

ИННОВАЦИОННАЯ ЭКОНОМИКА



№ 1 (18), 2019

**Электронный научный журнал
Инновационная экономика**

№ 1 (18), 2019 г.

Все статьи, публикуемые в журнале, рецензируются ведущими учеными.

В журнале рассматриваются результаты научных исследований в области экономических наук.

Авторами статей являются ведущие специалисты современного научного знания, научно-педагогические работники, аспиранты, докторанты.

Журнал ориентирован на широкий круг ученых, специалистов-практиков, студентов, аспирантов и преподавателей, участвующих в научно-исследовательской работе.

Мнение авторов может не совпадать с мнением редакции.

Главный редактор — **Григорьева Елена Михайловна**, кандидат экономических наук, доцент, заместитель декана экономического факультета по науке, Российский университет дружбы народов.

Заместитель главного редактора — **Соловьёва Юлиана Владимировна**, кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры национальной экономики, Российский университет дружбы народов.

Учредитель и издатель: **Российский университет дружбы народов (РУДН)**, г.Москва.

Журнал издается с 2014 года.

Издание зарегистрировано Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор). Свидетельство о регистрации: Эл № ФС77-57989 от 28.04.2014 (СМИ — «сетевое издание»).

Журнал входит в базу РИНЦ (Лицензионный договор от 12 февраля 2015 г.). Зарегистрирован в международной базе цитирования Academic Resource Index ResearchBib

Периодичность: 4 раза в год.

Выпуски журнала размещаются на сайте innecon.rudn.ru

E-mail редакции: innecon@mail.ru

Редакционный совет

Мосейкин Юрий Никитович – д.э.н., профессор, *председатель Редакционного совета*

Григорьева Елена Михайловна – к.э.н., доцент, *главный редактор электронного научного издания*

Соловьёва Юлиана Владимировна – к.э.н., доцент, *заместитель главного редактора электронного научного издания*

Чернышева Анна Михайловна – к.э.н., доцент, *ответственный секретарь*

Айдрус Ирина Ахмед Зейн – к.э.н., доцент, *член Редакционного совета*

Балашова Светлана Алексеевна – к.ф.-м.н., доцент, *член Редакционного совета*

Быстряков Александр Яковлевич – д.э.н., профессор, *член Редакционного совета*

Ефремов Виктор Степанович – д.э.н., профессор, *член Редакционного совета*

Зобов Александр Михайлович – к.э.н., доцент, *член Редакционного совета*

Миронова Марина Николаевна - к.э.н., доцент, *член Редакционного совета*

Нежникова Екатерина Владимировна – д.э.н., доцент, *член Редакционного совета*

Пизенгольц Владимир Михайлович - д.э.н., профессор, *член Редакционного совета*

Пономаренко Елена Васильевна - д.э.н., профессор, *член Редакционного совета*

Содержание

Башер Мааз Абдулла Башер Влияние инновационных проектов на экономическое развитие Ирака	4
Ван Сичжэ История создания свободных экономических зон в Китае, их виды и классификация	8
Ошкина Амина Алжир: экономическая динамика и роль внешнеторговой составляющей в XXI веке	15
Родин С.И. Модели интеграционного сотрудничества стран Персидского залива и их влияние на высокотехнологичное развитие	23
Гладкая А.Н. Оценка взаимосвязи факторов развития фондового рынка и российской экономики	28

ИННОВАЦИОННЫЕ ПУТИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

ВЛИЯНИЕ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ НА ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ ИРАКА

Башер Мааз Абдулла Башер

В статье рассматриваются возможности инновационного развития Ирака как одной из важнейших задач страны в современных условиях. В этой связи анализируется международное сотрудничество в части реализации международных инновационных проектов, приобретающее растущее значение. В работе отмечается, что лидирующую, направляющую и координирующую роль в этой деятельности может и должно взять на себя государство в силу более высокого уровня развития государственного сектора в стране. Автор приходит к выводу, что именно государство, будучи катализатором экономического роста, в том числе – ведущим потребителем инноваций, в своем сотрудничестве с зарубежными странами, может обеспечить соответствующий рост и в частном секторе, в том числе в ненефтяном сегменте.

Ключевые слова: *Ирак, инновационное сотрудничество, модернизация, государственный сектор, ненефтяной сегмент.*

JEL-коды: *O330.*

Обеспечение условий для качественного и стабильного роста национального хозяйства Ирака, включая повышение экономической эффективности, конкуренто- и обороноспособности страны, предполагает достижение ключевых позиций на основе оптимизации факторов инновационного развития. Ирак традиционно обладает значительным природным потенциалом, прежде всего углеводородами. Но научно-технический прогресс становится важнейшей необходимостью для страны, и призван стать фактором обеспечения устойчивого развития Ирака в долгосрочной перспективе.

Уже сейчас Ирак является акцептором мирового технологического развития, но далеко не определяет его ход, что актуализирует развитие его инновационной сферы как катализатора экономического и научно-технического прогресса.

Зарубежные страны, в том числе Российская Федерация, остаются стратегически важными партнерами Ирака в сфере внешнеэкономической деятельности. Давние технологические связи дают российским высокотехнологическим товарам неоспоримые преимущества на рынках Ирака. К сожалению, за последние десятилетия Россия постепенно уступает свои позиции высокотехнологичным товарам из ЕС, Японии, Китая. Поэтому РФ важно не только восстановить, но и диверсифицировать свое место поставщика высокотехнологичных товаров в Ирак, Иракский Курдистан и другие страны региона, например, Иорданию. В этой связи актуализируется разработка новых теоретических воззрений на возможности инновационного сотрудничества и со странами Ближнего Востока в средне- и долгосрочной перспективе.

В настоящее время вопросам формирования инновационного пространства на Ближнем Востоке и, в частности, в Ираке, в экономической литературе уделяется много внимания как отдельными исследователями (в России и в ряде стран Ближнего Востока), так и различными структурами – национальными и международными. Авторы отмечают, что, несмотря на огромный природно-ресурсный потенциал Ирака, стране не удается стабилизировать социально-экономическое развитие, в том числе и по причине низкого уровня нересурсных сегментов¹. В этой связи План национального развития Ирака на 2018-2022 гг.², который создан в соответствии с Конституцией Ирака, декларирует необходимость развития нересурсных сегментов в национальной экономике, основанных на инновационных проектах, как долгосрочный национальный приоритет.

Однако имеющиеся концептуальные подходы и выводы зачастую носят отрывочный, противоречивый и/или слишком общий характер, а проблема в целом не имеет однозначного решения.

Основываясь на анализе имеющейся литературы, а также современной практики Ирака и планов развития страны, в том числе за прошлые периоды, *мы выделяем следующие основные проблемы в сфере инновационных проектов Ирака*, которые сохраняются до настоящего времени:

- высокий уровень внутристранового социального неравенства и региональной дифференциации;
- необходимость создания рабочих мест и наличие высокого уровня безработицы;
- ухудшение уровня образования;
- ухудшение медицинского обслуживания значительной части населения;
- высока доля населения, проживающего в неблагоприятной экологической обстановке;
- высок уровень смертности от насильственных причин;
- не обеспечивается в полной мере продовольственная безопасность;
- сохраняется низкий уровень жизни.

