

# РОССИЯ В МЕЖДУНАРОДНЫХ ОТНОШЕНИЯХ

## ЭВОЛЮЦИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДИПЛОМАТИИ В РОССИЙСКО-АМЕРИКАНСКИХ ОТНОШЕНИЯХ

**А.Г. Савойский**

Институт мировой экономики и международных отношений  
Российская академия наук  
*ул. Профсоюзная, 23, Москва, Россия, 117997*

Статья посвящена 205-летию установления дипломатических отношений между Россией и США в декабре 1807 года. В ней прослеживается путь экономической дипломатии: от ее зарождения в середине XVIII века — до наших дней на примере российско-американских отношений.

**Ключевые слова:** Россия, СССР, США, экономическая дипломатия, российско-американские отношения.

Экономическая дипломатия, появившись в середине XVIII века в Западной Европе, претерпела значительную эволюцию в своем развитии. Раньше в мире шла борьба за раздел территорий, рынков сбыта, происходил захват колоний со всеми их природными ресурсами. Период торговли и инвестиций, двусторонних межгосударственных отношений явился основой для постепенного создания многосторонних международных отношений, конференционной дипломатии, транснационального бизнеса, дипломатии путем участия в международных организациях в условиях продолжающейся глобализации. Все это в полной мере относится к России и Соединенным Штатам Америки.

С середины XVIII по XXI век глобально и качественно менялась международная среда как сфера использования экономической дипломатии. На международной арене развивалась и сама экономическая дипломатия. Имея в своих корнях торговую или коммерческую дипломатию, экономическая дипломатия наполнялась содержанием и видоизменялась по специализированным направлениям. Совершенствовался арсенал средств и методов экономической дипломатии, расширялась ее ресурсная база, создавалась соответствующая инфраструктура. В результате этого экономическая дипломатия эволюционировала и на каждом последующем этапе решала все более сложные задачи. Основным критерием экономической дипломатии стало слияние, взаимное проникновение политики и экономики государства, направленное на осуществление его внешнеэкономического курса и всей

внешнеэкономической деятельности в целях обеспечения национальных стратегических и экономических интересов средствами дипломатии.

В российско-американских отношениях экономическая дипломатия стала проявляться с 1760-х годов при Екатерине II (1762—1796). Еще не получив независимость от британской метрополии и международное признание, американские колонии уже направляли свои торговые корабли в российские порты: Кронштадт, Рига, Ревель (Таллин), Архангельск, Санкт-Петербург.

Инвестирование Российского правительства в многочисленные экспедиции мореплавателей к берегам Северной Америки, основание русских поселений, промысловых компаний отечественных купцов, Русской Америки как заморской колонии, объявление Алеутских островов российскими владениями свидетельствовало о хорошо продуманном выборе средств внешней политики в интересах внешнеэкономического развития страны и укреплении геополитических позиций в Тихом океане.

Большую роль в становлении экономической дипломатии России в отношении Северо-Американских Соединенных Штатов сыграли Декларация о вооруженном морском нейтралитете 1870 года с образованием Лиги нейтральных государств, разработка Российской Коммерц-коллегией таможенных тарифов и заключение торговых контрактов с западными, в том числе, американскими компаниями.

В XVIII веке из Северной Америки доставляли в Россию чай, кофе, рис, сахар-сырец, шелковые ткани, цитрусы, миндаль, пробковое дерево, оливковое масло, а также книги. Из России регулярно вывозили гвозди, железо, парусину для корабельных парусов, щетину для производства зубных щеток, жир для изготовления свечей, пеньку (прядельное волокно из сухих стеблей конопли для изготовления судового такелажа: корабельных канатов, тросов, веревок, шпагата и ниток); коноплю для выращивания пеньки; лен и меха [10. С. 26—31].

В морскую практику внедрили перевозку российских грузов на американских кораблях. В российской столице стали появляться первые Торговые дома американцев («Баркли, Рассел и К<sup>о</sup>», другие компании).

