позволяют ей работать с наивысшей эффективностью.

Из приведенных признаков следует, что принятое большинством исследователей тех лет определение транснациональной корпорации звучало следующим образом: ТНК — это финансово-промышленное объединение с однациональным капиталом и характером контроля над всей корпорацией, включая обширную сеть филиалов и отделений, работающих в разных странах. Такой точки зрения на ТНК как на однациональную компанию придерживался, в частности, Р.С. Овинников, отмечая, что «ни о каком «переплетении» капиталов разных стран не может быть и речи, если иметь в виду главное — контроль над ними, а не источники накопления капитала, не методы капиталообразования» [11. С. 32].

П.И. Хвойник считал «такой признак, как объединение в рамках частнокапиталистической группировки капитала различных стран, отголоском традиционной трактовки международной монополии» [16. С. 58]. В.Д. Щетинин также определяет ТНК как крупные фирмы, построенные на таких финансово-экономических связях между входящими в их состав в различных странах предприятиями, при которых обеспечивается контроль головной корпорации над всеми сторонами деятельности предприятий ТНК в целях обеспечения наибольшей прибыли [17. С. 28].

Но, конечно, не все исследователи ограничивались характеристикой однациональности. Т.Я. Белоус, в отличие от взглядов Р.С. Овинникова, П.И. Хвойника и В.Д. Щетинина на ТНК, считает формой международной монополии многонациональность [3. С. 26]. Позднее, в исследованиях Р.И. Хасбулатова, также обнаруживается точка зрения, согласно которой ТНК рассматривается как корпорация, располагающая многонациональным капиталом [15. С. 160]. Таким образом, в 1990-е гг. определение ТНК трансформируется, отражая актуализирующуюся практику создания корпорациями совместных предприятий за рубежом, где и происходит сращивание капиталов разной национальности.

В наше время, как отмечают В.А. Михайлов и В.С. Буянов, «используемые в ООН в течение последних 15—20 лет критерии отнесения компаний к транснациональным претерпели изменения. Долгое время к ТНК причисляли фирмы, которые имели годовой оборот, превышающий 100 млн долл. США, и зарубежные реальные активы не менее чем в двух зарубежных странах» [5. С. 478]. О статусе фирмы как ТНК теперь свидетельствует 50%-я доля зарубежных активов в общем объеме активов компании, то же относится и к зарубежным продажам в общем объеме реализации продукции, и к зарубежному персоналу в общей численно-

сти персонала компании [12. С. 13]. По мысли А.И. Костина, транснациональная корпорация — международная корпорация, производственная и торгово-сбытовая деятельность которой вынесена за пределы национального государства; активно использует объективные тенденции международного разделения труда, усиливающие процессы интернационализации и глобализации мира, способствующие установлению новых связей и взаимоотношений в системе внешнеэкономической деятельности; основной фактор глобализации мировой экономики [7. С. 113].

М.М. Лебедева предлагает следующее определение ТНК: «транснациональные корпорации представляют собой бизнес-структуры, деятельность которых в значительной степени распространяется на несколько стран. В отличие от международных организаций (правительственных и неправительственных) цель ТНК — извлечение прибыли» [10. С. 77].

По мнению В.А. Шевчука и Д.А. Шевчука, «ТНК — компания, включающая хозяйственные единицы в двух или более странах, независимо от их юридической формы и поля деятельности, оперирующие в рамках системы принятия решений, позволяющих проводить общую политику, в которой отдельные единицы связаны посредством собственности или каким-либо другим образом (финансово, технологически). В рамках ТНК одни элементы влияют на другие, происходит распределение знаний, ресурсов и ответственности» [8. С. 41].

Как отмечает Н.Н. Ливенцев, «традиционная трактовка понятия «международной монополии» исходила из принципа объединения в рамках данной частно-монополистической единицы капитала разного национального происхождения. Классическим примером таких монополий, функционирующих еще с конца прошлого века, являются англо-голландские Ройял-Датч Шелл и Юнилевер. Однако дальнейшее развитие пошло по иному пути. Отличительной чертой современных международных монополий является международность не по признаку происхождения капитала, а по району его деятельности. На первое место поступает вопрос, не откуда (из каких стран) капитал поступает, но куда он устремляется, где функционирует. Транснациональные корпорации в основном национальны по капиталу и международны по сфере деятельности. Приставка «транс» подчеркивает это качество — пересечение границ потоками товаров и капитала.

Объединения капитала разных стран в рамках одной компании до сих пор затруднено отсутствием юридического статуса наднациональной компании. Вместе с тем официальный, признанный всем международным сообществом, критерий ТНК необходим как для юридических документов, так и для статистического подсчета» [9. С. 298].

Как видно из приведенных выше примеров, межстрановое, внутристрановое и временное разнообразие подходов к определению понятия ТНК весьма велико и зависит от тех или иных критериев транснациональной корпорации, что создает определенные методологические трудности в выработке общепринятой дефиниции. Во главу угла различные авторы ставят такие параметры отнесения фирм к ТНК, как число иностранных филиалов и дочерних компаний, структуру управления ими, зарубежную долю в операциях, характер таких операций, национальную принадлежность их участников, величину оборота и т.д.

Представляется важным, опираясь на имеющиеся исследования в области транснациональных корпораций, определенным образом упорядочив их, предложить наиболее емкое определение ТНК.