При этом Правительство стремится на протяжении уже длительного времени предпринимать активные действия для улучшения ситуации. Так, государственный план развития аграрного сектора (2010-2014 гг.) был направлен на рост доли ненефтяного сегмента экономики в национальном ВВП. Это часть нового направления в экономической политике, которая следует философии конкурентной экономики. Уже в первый год осуществления этого плана доля сельского хозяйства в ВВП увеличилась примерно до 10,2%.

Развитие национальной промышленности, в том числе в частном секторе, повышение ее конкурентоспособности на национальном, региональном и мировом рынках, также ставится во главу угла национальной стратегии.

В 2018 г., рост ВВП Ирака оценивается в 1,9% благодаря заметному улучшению условий безопасности, более высоким ценам на нефть на мировом рынке и более значительным государственным и частным инвестициям (что привело также к росту ненефтяного сегмента ВВП, наиболее значительно пострадавшему в 2014-2016 гг.). В 2019 г. рост ВВП прогнозируется до 6,2%, в том числе до 6% в ненефтяном сегменте³.

В 2018 г. Ирак добывал 4,78 млн барр. нефти в сутки, став четвертым крупнейшим производителем «черного золота» в мире, а в 2019 г. правительством было запланировано, что

¹ Husam Yaseen Mohsin, Kezhong Zhang. Iraq's Economic Development Strategies: The Challenges and Requirements // International Journal of Economics, Finance and Management Sciences. - 2015. - № 3(2). - Pp. 138-147.

² National Development Plan 2018 – 2022 [Электронный ресурс]. URL: http://www.iraq-jccme.jp/pdf/archives/nationaldevelopmentplan2018_2022.pdf

³ World Bank: Iraq's Economic Outlook - October 2018 [Электронный ресурс]. URL: <http://www.worldbank.org/en/country/iraq/publication/economic-outlook-october-2018>

рост добычи возрастет и составит в 2024 г. порядка 7,5 млн благодаря таким нефтяным гигантам, как Exxon Mobil, Total, «ЛУКОЙЛ», «Газпром»⁴, а также Роснефть⁵, работающим в Ираке. Следует отметить, что некоторые исследователи высказывают точку зрения о возможности и даже необходимости высокотехнологичного сотрудничества Российской Федерации и арабских стран Ближнего Востока⁶.

При этом, поскольку существует прямая связь между социально-экономическим и технологическим развитием стран, в том числе Ближнего Востока⁷, экономики которых активно диверсифицируются на базе иностранного капитала⁸, технологическое и инновационное развитие Ирака представляется одной из важнейших задач страны на современном этапе и в перспективе. Оно обеспечит устойчивый рост национальной экономики, ее реструктуризацию, межотраслевое взаимодействие на более высоком уровне. Процессу технологического развития будет содействовать активизация международного сотрудничества Ирака, как на региональном уровне, обладающем и значительными финансовыми ресурсами, и опытом международного инвестиционного сотрудничества⁹, так и с третьими странами, например, с Российской Федерацией.

В свою очередь, это потребует проведения ряда институциональных реформ, сокращающих бюрократические процедуры в сфере иностранных инвестиций, экспорта и импорта, таможенных процедур и др., формирование «прозрачных» правил ведения бизнеса и инвестирования, в том числе – иностранного.

Список литературы

1. Русакович В.И. Не нефтью единой. Диверсификация национальных экономик стран ССАГПЗ // Азия и Африка сегодня. - 2017. - № 2 (715). - С. 33-40.
2. Стреналюк В. В. Объединение уникальных технологических компетенций предприятий России и арабских стран Ближнего Востока — новое направление международного инновационного развития // Россия и Азия. - 2018. - № 3(4). - С.55-63.
3. Шкваря Л.В., Айдрус И.А. Инвестиционный потенциал арабских стран Персидского залива // Азия и Африка сегодня. - 2010. - № 7. - С. 41-47.
4. Шкваря Л.В. Россия – страны Залива: инвестиционное сотрудничество // Азия и Африка сегодня. - 2011. - № 5 (646). - С. 18-23.
5. Шкваря Л.В., Соловьёва Ю.В. Трансфер технологий и инновационное развитие: тенденции и перспективы стран Персидского залива. - М.: ЛЕНАНД, 2019.

⁴ Большая нефть не помогает экономике Ирака [Электронный ресурс]. URL: <https://www.vestifinance.ru/articles/108958>

⁵ "Роснефть" собралась участвовать в новых проектах в Ираке [Электронный ресурс]. URL: <https://www.interfax.ru/business/607200>

⁶ Стреналюк В. В. Объединение уникальных технологических компетенций предприятий России и арабских стран Ближнего Востока — новое направление международного инновационного развития // Россия и Азия. - 2018. - № 3(4). - С.55-63.

⁷ Ismael T.Y., Ismael J.S. Iraq in the twenty-first century: regime change and the creation of a failed state. New York: Routledge, 2015.

⁸ Русакович В.И. Не нефтью единой. Диверсификация национальных экономик стран ССАГПЗ // Азия и Африка сегодня. - 2017. - № 2 (715). - С. 33-40; Шкваря Л.В., Айдрус И.А. Инвестиционный потенциал арабских стран Персидского залива // Азия и Африка сегодня. - 2010. - № 7. - С. 41-47.

⁹ Шкваря Л.В. Россия – страны Залива: инвестиционное сотрудничество // Азия и Африка сегодня. - 2011. - № 5 (646). - С. 18-23.

6. Husam Yaseen Mohsin, Kezhong Zhang. Iraq's Economic Development Strategies: The Challenges and Requirements // International Journal of Economics, Finance and Management Sciences. - 2015. - № 3(2). - Pp. 138-147.
7. Ismael T.Y., Ismael J.S. Iraq in the twenty-first century: regime change and the creation of a failed state. New York: Routledge, 2015.
8. National Development Plan 2018 – 2022 [Электронный ресурс]. URL: http://www.iraq-jccme.jp/pdf/archives/nationaldevelopmentplan2018_2022.pdf
9. Большая нефть не помогает экономике Ирака [Электронный ресурс]. URL: <https://www.vestifinance.ru/articles/108958>
10. "Роснефть" собралась участвовать в новых проектах в Ираке [Электронный ресурс]. URL: <https://www.interfax.ru/business/607200>
11. World Bank: Iraq's Economic Outlook - October 2018 [Электронный ресурс]. URL: <http://www.worldbank.org/en/country/iraq/publication/economic-outlook-october-2018>

THE IMPACT OF INNOVATIVE PROJECTS ON THE ECONOMIC DEVELOPMENT OF IRAQ

Basher Maaz Abdullah Basher,

Russian geological prospecting University Sergo Ordzhonikidze
117997 Moscow, Miklukho-Maklaya str., 23

In article the possibilities of innovative development of Iraq as one of the most important problems of the country in modern conditions are considered. In this regard the international cooperation regarding implementation of the international innovative projects gaining the growing value is analyzed. In work it is noted, the role that leading, directing and coordinating in this activity can and has to undertake the state owing to higher level of development of public sector in the country. The author comes to a conclusion that the state, being the catalyst of economic growth, including – the leading consumer of innovations, in the cooperation with foreign countries, can provide the corresponding growth and in the private sector, including in not oil segment.