Практическим методом экономической дипломатии России в Северной Америке явилось создание в 1799 году Российско-Американской компании с монополией на торговлю в бассейне Тихого океана и на северо-западе Северной Америки. Последовали императорские указы об освобождении от пошлин отечественных компаний, занимающихся торговыми сделками с американцами, а также первых трех кораблей, отправленных в Северную Америку с российскими товарами.

Большое значение для развития двусторонней экономической дипломатии в начале XIX века имело открытие американских Консульств в Санкт-Петербурге, Ревеле, Архангельске и Риге, а также российских Консульств — в Бостоне, Нью-Йорке и Филадельфии. До установления дипломатических отношений между Российской империей и Соединенными Штатами в декабре 1807 года при императоре Александре I (1801—1825) и 3-м Президенте США Томасе Джефферсоне (1801—1809), американской стороной неоднократно предпринимались попытки заключения российско-американского торгового договора.

Первой международной конференцией, в которой Россия и Соединенные Штаты приняли совместное участие, был Венский конгресс, укрепивший дипломатию посредством конференций, или конференционную дипломатию в международных отношениях [9. С. 97—102]. Его Заключительный (Генеральный) акт, подписанный 9 июня 1815 года, содержал и особые статьи, касавшиеся экономических взаимоотношений между странами на Европейском континенте. В связи с этим были установлены правила сбора торговых пошлин при пересечении сухопутных границ и судоходства по пограничным и международным рекам, определялись принципы свободного судоходства; в приложении был обозначен запрет торговли неграми. Нововведения по «Венскому регламенту» стали нормой международного права и надолго вошли в дипломатическую практику, включая российско-американские отношения [11. С. 39].

Принимая во внимание донесения российских дипломатов со ссылкой на финансовые убытки отечественной компании за океаном, несущей потери от действий американцев, Императорский указ от 4(16) сентября 1821 года оградил Российские колонии в Северной Америке от иностранного проникновения. Территория на северо-западе континента к югу до 51 градуса северной широты была объявлена находящейся под юрисдикцией Российско-Американской компании. Устанавливалась монополия на пушную охоту, рыболовство и торговлю в этом регионе, а иностранным судам запрещалось подходить к берегам Русской Америки ближе, чем на 100 миль. Официальным ответом с американской стороны стала внешнеполитическая доктрина Монро 1823 года, в которой говорилось, что американские континенты не должны в дальнейшем рассматриваться в качестве объектов новой колонизации со стороны кого бы то ни было, во избежание возникновения противоречий.

Фактически, первым межгосударственным торговым договором стала Русско-американская конвенция о торговле, мореплавании и рыбной ловле от 17 апреля 1824 года. Согласно двустороннему международному договору, Россия безвозмездно согласилась на передачу огромной территории Российских владений в Северной Америке протяженностью в 12,5 градуса (теперь это современные штаты Орегон и Вашингтон). Единственным утешением такой уступки с российской стороны было то, что на нее пошли ради Соединенных Штатов, к которым тогда испытывали поистине дружеские отношения.

Еще одним важным документом стал также Трактат (международный договор) о торговле и мореплавании между Россией и Соединенными Штатами, подписанный 6 декабря 1832 года. Именно тогда был установлен принцип наибольшего благоприятствования в торговых отношениях двух стран на 10 лет. В истории российско-американской экономической дипломатии имели место и другие принятые документы. Это 4-хлетний договор между российской и американской компаниями: Конвенция о торговле между Российско-Американской компанией и Американской меховой компанией от 20 апреля 1812 года, а также Договор между Российско-Американской компанией и частным лицом (Дж.А. Саттером) о продаже Форт-Росса от 13 декабря 1841 года.

10 июля 1854 года в Вашингтоне были подписаны: Конвенция о морском нейтралитете, заключенная между Россией и Американскими Соединенными Штатами, а также торговый Контракт между Российско-Американской компанией и Американско-русской торговой компанией сроком на 20 лет.