Итак, по нашему мнению, к ТНК относятся организации, являющиеся формой интернационализации государственного монополистического капитала с развитым внутрифирменным разделением труда, значительной долей зарубежных операций в общей деятельности и единой глобальной стратегией; осуществляющие свою деятельность во многих странах; представляющие из себя управляемую из одного центра надгосударственную предпринимательскую единицу при юридической множественности своих предприятий с преобладанием прежде всего отношений субординации, интегративного характера организации и сетевой формы структурирования; нацеленную на получение прибыли и обретение полноценных каналов влияния на политический процесс страны базирования своей головной компании, а также стран пребывания, и — зачастую — внутри целых регионов и даже всей планеты.

Таким образом, ТНК являются одним из главных движущих факторов, влияющим на мировое развитие, и потому важнейшей задачей российского правительства становится участие, создание и продвижение, даже экспансия, ТНК по всему миру с целью распространения политического влияния государства, укрепления его экономического могущества, защиты его национальных интересов и национальной безопасности. Для решения этой задачи необходимо создать соответствующую структуру в Правительстве Российской Федерации, наделив ее необходимыми полномочиями, подключить к этому процессу МИД России, Академию Наук Российской Федерации, другие заинтересованные организации. Параллельно с работой по созданию ТНК необходимо предусматривать возможные негативные последствия деятельности последних и заранее их предупреждать или хотя бы сокращать.

Но в полной мере создание и продвижение ТНК возможно только в том случае, если Россия станет четвертым центром экономического развития после Северной Америки, Западной Европы и Восточной Азии. Предпосылки к этому, во всяком случае, в отдельных отраслях экономики, у нас, несомненно, есть.

ЛИТЕРАТУРА

- [1] *Афонцев С.А.* Проблема глобального управления мирохозяйственной системой: теоретические аспекты // МЭМО. — 2001. — № 5.
- [2] *Афонцев С.А.* Транснациональные компании и проблема глобального управления // ТНК в мировой политике и мировой экономике: проблемы, тенденции, перспективы. Сборник статей / ИМЭМО РАН / Отв. ред. Э.Г. Соловьев — М., 2005.
- [3] *Белоус Т.Я.* Международные монополии и вывоз капитала. — М., 1982.
- [4] Глобализация сопротивления. Борьба в мире / Под ред. С. Амина и Ф. Утара. — М., 2004.
- [5] Глобализация: Учебник / Под общ. ред. В.А. Михайлова и В.С. Буянова. — М., 2008.
- [6] *Градобитова Л.Д., Исаченко Т.М.* Транснациональные корпорации в международных экономических отношениях. — М., 2002.
- [7] *Костин А.И.* Экополитология и глобалистика: Учебное пособие для студентов вузов. — М., 2005.
- [8] Международные экономические отношения: Учебник / Под ред. Н.Н. Ливенцева. — 2-е изд., перераб. и доп. — М., 2008.

- [9] Международные экономические отношения: Учеб. пособие / В.А. Шевчук, Д.А. Шевчук. — М., 2006.
- [10] Мировая политика: Учебник для вузов / М.М. Лебедева. — 2-е изд., испр. и доп. — М., 2006.
- [11] *Овинников Р.С.* Сверхмонополии — новое орудие империализма. — М., 1978.
- [12] *Пашин С.Т.* Функционирование транснациональных компаний. — М., 2002.
- [13] Текст Трехсторонней декларации принципов, касающихся многонациональных корпораций и социальной политики (Третье издание). Международное бюро труда (Женева, 16 ноября 1977 года, с поправками, принятыми в Женеве 17 ноября 2000 г.).
- [14] *Ткаченко С.Л.* Международная политэкономия: состояние и перспективы // *Российская наука международных отношений: новые направления* / Под ред. А.П. Цыганкова, П.Л. Цыганкова. — М., 2005.
- [15] *Хасбулатов Р.И.* Мировая экономика. — М., 1994.
- [16] *Хвойник П.И.* Международная капиталистическая торговля. — М., 1977.
- [17] *Щетинин В.Д.* Опыт транснациональных корпораций и пути к мировому рынку. — М., 1988.
- [18] *Dunning J.* Multinational Enterprises and the Global Economy. — Wokingham, England, 1993.
- [19] *Hirst P.* The Global Economy — Myths and Realities // *International Affairs*. — 1997. — № 73.
- [20] *Huntington S.* The Clash of Civilization? // *Foreign Affairs*. — Summer, 1993.
- [21] *Kanval G.* The New World Order: An Appraisal-I // *Strategic Analysis*. — June, 2004.
- [22] *Kaufman S.* Approaches to Global Politics in the Twenty-First Century. A Review Essay // *International Studies Review*. — Summer, 2000.
- [23] *Lilienthal D.* Management of the multinational corporation // *Management and corporations*. — NY., 2005
- [24] The OECD Declaration and decisions on international investment and multinational enterprises. Basic Texts. — Paris, 2000.
- [25] United Nations Publications UNCTC: Transnational corporations, services and the Uruguay round. — New York, 1990.
- [26] *Wallerstein I.* Peace, Stability, and Legitimacy, 1990—2025/2050 // *Fall of Great Powers: Peace, Stability, and Legitimacy*. — Oslo, 2000.

TRANSNATIONAL CORPORATIONS AND WORLD DEVELOPMENT: POLITICAL ANALYSIS

A.V. Alyoshina

The Department of National and Federative Relations
The Russian Academy for Public Service under the President of the Russian Federation
Vernadskogo prosp., 84, Moscow, Russia, 119606

The given article represents analysis of different approaches to the study and definition of transnational corporations. The article considers different approaches to the definition of international organizations. The author illustrates transformation of the concept of TNCs as an economic category, and as a political category. As a conclusion the article provides the definition of TNCs proposed by the author.

Key words: transnational corporation, transnationalization of economical activity, internationalization, political globalization.