Keywords: *Iraq, innovative cooperation, modernization, public sector, not oil segment.*

JEL-code: *O330.*

ИСТОРИЯ СОЗДАНИЯ СВОБОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН В КИТАЕ, ИХ ВИДЫ И КЛАССИФИКАЦИЯ

Ван Сичжэ

В статье показана история развития свободных экономических зон в Китае. По мнению автора, опыт проведения реформ в Китае показывает, что мощнейшим стимулом к решению народнохозяйственных задач и расширению Китая в международном разделении труда является переход к открытой экономике. Этот опыт может быть полезен и другим странам мира.

Ключевые слова: *КНР, свободные экономические зоны, экономическое развитие, классификация СЭЗ, особенности СЭЗ в Китае.*

JEL-коды: *O330, O380.*

Актуальность темы исследования обуславливается необходимостью анализа и решения современных проблем создания и функционирования свободных экономических зон (СЭЗ), получивших широкое распространение во многих странах мира. В системе мирового хозяйствования СЭЗ являются фактором ускорения экономического роста за счёт активизации международного товарооборота, мобилизации инвестиций, обмена технологиями, информацией, углубления интеграционных экономических процессов.

Создание ЗЭЗ в КНР

Государственная политика КНР по отношению к свободным экономическим зонам прошла несколько этапов, начиная с создания особых экономических зон до расширения внутриконтинентальных и приграничных районов. Открытие зон различных типов послужило фундаментом для создания необходимых условий по реализации государственных реформ и открытости внешнему миру не только в Китае, но и в других развивающихся странах¹⁰. В 1979 г. по инициативе Дэн Сяопина членами ЦК КПК было решено проводить открытую внешнеэкономическую политику, и в 1980 г. было учреждено 4 особые экономические зоны – Шэньчжэн, Чжухай, Шаньтоу и Сямэнь – в южных приморских провинциях Гуандун и Фуцзянь. А в 1988 г. была создана 5-я СЭЗ – Хайнань¹¹. Это стало первым шагом по пути открытости КНР мировому сообществу.

Свободные экономические зоны являлись обособленными территориями, анклавными, основной целью создания и деятельности которых стало наращивать экспортное производство наряду с освоением новейших технологий и получать валютную прибыль. Свободные экономические зоны имели полную независимость от других территорий, которая обеспечивалась собственной законодательной базой, специальным режимом допуска и либеральным, фактически капиталистическим, типом экономики¹².

В середине 1980-х гг. стали появляться новые виды СЭЗ – районы технико-экономического развития (РТЭР) и зоны технико-экономического развития (ЗТЭР), созданные для развития современных высокотехнологичных отраслей промышленности.

¹⁰ Шкваря Л.В. СВОТ-анализ СЭЗ в странах Персидского залива и опыт для России // Геополитика и экогеодинамика регионов. - 2018. - Т. 4 (14). - № 3. - С. 26-38.

¹¹ Потапов М.А. Внешнеэкономическая политика Китая: проблемы и перспективы. - М.: Буква, 2002. - С. 84-87.

¹² Фрумкин Б.Е., Атаман В.А., Бужигаева Т.Е. и др. Мировая экономика и международные экономические отношения. Часть 1. - М., 2006.

С 1984 по 1988 гг. было учреждено 14 свободных экономических зон: Далянь, Цинхуандао, Тяньцзинь, Яньтай, Циндао, Ляньюньган, Наньтун, Миньхан (Шанхай), Хунцяо (Шанхай), Цаохэузин (Шанхай), Нинбо, Фучжоу, Гуанчжоу, Чжэньцзян. Открытость КНР внешнему миру расширялась на приграничные районы реки Янцзы¹³.

Перечисленные города, получившие большие возможности по интеграции в мировую экономику, не относились к неблагополучным, нуждающимся в усиленном развитии. На тот момент их доля в промышленности КНР составляла 23%, в экспорте – 40%¹⁴.

Решение об открытии СЭЗ в этих городах было принято согласно новой политике китайского правительства, которая допускала неравномерное развитие территорий КНР. Лидирующая роль при этом отводилась восточным районам как основной движущей силе экономики страны, способной обеспечить в будущем не только ожидаемое благополучие, но и рост всей экономики Китая в целом.

Открытые города, функционируя в общей системе производственных и административных связей КНР, обладали преимуществами в принятии экономических решений и организации предприятий, которые работали на рыночной основе, вне системы централизованного планирования и распределения продукции. Кроме того, открытые города могли предоставлять значительные налоговые и таможенные льготы, принимать законодательные акты, которые регулировали приток иностранного капитала и определяли основные условия по землепользованию и инфраструктурное обеспечение.

С 1985 г. стали создавать открытые экономические зоны в дельтах рек Янцзы, Чжуцзян, в Фуцзянь, на Шаньдунском и Ляодунском полуостровах, в провинции Хэбэй и Гуанси-Чжуанском районе. Кроме того, в этот период в Китае стали открываться первые технопарки – в Шэньчжэне и в Пекине, созданные на примере Силиконовой долины в США¹⁵. Эти зоны были расположены в пределах территорий муниципалитетов крупнейших городов и представляли собой городские районы с целевой специализацией и программой по развитию.

В 1988 г. была принята общегосударственная научно-техническая программа «Факел», вследствие которой стали ускоренно развиваться зоны развития высоких технологий (ЗРВТ), открываемые на основе научных городков лидирующих университетов Китая, обеспечивая значительно меньшие расходы на инфраструктуру и капитальное строительство в этих зонах, способствуя их ускоренному развитию¹⁶. Таким образом, зоны/районы технико-экономического развития, зоны технико-экономического развития и зоны развития высоких технологий были открыты для создания высокотехнологичных промышленных предприятий с участием иностранных инвестиций и технологий. Главное направление этих зон – импорт и дальнейшее освоение передовых технологий и наукоёмкого производства, технических знаний и современного опыта управления.

Основное направление экономической политики в различных типах СЭЗ выражалось в стратегии «сфера торговли – сфера промышленности – сельские территории», которая фокусировалась на развитии обрабатывающей промышленности и сферы торговли в крупнейших приморских городах, увеличении их экспорта и импорта, увеличении внутренней торговли и вовлечения внутренних сельских районов в активную экономическую деятельность.

Вследствие принятой стратегии в 1990 г. был открыт новый район Пудун в Шанхае, а также ряд административных городов вдоль реки Янцзы. В целях формирования более динамично развивающегося экономического центра страны была принята специальная

¹³ Шеньшина М.А. Особые административные районы КНР Сянган и Аомэнь: образование, политическое и экономическое развитие. - М.: АСТ: Восток-Запад, 2006. - С. 66-68.

¹⁴ Шкваря Л., Григоренко О., Стрыгин А., Русакович В., Шилина С. Влияние глобального экономического кризиса на технологические рынки стран Азии (Индия, Китай) // Центральная Азия и Кавказ. - 2016. - Т. 19. - № 2. - С. 119-130.

¹⁵ Там же.

¹⁶ Соловьёва Ю.В. Страны АТЭС: передача технологий как фактор развития // Азия и Африка сегодня. - 2016. - №8. - С. 45.

программа экономического развития территорий, проходящих по территории реки Янцзы. Этот регион назвали «экономический дракон», головой которого считался район Пудун в Шанхае, средней частью являлся город Ухань, а хвостом стал Чунцин, открытый в 1997 г. В 1993 г. было создано более 13 приграничных городов и посёлков.