Следует отметить и определенную роль американского частного бизнеса в развитии двусторонней экономической дипломатии XIX века: Роберта Фултона — в развитии пароходства в России, Сэмюэла Кольта — в оснащении Русской Армии винтовками, а также в производстве револьверов; компанию «Зингер» — в продаже одноименных швейных машин на территории Российской империи [13. С. 16, 223, 265, 340—341, 358, 644].

Мощнейший толчок в развитии в середине XIX столетия получил один из видов экономической дипломатии — военная дипломатия. Это выразилось в присутствии двух русских эскадр у берегов Северной Америки — Атлантической и Тихоокеанской — в ходе Гражданской войны в Соединенных Штатах 1861—1865 годов.

Самым значительным событием за всю историю российско-американских отношений стал межгосударственный Договор об уступке Российских владений в Северной Америке от 30 марта 1867 года. Это была сделка века. В научном мире принято считать, что политики в ней оказалось больше, чем экономики. Но банковский чек на 7 млн 200 тыс. долл. Казначейства США за Аляску все же был выдан.

С продажей Русской Америки завершилась деятельность самой крупной отечественной компании под покровительством Дома Романовых за пределами страны — Российско-Американской компании, существовавшей на протяжении 68 лет.

Практическим методом экономической дипломатии явилось также начало строительства Великой Сибирской магистрали в 1891 году, которая имела огромное экономическое и стратегическое значение как внутри государства, так и на международной арене.

В 90-е годы XIX столетия Россия совершила гигантский скачок в своем индустриальном развитии. За 10 лет промышленное производство удвоилось. Российская империя вышла на I место в мире по добыче нефти и другим показателям, стала крупнейшим на мировом рынке экспортером хлеба и основным конкурентом США в поставках сельскохозяйственной продукции [5. С. 258, 260—261]. Проявлением экономической дипломатии явилось участие России во Всемирной художественно-промышленной выставке в Чикаго в мае 1893 года. Царское Правительство выделило для этих целей около 250 тысяч долларов.

Известно, что политическое и экономическое лоббирование существовало с момента зарождения экономической дипломатии как явления в международной жизни. Выступая за активное развитие российско-американских экономических отношений, министр финансов России, граф Витте в свое время отказался участвовать в препятствовании торговой экспансии Соединенных Штатов в Европе и ответил несогласием императору Германии выработать единую антиамериканскую торговую политику. Причина этому была только одна: традиционно дружественные взаимоотношения между Россией и США [11. С. 41].

Вскоре американская сторона оказала России содействие в подписании Портсмутского мирного договора 1905 года. Русско-японскую войну удалось завершить дипломатическими методами. В Америке граф Витте наладил также деловые отношения с банкирским домом Моргана [10. С. 96, 145, 146].

В истории экономической дипломатии имела место денонсация бессрочного Русско-американского торгового договора 1832 года. После продажи Аляски в 1867 году данный трактат полностью утратил свою силу по отдельным статьям. Международный конфликт разразился вследствие отказа российских властей признавать право американцев на свободный въезд в Россию, как раньше. Всем, даже жителям Аляски, предлагалось оформлять визу. Американская сторона аннулировала двусторонний торговый договор с 1 января 1913 года [12].

С 1914 года американский экспорт в Россию резко вырос. В годы Первой мировой войны США стали единственной в мире страной, способной обеспечить поставку необходимых товаров военного назначения. Объем экспорта из Соединенных Штатов в Россию составил более 169 млн долл. в 1915 году и возрос до 470 млн долл. в следующем, 1916 году [6].