В период с 1992 по 1993 гг. было принято решение об открытии 18 зон технико-экономического развития: Инкой, Чанчунь, Шеньян, Харбин, Вэйхай, Куньшань, Ханчжоу, Сяошань, Вэньчжу, Фуцинжунцио, Дуншань, Наньша (Гуанчжу), Даявань (Хуйчжу), Ужу, Ухань, Чупциц, Урумчи, Пекин. Создание новых зон перенесли с южных провинций Гуандун и Фуцзянь, наиболее экономически развитых, в район восточного Китая, в дельту реки Янцзы¹⁷.

В 1992 г. еще 6 городов, расположенных вдоль реки Янцзы (Уху, Цзюцзян, Юеян, Ухань, Хуанчши и Чунцин), а также административные центры Хэфэй, Наньчан, Чанша и Чэнду, открылись для внешнего мира. Открытая полоса вдоль берегов Янцзы простирается от Пудуна в Шанхае до Чунцина в провинции Сычуань. Было учреждено 13 бесплощинных зон в основных приморских городах.

Таким образом, в Китае формируется многослойная, многоканальная и всесторонняя структура открытости, соединяющая приморские, приграничные и внутриконтинентальные районы. Продолжая экономические реформы в 1990-х гг., правительство Китая активно осуществляло стратегию подъёма страны, опираясь на науку и образование. Основными направлениями развития науки и техники стали: инновационные научные исследования, обслуживающие экономическое строительство, внедрение высоких технологий и создание высокотехнологичных отраслей. Результатом этой модели явилось создание технопарков, называемых зонами развития новых и высоких технологий.

В 2000-2002 гг. Китайским правительством были созданы 17 зон экономического и технического развития: Хэфэй, Чженчжу, Сиань, Чанша, Чэнду, Куньмин, Гуйян, Наньчан, Шихэцзы, Синин, Хух-Хото, Наньнин, Тайюань, Иньчуань, Ласа, Наньцзин, Ланьчжу. Кроме того, было учреждено 5 СЭЗ: Сучжуская промышленная зона, Хайнаньская ЗЭТР «Ианпун», Шанхайская экспортно-производственная зона «Цзиньцяо», Нинбоская ЗЭТР «Дасс», Сяменьская инвестиционная зона «Ханчан».

Этапы развития СЭЗ и их особенности

Развитие свободных экономических зон в Китае можно разделить на 3 этапа: 1) 1978-1982 гг.; 2) 1983-1989 гг.; 3) с 1989 г. по настоящее время.

На 1-м этапе (1978-1982 гг.) сформировалась договорно-правовая и организационная основа привлечения иностранного капитала: приняты законы, которые регламентируют вопросы налогообложения, передачи технологий, трудовых отношений, валютного и таможенного режима, кредитно-финансового обеспечения. Кроме того, были учреждены органы, ответственные за привлечение иностранного капитала, контролирующие и регулирующие деятельность зарубежных предпринимателей. Благодаря первому этапу, в Китае были созданы организационные и законодательные основы, которые регулировали долю поступлений, а также деятельность зарубежного капитала по всей территории страны.

Для 2-го этапа характерно дальнейшее расширение территорий КНР, открытых для иностранного капитала, улучшение договорно-правовой базы сотрудничества с зарубежными инвесторами и дальнейшая либерализация государственной политики в области привлечения иностранного капитала.

На 3-м этапе происходит усовершенствование инвестиционного процесса. В 1989 г. Госсоветом Китайской Народной Республики были определены приоритеты для зарубежных

¹⁷ Баронов В.И., Костюнина Г.М. Свободные экономические и оффшорные зоны (экономико-правовые вопросы зарубежной и российской практики). – М., 2013. – С.132-133.

инвестиций. Самыми значительными признали проекты совместных предприятий, которые ориентировались на то, чтобы:

- изготовить продукцию, необходимую, но не производимую в КНР;
- выпускать продукцию для экспорта;
- делать капиталовложения в развитие технологий, помогающие повысить уровень экономической эффективности;
- делать капиталовложения в энергетику, коммуникации и транспорт, сырьевые отрасли, производство электронной и бытовой техники, портовое хозяйство.

Наибольшее преимущество получили проекты с высокими и новыми технологиями. К трудоёмким проектам в обрабатывающей промышленности, использующим низкоквалифицированную рабочую силу, применяются ограничительные меры.

Главными особенностями свободных экономических зон в Китае являются:

- самостоятельное экономическое развитие на основе принципов рыночного регулирования;
- опора на зарубежные капиталовложения. Однако этот принцип ещё не удалось реализовать;
- главный современный отраслевой приоритет – промышленность. До 1989 г. Китай шёл почти на любые иностранные инвестиции в СЭЗ;
- ориентация производств на экспорт, широкое привлечение зарубежного сырья для производства;
- включение обширных национальных регионов;
- активное взаимное сотрудничество свободных экономических зон с другими регионами страны;
- налоговая система дифференцируется по региональным особенностям свободных зон.

Классифицируя свободные экономические зоны Китая, можно выделить *пять основных типов*: особые экономические зоны (ОЭЗ), 54 государственные зоны технико-экономического развития (ЗТЭР), 53 зоны развития новой и высокой технологии государственного значения (ЗРНВТ), 15 беспошлинных зон (БЗ), 14 зон приграничного экономического сотрудничества (ЗПЭС), 57 экспортно-производственных зон (ЭПЗ)¹⁸.

Выделим главные, на наш взгляд, зоны:

1. Особые экономические зоны (ОЭА) лучше создавать в промышленно развитых регионах, которые имеют необходимую базу для развития лёгкой промышленности и сельского хозяйства и удобную связь с внешним миром. Главными каналами внешнеэкономической деятельности в Китае являются Гонконг, Тайвань и Макао, в связи с чем особенно выгодно было создание ОЭЗ именно на этих территориях.

Особые экономические зоны, как правило, находясь в районах портовых городов, развивают обрабатывающую промышленность, которая выпускает экспортную продукцию, объединяя в единый комплекс научные исследования, производство и торговлю. К самым перспективным особым экономическим зонам относятся: Шаньтоуская, Шэньчжэньская, Шанхайская зоны экономического развития.

2. Государственные зоны технико-экономического развития (ГЗТЭР). В 1984 г. открыли 14 городов-портов на побережье Желтого моря, Восточно-Китайского, Южно-Китайского морей: Далянь, Циньхуандао, Тяньцзинь, Яньтай, Циндао, Ляньюньган, Наньтун, Миньхан (Шанхай), Хунцяо (Шанхай), Цаохэцин (Шанхай), Нинбо, Фучжоу, Гуанчжоу, Чжаныцзян. Эти города никогда не принадлежали к плохо развитым районам, давая 23% всего

¹⁸ Баронов В.И., Костюнина Г.М. Свободные экономические и оффшорные зоны (экономико-правовые вопросы зарубежной и российской практики). - М., 2013. – С. 137-139.

промышленного производства КНР, их доля в экспорте Китая достигла 40%¹⁹. Эти зоны были ориентированы на развитие внутренних и прибрежных регионов КНР.

Порты получили большую свободу при проведении экономической политики, принимая законодательные акты, которые регулировали поток зарубежного капитала. Они оказали положительное воздействие на развитие свободных экономических зон КНР, которое отразилось в дешевизне и избытке рабочей силы; в благоприятном географическом положении; наличии благоприятных условий для туризма (Хайнань), металлургии, тропического земледелия.

3. Государственные зоны развития новых и высоких технологий (ГЗРНВТ). Государственное регулирование деятельности технопарков отражается в направлении исследований и производства. К таким направлениям относятся: микроэлектроника, телекоммуникация, биоинженерия и технологии новых материалов. Кроме государственного регулирования, парки получают ещё значительные финансовые вливания от государства. Первые преференционные зоны, специализирующиеся на развитии наукоёмких производств, начали открываться в конце 1980-х гг. в Пекине и Шанхае.

На долю государственных зон развития новых и высоких технологий приходится около 4% ВВП и 10% экспорта и импорта. Таким образом, за 20 лет Китай создал сильный научно-интеллектуальный потенциал, избрав развитие науки и техники приоритетным направлением экономических реформ.

4. Беспощинные зоны (БЗ). Беспощинные зоны Китая являются полностью изолированной территорией, напоминая «свободный порт», «зону беспощинной торговли» в некоторых странах мира. В беспощинных зонах развита обрабатывающая промышленность, которая выпускает экспортную продукцию, и развита внешняя торговля, где действует особая таможенная политика и особые правила таможенного управления. Крупнейшие БЗ находятся на Восточном побережье (Шеньчжэнь, Гуанчжоу, Шаньтоу, Таньцзинь, Шанхай, Сучжоу и Далянь). Главные функции беспощинных зон: торговые операции, переработка экспортно-импортных товаров и продажа на местном уровне, складской бизнес. Главными отличительными чертами беспощинных зон являются: быстрое развитие экономики, большой оборот по продажам, увеличение оборота по импорту и экспорту, создание опорных отраслей, увеличение объёма перевозок

5. Зоны приграничного экономического сотрудничества (ЗПЭС) являются территориями приграничного открытого города, в котором развиваются приграничная торговля и экспортная обработка. Китай открыл в 1992 г. 13 приграничных городов: Хуньчунь (Цзилинь), Суйфэньхэ и Хэйхэ (Хэйлуцзянь), Маньчжурия и Эрлянь-Хото (Внутренняя Монголия), Гачэн, Болэ, Инин (Синьцзян-Уцгурский автономный район), Хэкоу, Ваньцзин, Жуйли (Юньнань), Пинсян и Дунсин (Гуанси-Чжуанский автономный район). Далее правительство КНР открыло ещё 7 зон: Нанькин, Куньмин, Урумчи, Хух-Хото, Харбин, Чанчунь и Шицзячжуан²⁰. Приграничные города обладают многими преимуществами для развития торгово-экономического сотрудничества с соседними странами.

6. Экспортно-производственные зоны (ЭПЗ). В 2000-м г. было решено открыть 15 экспортно-производственных зон на территориях свободных экономических зон. ЭПЗ представляют собой специальные закрытые области под наблюдением таможни в целях развития внешней транзитной торговли. В отличие от зон свободной торговли экспортно-производственные зоны созданы для увеличения экспортного потенциала страны и валютных доходов.

¹⁹ Лю И. Свободные экономические зоны Китая: применение опыта Китая в России // Развитие сотрудничества приграничных регионов России и Китая: материалы Международной научно-практической конференции, Маньчжурия, 24-25 сентября 2013 года. - Иркутск: Изд-во БГУЭП, 2014. С. 162-168.

²⁰ Русакович В.И. СЭЗ как фактор интеграции стран Азии в мировую экономику: реалии XXI века // Глобализация: влияние на страны Азии. Ежегодник -2015. – М.: РУДН, 2015.

Несмотря на то, что зоны представлены различными видами, цели их создания и выполняемые функции сходны. Они заключаются в стимулировании развития экономики Китая. Практика свободных экономических зон Китая свидетельствует о том, что их открытие является одним из лучших способов активизации развития экономики страны, постепенно формируя многоступенчатую структуру открытости, соединяющую приморские, приграничные и внутриконтинентальные районы Китая.

Список литературы

1. Баронов В.И., Костюнина Г.М. Свободные экономические и оффшорные зоны (экономико-правовые вопросы зарубежной и российской практики). - М., 2013.
2. Лю И. Свободные экономические зоны Китая: применение опыта Китая в России // Развитие сотрудничества приграничных регионов России и Китая: материалы Международной научно-практической конференции, Маньчжурия, 24-25 сентября 2013 года. - Иркутск: Изд-во БГУЭП, 2014.
3. Потапов М.А. Внешнеэкономическая политика Китая: проблемы и перспективы. - М.: Буква, 2002.
4. Русакович В.И. СЭЗ как фактор интеграции стран Азии в мировую экономику: реалии XXI века // Глобализация: влияние на страны Азии. Ежегодник-2015. – М.: РУДН, 2015.
5. Соловьёва Ю.В. Страны АТЭС: передача технологий как фактор развития // Азия и Африка сегодня. - 2016. - №8. - С. 42-47.
6. Фрумкин Б.Е., Атаман В.А., Бужигаева Т.Е. и др. Мировая экономика и международные экономические отношения. Часть 1. - М., 2006.
7. Шеньшина М.А. Особые административные районы КНР Сянган и Аомэнь: образование, политическое и экономическое развитие. - М.: АСТ: Восток-Запад, 2006.
8. Шкваря Л., Григоренко О., Стрыгин А., Русакович В., Шилина С. Влияние глобального экономического кризиса на технологические рынки стран Азии (Индия, Китай) // Центральная Азия и Кавказ. - 2016. - Т. 19. - № 2. - С. 119-130.
9. Шкваря Л.В. СВОТ-анализ СЭЗ в странах Персидского залива и опыт для России // Геополитика и экогеодинамика регионов. - 2018. - Т. 4 (14). - № 3. - С. 26-38.

THE HISTORY OF CREATION OF FREE ECONOMIC ZONES IN CHINA, THEIR TYPES AND CLASSIFICATION

Wang Xizhe,

Peoples' Friendship University of Russia (RUDN University)
117198, Moscow, Miklukho-Maklaya str., 6

The article shows the history of free economic zones in China. According to the author, the experience of reforms in China shows that the most powerful incentive to solve economic problems and the expansion of China in the international division of labor is the transition to an open economy. This experience can be useful to other countries of the world.

Keywords: *China, free economic zones, economic development, classification of free economic zones, features of free economic zones in China.*

JEL-codes: *O 330, O 380.*

МИРОВАЯ ПОЛИТИКА И МЕЖДУНАРОДНЫЕ ОТНОШЕНИЯ

АЛЖИР: ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДИНАМИКА И РОЛЬ ВНЕШНЕТОРГОВОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ В XXI ВЕКЕ

Ошкина Амина

В статье представлен анализ макроэкономической динамики Алжира в 2000-2017 гг. и на перспективу до 2020 г. Автором показана высокая степень зависимости и, соответственно, уязвимости, национальной экономики от состояния мировой экономики. Поэтому автор обосновывает вывод о необходимости повышения устойчивости национальной экономики путем активизации развития национальных факторов производства, в том числе инновационного сегмента, и усиления внешнеторгового и в целом внешнеэкономического сотрудничества на основе более строго подхода к выбору партнеров на основе дву- и многостороннего хозяйственного взаимодействия.