Российско-американские экономические отношения накануне Октября развивались, в основном, в следующих направлениях: инвестирование, вложение капитала в промышленные объекты, экспорт промышленных товаров машиностроения, выполнение военных заказов — с американской стороны; и экспорт сырья природных ресурсов и полуфабрикатов легкой промышленности (необработанная шерсть и прочее) — с российской стороны. Инвестиции США в Россию составляли более 5% всех зарубежных американских капиталовложений. Значительная их доля принадлежала 10 крупным компаниям США, среди которых присутствовали торговые дома, финансовые корпорации и некоторые банки. Объем американского экспорта в царской Империи занимал преимущественно III место, уступая лишь Германии и Англии. Доля российского экспорта в США была незначительной. В Санкт-Петербурге открылась Американо-русская (или российская) торговая палата и Русско-американская торговая палата — в Москве, Киеве, Ташкенте. Соотношение экспорта и импорта подвергалось резким колебаниям и зависело от политической ситуации в России и в мире.

Период между Первой и Второй мировыми войнами считается настоящим крахом экономической дипломатии [15. С. 17]. Достаточно убедительным явилось дальнейшее развитие российско-американских отношений.

Соединенные Штаты приветствовали Февральскую революцию 1917 года в России, сразу же признали Временное правительство и его посла в Вашингтоне. Крайне негативную реакцию в Америке вызвали Октябрьские события, приход к власти Советов, их стремление скорее выйти из войны и отказ выплачивать кредиты царской России и Временного правительства. Выделив России кредиты в сумме 325 млн долл. с мая по октябрь 1917 года для закупки в Соединенных Штатах оружия, военного обмундирования и продовольствия для продолжения участия в Первой мировой войне, США призывали к борьбе до победного конца и явно не рассчитывали на подписание Брестского мирного договора в марте 1918 года [4].

После выхода России из войны страны Антанты и США объединились с Германией, против которой велась Первая мировая, и устремились в Россию, чтобы свергнуть власть Советов и вернуть свои капиталы. Продолжая оставаться официально непризнанной, Советская Россия оказалась в экономической блокаде, охваченной к тому же контрреволюцией и иностранной интервенцией. Американские военные силы блокировали Мурманск и Архангельск с июня 1918 по июль 1919 года. Американский экспедиционный корпус располагался в Сибири и на Дальнем Востоке с августа 1918 по апрель 1920 года [14]. После этого военная дипломатия в двусторонних отношениях ненадолго завершилась.

Американское правительство с симпатией относилось к русскому народу, но категорически отказывалось устанавливать дипломатические отношения с большевиками. Посланник новой России не получил в США агремана, ему было запрещено также открывать в Нью-Йорке советскую торговую миссию. Последний американский посол в Российской империи и сотрудники Посольства, работая несколько лет неофициально, переехали из Москвы сначала в Вологду, потом в Архангельск, а 14 сентября 1919 года и вообще покинули страну.

Торгово-экономические отношения между СССР и США строились исключительно на неофициальной основе при полном отсутствии дипломатических отношений между двумя странами до ноября 1933 года. Неоднократные попытки первых лиц Советского государства сесть за стол переговоров с Правительством США успехом не увенчались.

И в Советском Союзе, и в США появились структурные образования типа бюро, обществ, ассоциаций, корпораций для прорыва экономической блокады и установления двусторонних торговых отношений. Российская сторона с признательностью принимала американскую гуманитарную помощь, поступавшую по линии неправительственных организаций, от частных лиц и американского профсоюза для оказания помощи в автомобилестроении, швейной промышленности, для поддержки голодающего населения Поволжья и Сибири в 1921—1922 годах, оплачивая полученными ранее в Америке кредитами.

В тот период Советское Правительство осуществляло переговоры с представителями бизнеса США через американскую компанию «Аламерико». Отец и сын Хаммеры обеспечивали поставки тракторов «Фордзон», стажировки советских специалистов на автозаводе Форда близ Детройта, строительство автозавода под Нижним Новгородом и прочее.

В период с 1921 по 1929 годы между Правительством Советской России и частными американскими компаниями была подписана серия соглашений, предусматривавших разработку полезных ископаемых на российской территории и строительство промышленных предприятий с участием капитала и специалистов из США, а также советской рабочей силы.