Ключевые слова: *Алжир, социально-экономическая динамика, устойчивый рост, внешняя торговля.*

JEL-коды: *O190, O330.*

Экономическая динамика

Алжир – североафриканская страна, относящаяся к группе развивающихся, экономика которой на протяжении последнего десятилетия активно развивается на основе внутреннего потенциала и изменяется в русле общемировых тенденций развития государств «третьего мира»²¹, соответствующих в целом глобальным тенденциям экономического развития, в том числе – в Северной Африке и на Ближнем Востоке²² (табл. 1).

²¹ Шкваря Л.В. Экономика Индонезии: современные тенденции // Мировая экономика и международные отношения. - 2013. - № 11. - С. 62-69.

²² Русакович В.И. Не нефтью единой. Диверсификация национальных экономик в странах ССАГПЗ // Азия и Африка сегодня. - 2017. - № 2 (715). - С. 33-40; Владимиров С.Н. Трансформация внешней торговли стран Персидского залива: задачи и возможности // Россия и Азия. - 2018. - № 1(2). - С.17-23.

Таблица 1.

Динамика макроэкономических показателей Алжира в 2000-2017 гг. и прогноз до 2020 г.

	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020
ВВП, млрд дол.	54,7	55,1	56,8	67,9	85,3	103,2	117,0	135	171	137,2	161,2	200	209,1	209,8	213,8	166	160,1	167,6	188,3	200,2	207,9
ВВП на душу населения, тыс. долл.	1753	1743	1776	2094	2599	3100	3465	3935	4905	3869	4463	5432	5565	5471	5466	4163	3943	4055	4450	4646	4738
Население, млн чел.	31,18	31,59	31,99	32,4	32,8	33,29	33,8	34,3	34,9	35,5	36,1	36,8	37,6	38,3	39,1	39,9	40,6	41,3	42,0	42,8	43,3
Экспорт, млрд долл.	22,0	19,1	18,8	23,2	31,3	46,0	54,6	60,2	79,3	45,2	57,1	73,5	71,9	65,0	60	34,7	30,0	35,2
Импорт, млн долл.	9,2	9,9	12,0	12,4	18,2	20,4	21,5	27,6	39,5	39,3	40,5	47,2	50,4	55,0	58,6	51,7	47,1	47,1

Источник: данные ЮНКТАД и МВФ.

Как видно из анализа представленных данных, с 2000 г. и до 2013 г. экономическое положение Алжира оставалось весьма благоприятным благодаря высоким ценам на мировом нефтяном рынке. Это обстоятельство имело значительное позитивное влияние на все сферы национальной экономики. Так, в 2013 г. страна достигла рекордного уровня валютных резервов (около 205,2 млрд долл.). Алжир стал страной с наименьшим внешним долгом (2,4% ВВП) среди стран Северной Африки и Ближнего Востока. В 2013 г. инфляция в Алжире оказалась на уровне 3,3%, что даже ниже прогнозов правительства (3,5%) и зафиксированного в бюджете уровня (4%). Безработица оставалась на достаточно низком уровне, что в целом положительно сказалось на социальной сфере.

Однако Алжирская экономика в значительной степени зависит от нефтяного сектора, рост которого в 2000-2013 гг. достиг 6%, и в целом нефтяных доходов, на которые приходится около 35% ВВП, 98% экспорта и около 70% бюджетных поступлений. Доминирование сырьевого сектора оказывает влияние и на развитие других отраслей. В этой связи с 2014 г., ввиду высокой степени зависимости экономики Алжира от мирового рынка нефти, хозяйственная динамика не только замедлилась, но производство ВВП страны сократилось, как и уровень подушевых доходов (см. табл. 1).

В 2017 г. ВВП страны составил 167,5 млрд долл. США, что ниже уровня 2014 г. на 21,6%. Экономическая активность в 2018 г. на фоне роста экспорта, в сочетании с высокими ценами на нефть и газ в 1-м полугодии, по оценкам, составила 2,5% по сравнению с 1,4% годом ранее.

Для диверсификации своей экономики правительство Алжира стремится к массовому развитию 18 промышленных дочерних предприятий, инфраструктуры и стимулированию занятости в соответствии со своей программой на 2016-2019 гг. Последнее крайне важно в связи с устойчивым ростом населения страны.

Население Алжира в 2017 г. составило 41,318 млн чел., из них 70% в возрасте до 35 лет. При этом с 2000 г. население страны увеличилось более чем на 10 млн человек. Темпы роста населения высокие – ожидается, что к 2030 г. в стране будет проживать не менее 50 млн алжирцев. Алжир в 2018 г. занял 34-е место по численности населения среди 196 стран мира. Плотность населения в стране низкая – 17 человек на м².

Трудоспособное население, по оценкам Международного бюро труда, составляло в 2017 г. порядка 36,3% от всего населения. Уровень экономической активности населения в возрасте 15-60 лет – 41,7%, 83% работающих – мужчины. Пенсионеры (60 лет и старше) составляют 9,7% от общей численности населения, большинство из них мужчины¹.

С точки зрения индекса развития человеческого потенциала (ИРЧП), который является индексом, используемым Организацией Объединенных Наций для измерения прогресса страны, Алжир в 2017 г. занял 85-е место среди 189 стран мира с показателем 0,754.

По оценкам МВФ, безработица в Алжире в настоящее время составляет 13,2%, что значительно выше среди молодежи (26%) и женщин (20%)². Существуют также значительные различия между условиями жизни в городе и сельской местности. Нестабильность, создаваемая радикальными группами на алжирских границах, остается фактором риска³.

¹ World Employment and Social Outlook – Trends 2019 [Электронный ресурс]. URL: https://www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/---dgreports/---dcomm/---publ/documents/publication/wcms_670542.pdf

² Country risk of Algeria: economy [Электронный ресурс]. URL: <https://import-export.societegenerale.fr/en/country/algeria/country-risk-in-economy>

³ Шкваря Л.В. Социальные аспекты развития стран Северной Африки и Ближнего Востока // Проблемы экономики. - 2007. - № 1. - С. 155-159.

Как уже отмечалось, в структуре экономики Алжира доминирует добывающая промышленность. Сегодня Алжир занимает 10-е место в мире по запасам природного газа, включая 3-е место по запасам сланцевого газа, и 6-е место по экспорту газа. Он занимает 16-е место по доказанным запасам нефти. Экспорт углеводородов позволил Алжиру поддерживать макроэкономическую стабильность, накапливать крупные валютные резервы и поддерживать низкий уровень внешней задолженности при высоких мировых ценах на нефть. При более низких ценах на нефть с 2014 г. валютные резервы Алжира сократились более чем наполовину, а его нефтяной стабилизационный фонд сократился с около 20 млрд долл. в конце 2013 г. до около 7 млрд долл. в 2017 г., что является законодательным минимумом.

При этом в экономике Алжира по-прежнему доминирует государство – это наследие социалистической модели развития страны после обретения независимости от Франции в 1962 г. В последние годы правительство Алжира приостановило приватизацию государственных предприятий и ввело ограничения на импорт и иностранное вмешательство в экономику, проводя политику импортозамещения. Снижение цен на нефть также уменьшило способность правительства использовать стимулируемый государством рост для распределения арендной платы и финансирования щедрых государственных субсидий, и правительство было вынуждено сократить расходы. За последние 3 года правительство приняло меры по постепенному увеличению некоторых налогов, что привело к умеренному росту цен на бензин, сигареты, алкоголь и некоторые импортные товары, но оно воздержалось от сокращения субсидий, особенно на образование, здравоохранение и жилищные программы.