Не все коммерческие проекты тех лет оказались удачными. Однако на том этапе они внесли свой определенный вклад в развитие советско-американских отношений. Особо выделялись такие организации, как Всероссийский текстильный синдикат с его представительством в Нью-Йорке по закупке американского хлопка и Советско-американское акционерное общество «Амторг», которое предусмат-

ривало направление советских граждан на стажировку в США. В 1930-х годах сотни инженеров и техников из Советского Союза стажировались на американских автомобильных, металлургических, химических и других предприятиях.

16 ноября 1933 года в Вашингтоне состоялся обмен нотами между Народным комиссаром иностранных дел СССР М.М. Литвиновым и Президентом США Ф.Д. Рузвельтом об установлении дипломатических отношений между Советским Союзом и Соединенными Штатами Америки. Обе стороны начали переговоры по вопросу об урегулировании претензий по взаимным долгам прошлых лет. Сумма долга СССР Соединенным Штатам была определена в размере не менее 75 млн, но не более 150 млн долл. и подлежала возмещению в форме выплаты повышенного процента на будущие американские займы или кредиты Советскому Союзу [13. С. 218].

В Вашингтоне открылось Посольство СССР. Генеральные консульства СССР стали функционировать в городах Нью-Йорк, Филадельфия, Бостон, Сан-Франциско, Лос-Анджелес. В СССР существовал лишь консульский отдел при Посольстве США в Москве.

Очень важными документами для обеих сторон стали Соглашение о торговых взаимоотношениях между СССР и США 1935 года, а также Соглашение о торговых отношениях между СССР и США 1937 года, заключенные в Москве. Согласно последнему, стороны предоставили друг другу режим наибольшего благоприятствования во взаимной торговле. В течение двух месяцев советская правительственная делегация посетила около 100 передовых предприятий в разных штатах США с целью изучения американского опыта в пищевой промышленности. Среди заимствованных технологий, реализованных позднее в СССР, можно отметить процесс расфасовки и быстрого замораживания пищевых продуктов, выпечку булочных изделий, производство и хранение овощных и фруктовых соков. По примеру Соединенных Штатов в Москве открывались закусочные быстрого обслуживания, заводы по производству безалкогольных напитков, овсяных хлопьев «Геркулес», мороженого «Эскимо» и прочее [13. С. 336].

Следующий период 1940-х годов, даже на фоне богатой событиями двухвековой истории российско-американских отношений, выделяется своей насыщенностью и огромным значением для обеих стран и всего мира. После серии дипломатических переговоров, осенью 1941 года, Советскому Союзу удалось получить от США беспроцентный кредит в 1 млрд долларов [8]. Заем предназначался для оплаты поставок вооружений, боеприпасов, сырья и продовольствия по ленд-лизу. Однако даже после Тегеранской конференции 1943 года весьма не просто оказалось добиться выполнения обещаний со стороны США и Великобритании, как основных союзников по антигитлеровской коалиции, открыть второй фронт в Европе.

Победоносное завершение Второй мировой войны привело к резкому изменению ситуации в мире. Невиданный рост престижа СССР, восприятие Красной Армии как освободительницы, военная мощь Советского Союза узаконили за страной статус сверхдержавы в Европе и Азии. Другой сверхдержавой мира являлись

США. Имея разные идеологии, СССР стремился распространить социализм на всей планете, а США — американские стандарты открытой рыночной экономики и либеральной демократии, свое доминирование в мире, основанное на финансово-экономической, военной мощи и монополии на атомное оружие. Противоборство бывших союзников на десятилетия определило ход событий в мире. СССР обвинили в создании «железного занавеса» в Восточной Европе и опасности новой мировой войны. Появилось идеологическое обоснование «холодной войны», как противоборство и конфронтация с Советским Союзом. В этих условия пришлось развиваться двусторонней экономической дипломатии.

В 1947 году СССР отказался от американской помощи по Плану Маршалла из-за невыполнимых условий и навязываемых политических последствий для социалистических стран. Министерство торговли США ввело ограничения и денонсировало советско-американское Соглашение о торговле 1937 года. Это резко сократило объем товарооборота между двумя странами на следующие 25 лет.