Алжирское правительство готовится к «постнефтяному» периоду, поощряя диверсификацию экономики и источников экономического роста, особенно в сфере промышленности, по опыту других развивающихся стран⁴. В этой и других сферах важную роль традиционно играют государственные инвестиции.

Оценка экономической свободы Алжира составляет 46,2, что обеспечивает его экономике 171-е место в мировом рейтинге экономической свободы в 2019 г. Его общий балл увеличился на 1,5 пункта, в связи с улучшением ситуации в сфере прав собственности, финансовой, инвестиционной и свободы торговли, компенсируя резкое снижение свободы ведения бизнеса. Алжир занимает 14-е место среди 14 стран региона Ближнего Востока и Северной Африки, и его общая оценка остается на значительно более низком уровне средних региональных и мировых показателей.

Внешняя торговля

Либерализация *внешней торговли* в Алжире была проведена в 1990-х гг., была отменена государственная монополия, устранены нетарифные барьеры (отменены списки запрещенных к ввозу товаров), упрощены таможенные тарифы за счет уменьшения количества тарифов до 4% (0%, 5%, 15%, 30%), максимальная ставка снижена сначала до 60% (вместо 100%) а с 2002 г. – до 30%⁵.

Основополагающим законодательным актом, регулирующим внешнеторговую деятельность, является Постановление №03-04 от 19 июля 2003 г. «Об общих правилах

⁴ Лохмутов С.В. Промышленное развитие Бангладеш как драйвер социально-экономического прогресса // Россия и Азия. - 2018. - № 1(2). - С.39-45.

⁵ Богучарский Е., Богучарский М. Внешняя политика Алжира на рубеже столетий // Азия и Африка сегодня. - 2003. - №4. - С. 21-26.

импорта и экспорта товаров» (Ordonnance n 03-04 du 19 Joumada EL Oula correspondant au 19 juillet 2003 relative aux règles générales applicables aux opérations d'importation et d'exportation des marchandises).

Другие законодательные акты, регулирующие внешнеторговую деятельность:

- Постановление № 09-102 от 10 марта 2009 г. «О правилах, применяемых к импорту и экспорту медикаментов ветеринарного назначения» (Décret exécutif № 09-102 du 10 mars 2009 fixant les mesures applicables lors d'importation et l'exportation des médicaments à usage vétérinaire);

- Решение от 22 декабря 2009 г. «О правилах применения статьи 141 Таможенного кодекса относительно склада таможенного управления» (Décision du 22 décembre 2009 fixant les modalités d'application de l'article 141 du code des douanes relatif à l'entrepôt public);

- Постановление № 07-102 от 2 апреля 2007 г. «Об условиях экспорта некоторых изделий, материалов и товаров» (Décret exécutif N 07-102 du 2 avril 2007 fixant les conditions d'exportation de certains produits, matières et marchandises);

- Постановление № 09-429 от 30 декабря 2009 г. «О создании Комитета по мониторингу внешней торговли и определению ее состава, задач и организации» (Décret exécutif № 09-429 du 30 décembre 2009 portant création du comité de suivi du commerce extérieur et fixant sa composition, ses missions et son organisation);

- Постановление № 09-296 от 2 сентября 2009 г. «О внесении изменений в Постановление № 09-181 от 12 мая 2009 г.», «Об условиях импорта сырья, продукции и товаров, предназначенных для перепродажи в Алжире, коммерческими компаниями, участниками или акционерами которых являются иностранные лица» (Décret exécutif n 09-296 du 2 septembre 2009 modifiant le décret exécutif № 09-181 du 12 mai 2009 fixant les conditions d'exercice des activités d'importation des matières premières, produits et marchandises destinés à la revente en l'état par les sociétés commerciales dont les associés ou les actionnaires sont des étrangers).

Все они оказывают заметное влияние на внешнеэкономический сектор страны. Товарооборот Алжира с зарубежными странами, существенно снизившийся с 2014 г. (см. табл. 1), в 2017 г. составил 82 млрд долл. США, в том числе экспорт – 35 млрд долл. и импорт – 47 млрд долл. При этом импорт растет опережающими темпами, и в 2015 г. впервые в XXI веке внешнеторговый баланс стал отрицательным. Алжир не увеличил неуглеводородный экспорт, а рост экспорта углеводородов остается под угрозой из-за истощения месторождений и увеличения внутреннего спроса. Так, Алжир значительно нарастил свой экспорт газа в последние годы, но может оказаться неспособным экспортировать его после 2020 г., так как некоторые из контрактов на поставку газа с европейскими странами истекли в 2018 г., и Алжир может быть не в состоянии достичь новых соглашений со своими клиентами, если его резервы окажутся недостаточными. Алжир ищет пути сокращения своей зависимости от газа для производства электроэнергии путем инвестирования в солнечную энергию, поскольку газ доминирует в структуре производства. Правительство также рассматривает вопрос о прекращении нефтяных субсидий в 2019 г. и других форм субсидий в 2020 г.

Поэтому Алжир с 2015 г. усилил протекционистские меры по ограничению импорта и стимулированию внутреннего производства в нефтегазовой и газовой промышленности. С 2015 г. правительство ввело дополнительные ограничения на доступ к иностранной валюте для импорта и импортных квот для определенных продуктов, таких как автомобили. В январе 2018 г. правительство ввело бессрочную приостановку импорта примерно 850 продуктов, подлежащих периодическому пересмотру.

Освобождения от таможенных пошлин предусматриваются в рамках подписанного Алжиром соглашения об ассоциированном членстве в ЕС (с 2005 г.) и для стран-членов Арабской зоны свободной торговли (с 2009 г.). Однако в последние годы действие освобождения от пошлин для европейских товаров было приостановлено ввиду больших потерь для алжирского бюджета.

С 2010 г. все импортеры, имеющие право на освобождение от пошлин, должны предварительно запрашивать таможенную франшизу.

Эти меры предопределены важностью внешней торговли для экономического развития страны. Совокупная стоимость экспорта и импорта составляет 60,4% ВВП. Средняя тарифная ставка достигает 8,8%, и таможенный процесс остается громоздким. Нетарифные барьеры существенно затрудняют внешнюю торговлю.

Большое внимание уделяет государство инвестиционной сфере, как и многие другие страны Северной Африки и Ближнего Востока⁶. С конца 2008 г. введен строгий надзор за деятельностью иностранных инвесторов и импортеров. Дополнительный Закон о финансах, принятый в 2009 г., подтвердил эту тенденцию путем внедрения новых мер, основными из которых являются:

- обязательное наличие национального партнера для любых иностранных инвестиций в Алжире в пропорции 51-49% (51% может принадлежать одному или нескольким алжирским юридическим лицам) для промышленности и сферы услуг и 30-70% для коммерческих филиалов;
- запрет на потребительское кредитование;
- аккредитив как единственный способ оплаты импорта;
- согласование любого инвестиционного проекта (с использованием иностранных инвестиций) в Национальном агентстве по развитию инвестиций (ANDI) или Национальном совете по инвестициям (NIC).

Реализация инвестиций на территории Алжира регулируется Постановлением № 01-03 от 20 августа 2001 г. «Об инвестициях» (с поправками от 2006, 2009 и 2010 гг.).

Валютное регулирование в Алжире осуществляется Банком Алжира в соответствии с распоряжениями №95-08 от 25 декабря 1995 г.