Торгово-экономические отношения между СССР и США практически сводились к советским закупкам американского зерна. США отказывали в помощи странам, торговавшим с СССР, а в 1952 году пошли на разрыв торговых отношений с Советским Союзом. Результатом стало свертывание взаимной торговли. На авансцену вышла военная дипломатия с американскими доктринами «массированного возмездия», «балансирования на грани войны» и «баланса сил» для сдерживания противника в условиях конфронтации [3].

В 1960-е годы по инициативе и при участии Н.С. Хрущёва (1953—1964) были предприняты активные попытки нормализовать двусторонние дипломатические и торгово-экономические связи с США. Его официальный визит, как главы государства, в США стал первым за всю историю российско-американских отношений. Однако вскоре отношения между СССР и США достигли своего пика напряженности во время Берлинского 1961-го и Карибского, или Кубинского, кризиса в октябре 1962 года. На президентском посту в Америке находился тогда Джон Ф. Кеннеди (1961—1963).

Лишь с началом периода разрядки международной напряженности в эпоху Л.И. Брежнева (1964—1982) начались определенные сдвиги в экономической дипломатии в отношении США, казавшиеся в те годы перспективными. Стороны декларировали свою готовность расширить торгово-экономические связи и урегулировать взаимные финансовые претензии, в том числе по ленд-лизу. Советско-американское Соглашение о торговле 1972 года предусматривало предоставление СССР режима наибольшего благоприятствования и кредитов Экспортно-импортного банка США, что в дальнейшем могло способствовать расширению торговых связей между двумя странами. Открылось Консульство США в Ленинграде, был основан Американско-советский торгово-экономический совет (АСТЭС). Однако советско-американское Соглашение о торговле 1972 года так и не вступило в силу ввиду принятия Конгрессом США Закона о торговле 1974 года с Поправкой Джексона-Вэника, в соответствии с которой предоставление Советскому Союзу режима наибольшего благоприятствования в торговле и кредитов обуславливалось тре-



бованиями об изменении эмиграционной политики. Сотрудничество в сфере космоса и закупка Советским Союзом зерна в США стали чуть ли не единственным направлением двусторонней экономической дипломатии.

Политика влияния СССР на страны «третьего мира», увеличение военного потенциала и ввод советских войск в Афганистан в 1979 году привели к замораживанию советско-американского сотрудничества во многих областях (экономика, наука и техника, культура, спорт).

Крайняя напряженность советско-американских отношений сменилась заметным сдвигом в сторону их нормализации с приходом к власти Михаила Горбачёва (1985—1991). Между СССР и США был подписан ряд соглашений о сотрудничестве в торгово-экономической, научно-технической и других сферах. Основу советского экспорта 1980-х годов в Соединенные Штаты составляли химические (азотные удобрения и аммиак) и сырьевые товары. Импортировал Советский Союз из США, в основном, сельскохозяйственные продукты (зерно, соевые бобы), машины и оборудование (нефтегазовый сектор, автомобили) [1].

К моменту распада СССР в советско-американских экономических отношениях сохранились тенденции начала 1980-х годов с крайне неравномерными темпами развития, при которых периоды медленного подъема сменялись застоем, а подчас и спадами. Существовали такие проблемы, как разбалансированность в торговле между СССР и США, подверженность торговых связей политическим факторам, устранение дискриминационных ограничений в экономическом сотрудничестве между двумя государствами и другие [2].

Встречу на высшем уровне в Кэмп-Дэвиде 1 февраля 1992 года принято считать началом официального взаимодействия между современной Россией и Соединенными Штатами Америки. Перед обеими странами стояла сложная задача: предстояло, кроме прочего, определить возможность скорейшего выхода России из экономического кризиса переходного периода и разработать новую правовую базу для российско-американских отношений. На повестке дня встал вопрос о сокращении угрозы и нераспространении ядерного оружия, а также об интеграции современной России в международные организации и мировое хозяйство. Большую роль в этом сыграли Программа Нанна-Лугара и Российско-американская комиссия по экономическому и технологическому сотрудничеству или Комиссия Гора-Черномырдина, принявшая на 9 сессиях около 200 различных документов.

Современной России удалось интегрироваться в мировую экономическую и политическую систему. Став по преемственности членом Совета Безопасности ООН, Российская Федерация также вступила в Международный валютный фонд (МВФ), Группу Всемирного банка (ВБ), Парижский клуб; в Программы «Партнерство во имя мира» и «Региональная инвестиционная инициатива». В середине 1990-х годов Россия начала процедуру присоединения к ВТО; превратила «Группу 7» в «Группу 8» (Денвер, штат Колорадо, США, июль 1997 года). К началу 2000-х годов расширились торгово-экономические связи, укрепилось российско-американское сотрудничество в различных областях (космической, авиационной, инвестиционной, технической, технологической, топливно-энергетической и других).

Времена, когда малейшее потепление в двусторонних политических отношениях способствовало определенному подъему торгово-экономических связей, а обострение между Кремлём и Белым домом приводило к полной стагнации или уменьшению взаимной торговли в экономическом сотрудничестве, ушли в прошлое. На современном этапе сотрудничество РФ и США в Совете Россия—НАТО, по ядерному нераспространению на планете, в борьбе с международным терроризмом, как и партнерство в особом секторе взаимодействия — на Международной космической станции (МКС) и в аэрокосмической индустрии — также не способствуют развитию российско-американских экономических отношений в целом. Торгово-экономическое сотрудничество между Россией и США развивается теперь параллельно с военно-политическим взаимодействием двух государств и носит вполне самостоятельный, автономный и избирательный характер.

Экономическая дипломатия эволюционирует на наших глазах. Газ, нефть и урановое топливо уже вышли за рамки экономического сотрудничества между государствами. Предметом обсуждения мировой общественности стали газонефтяные трубопроводы, мировые цены на энергоносители, оплата энергетических услуг, иранское ядерное досье, освоение Арктики и прочее.

С особой силой заявляет о себе политическое и экономическое лоббирование в международных отношениях, как один из наиболее эффективных практических методов экономической дипломатии.

В 2000-х годах свой позитивный след оставили Российско-Американский совет делового сотрудничества (РАСДС) и Американско-Российский Деловой Совет (АРДС), Российско-Американский энергетический диалог и другие структуры. Их менеджмент осуществляли лично президенты России и США: Владимир Путин и Джордж Буш-младший.

За последние 20 лет значительно расширилась инфраструктура двусторонней экономической дипломатии. Однако эта ее важная составляющая нуждается в постоянном пересмотре, активизации внешнеэкономической деятельности и обновлении ресурсов.

В наши дни, в политических и общественных кругах двух стран хорошо известно, что «перезагрузка» отношений между Россией и США состоялась. С июля 2009 года в России и США функционируют Президентские комиссии по сотрудничеству. Вступило в силу двустороннее Соглашение в области мирного атома. 5 февраля 2011 года вступил в силу Договор СНВ-3 о сокращении стратегических наступательных вооружений сроком на 10 лет, с возможной пролонгацией еще на 5 лет. Объем двусторонней торговли в 2011 году достиг рекордного за последние годы уровня в размере 42,9 млрд долларов [7]. Товарная структура экспорта/импорта РФ и США насчитывает на современном этапе более 100 видов товаров и услуг.

Торговая, или коммерческая, дипломатия — это очень важная, но не единственная составляющая экономической дипломатии вообще. Наряду с этим имеются также и другие ее виды: авиационная, арктическая, атомная, военная, гуманитарная, космическая, морская, продовольственная, сельско-хозяйственная, транспортная, туристическая, финансовая (инвестиционная, кредитная, инвестиционно-кре-

дитная, долговая), экологическая, энергетическая (нефтяная, газовая, нефтегазовая, энергоресурсная) дипломатия.

Экономическая дипломатия не сводится к количественным показателям в торгово-экономическом сотрудничестве одной страны с другой. В отношениях между современной Россией и Соединенными Штатами Америки экономическая дипломатия представляет собой важнейшее средство внешней политики. Оно определяет оптимальный и наиболее благоприятный выбор государством своих методов при принятии политических решений, основанных на общности международных интересов, общечеловеческих ценностей, на международном праве, взаимопонимании и паритетных принципах, направленных на решение экономических задач в интересах национальной безопасности страны.

После инаугурации Президента В.В. Путина 7 мая 2012 года Россия официально объявила о преемственности внешнеполитического курса, в том числе в отношении США; вступила в ВТО, подписала Соглашения об упрощении визового режима с Соединенными Штатами Америки. Имея огромные потенциальные возможности, современные российско-американские отношения нуждаются в их дальнейшем совершенствовании и обновлении механизма экономической дипломатии в самой ближайшей перспективе.

#### ЛИТЕРАТУРА

- [1] *Баженов Г.Н.* Советско-американские экономические отношения: проблемы и перспективы: Дисс. ... канд. экон. наук. — М., 1981.
- [2] *Батулин Т.Ф.* Торгово-экономическое сотрудничество между СССР и США // «США — ЭПИ». — 1986. — № 9.
- [3] *Батюк В.И.* Советско-американские и российско-американские двусторонние режимы: Автореф. дисс. ... докт. ист. наук. — М., 2008.
- [4] *Берёзкин А.В.* Октябрьская революция и США, 1917—1922 гг. — М., 1967.
- [5] *Дворниченко А.Ю., Ильин Е.В., Кривошеев Ю.В., Тот Ю.В.* Русская история с древнейших времен до наших дней. 3-е изд., доп. и испр. — СПб., 1999.
- [6] *Лебедев В.В.* Русско-американские экономические отношения. 1900—1917 гг. — М., 1984.
- [7] Макфол сообщил о рекордном товарообороте России и США // Росбалт, 18.02.2012. — <http://www.rosbalt.ru/business/2012/02/18/947551.html>.
- [8] *Печатнов В.О.* Сталин, Рузвельт, Трумэн: СССР и США в 1940-х гг.: Документальные очерки. — М., 2006.
- [9] *Попов В.И.* Современная дипломатия: теория и практика. Часть 1: Дипломатия — наука и искусство / ДА МИД РФ. — М., 2000.
- [10] *Савойский А.Г.* Россия — США: 200 лет экономической дипломатии (1807—2007): Монография. 2-е изд. с доп. — М. — Пятигорск, 2011.
- [11] *Савойский А.Г.* Экономическая дипломатия современной России в отношении США на международной арене: Монография. — 2-е изд. — М. — Пятигорск, 2011.
- [12] *Энгель В.В.* «Паспортный конфликт» // «США — ЭПИ». — 1990. — № 4.
- [13] Энциклопедия российско-американских отношений. XVIII—XX века / Автор и составитель проф. Э.А. Иванян. При участии канд. ист. наук В.И. Батюка, М.А. Литвиновой, д-ра ист. наук В.О. Печатнова. — М., 2001.
- [14] *Bridle J.* Allied Intervention in Russia, 1917—1920. — London, 1968.
- [15] *Carron de La Carrière G.* La diplomatie économique: Le diplomate et le marché. — Paris, 1998.

## **EVOLUTION OF ECONOMIC DIPLOMACY IN RUSSIAN-AMERICAN RELATIONS**

**A.G. Savoyskiy**

Institute of World Economy and International Relations

Russian Academy of Sciences

*Profsovnaya str., 23, Moscow, Russia, 117997*

The article is devoted to the 205<sup>th</sup> anniversary of the establishment of diplomatic relations between Russia and the United States of America by December 1807. It marks the way of economic diplomacy from her birthday at middle of the XVIIIth century to our days in Russian-American relations.

**Key words:** Russia, USSR, USA, economic diplomacy, Russian-American relations.