Валютные операции уполномочены проводить Банк Алжира и другие финансовые институты, имеющие лицензию Банка Алжира.

Любые финансовые расчеты на таможенной территории Алжира должны вестись в алжирских динарах. Граждане Алжира, иностранные граждане - резиденты и нерезиденты могут ввозить/вывозить иностранную валюту в рамках лимитов и на условиях, установленных распоряжениями Банка Алжира. Иностранцам разрешается открытие на территории Алжира банковских счетов в иностранной валюте, для осуществления денежных переводов в иностранной валюте, а также переводов на счета в алжирских динарах.

Таким образом, Алжир нуждается в обеспечении долгосрочного устойчивого экономического развития на основе активизации внутреннего потенциала и имеющихся у страны факторов роста, в том числе – инновационной деятельности. Здесь в качестве перспективных можно выделить сферу услуг. В то же время имеющиеся у страны ограничения, выражающиеся в структуре национальной экономики, институциональные и другие проблемы вызывают необходимость активизации и внешнеэкономической сферы.

⁶ Русакович В.И. Возможности и направления участия стран Персидского Залива в мировых процессах миграции капитала // Вестник Российского университета дружбы народов. Серия: Экономика. - 2009. - № 3. - С. 27-36.

Однако глобализация не только ведет к ускорению экономического роста, но и обостряет целый ряд международных проблем. Поэтому представляется, что для Алжира важно активизировать международное сотрудничество в разрезе «Юг-Юг», а также актуализировать взаимодействие с другими важными игроками мирового рынка, такими как Российская Федерация.

Список литературы

1. Владимиров С. Н. Трансформация внешней торговли стран Персидского залива: задачи и возможности // Россия и Азия. - 2018. - № 1(2). - С.17-23.
2. Лохмутов С.В. Промышленное развитие Бангладеш как драйвер социально-экономического прогресса // Россия и Азия. - 2018. - № 1(2). - С.39-45.
3. Шкваря Л.В. Экономика Индонезии: современные тенденции // Мировая экономика и международные отношения. 2013. № 11. С. 62-69.
4. Шкваря Л.В. Социальные аспекты развития стран Северной Африки и Ближнего Востока // Проблемы экономики. 2007. № 1. С. 155-159.
5. Богучарский Е., Богучарский М. Внешняя политика Алжира на рубеже столетий // Азия и Африка сегодня. - 2003. - №4. - С. 21-26.
6. Русакович В.И. Возможности и направления участия стран Персидского Залива в мировых процессах миграции капитала // Вестник Российского университета дружбы народов. Серия: Экономика. - 2009. - № 3. - С. 27-36.
7. Русакович В.И. Не нефтью единой. Диверсификация национальных экономик в странах ССАГПЗ // Азия и Африка сегодня. - 2017. - № 2 (715). - С. 33-40.
8. World Employment and Social Outlook – Trends 2019 [Электронный ресурс]. URL: www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/---dgreports/---dcomm/---publ/documents/publication/wcms_670542.pdf
9. Country risk of Algeria: economy [Электронный ресурс]. URL: <https://import-export.societegenerale.fr/en/country/algeria/country-risk-in-economy>
10. ЮНКТАД [Электронный ресурс]. URL: <https://unctad.org/en/Pages/statistics.aspx>
11. МВФ [Электронный ресурс]. URL: imf.org

ALGERIA: ECONOMIC DYNAMICS AND THE ROLE OF FOREIGN TRADE IN THE TWENTY-FIRST CENTURY

Oshkina Amina,

State University of Management,
109542, Moscow, Ryazan Avenue, 99

The analysis of macroeconomic dynamics of Algeria in 2000-2017 and on prospect till 2020 is presented in article. The author showed high degree of dependence and, respectively, vulnerability, national economy from a condition of world economy. Therefore, the author proves a conclusion about need of increase in stability of national economy by activization of development of national factors of production, including an innovative segment, both strengthening foreign trade and in general the external economic cooperation on the basis of more strict approach to the choice of partners on the basis of two-and multilateral economic interaction.

Keywords: *Algeria, social and economic dynamics, steady growth, foreign trade.*

JEL-codes: *O 190, O 330.*

МОДЕЛИ ИНТЕГРАЦИОННОГО СОТРУДНИЧЕСТВА СТРАН ПЕРСИДСКОГО ЗАЛИВА И ИХ ВЛИЯНИЕ НА ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНОЕ РАЗВИТИЕ

Родин Сергей Игоревич

В статье показана прямая взаимосвязь интеграционных процессов в странах ССАГПЗ и возможности активизации в регионе высокотехнологичных сегментов национальной экономики. Автор обосновывает точку зрения о наращивании интеграционной активности, что подтверждает, в частности, рост внутрорегионального товарооборота практически в 2 раза за последние 15 лет, и приходит к выводу о возможности высокотехнологичного развития стран ССАГПЗ уже в среднесрочной перспективе.

Ключевые слова: ССАГПЗ, региональная экономическая интеграция, внутрорегиональная торговля, высокотехнологичное развитие.

JEL-коды: F 20, F 32, F 29.

На протяжении длительного периода времени эффективность государства и, в частности, его социально-экономического развития, находится в прямой зависимости от его внешнеэкономической составляющей. Эта точка зрения имеет фундаментальные основы в теоретических разработках большинства научных школ, а также подтверждается практикой на протяжении ряда столетий. Однако с середины XX века страны стали объединяться в интеграционные группировки с общими экономическими интересами, чтобы совместными усилиями решать наиболее актуальные для стран объединения задачи в экономической, социальной, политической и других сферах. На конец 2018 г. в мире насчитывается более 50 интеграционных объединений⁷.

Под экономической интеграцией понимают процесс экономического взаимодействия стран, представляющий собой качественно новый этап интернационализации хозяйственной жизни, приводящий к сближению и взаимоприспособлению хозяйственных механизмов отдельных национальных экономик и принимающий форму межгосударственных соглашений, согласованно регулируемый при этом межгосударственными органами⁸.

Процессы международной экономической интеграции, получившие более или менее широкое развитие в различных регионах мира, вызывают пристальный интерес у исследователей⁹, так как их эффективность, охват (отраслевой, региональный, валютно-финансовый и др.), проблемы и перспективы, а также возможности и влияние на отдельные страны до настоящего времени неоднозначны, да и просто зачастую слабо изучены, или рассматриваются исключительно с позиций западной (ЕС, США) экономической науки.

В то же время западные подходы к региональной экономической интеграции, основанные на интеграции торговой, зачастую неприемлемы для развивающихся стран, как

⁷ List of all RTAs [Электронный ресурс]. URL: <http://rtais.wto.org/UI/PublicAllRTAList.aspx>; Regional trade agreements [Электронный ресурс]. URL: https://www.wto.org/english/tratop_e/region_e/region_e.htm; Briefing note: Regional trade agreements [Электронный ресурс]. URL: https://www.wto.org/english/thewto_e/minist_e/mc9_e/brief_rta_e.htm

⁸ Шкваря Л.В. Мировая экономика в вопросах и ответах. - М., 2008. - С.78.

⁹ Савинский А.В. Проблемы и основные модели регионализма в мировой экономике. - М., 2004.

правило, бывших колоний западноевропейских государств, которые на протяжении длительного периода и, зачастую, нескольких столетий, формировали в том или ином регионе, как правило, комплиментарную экономическую систему (под влиянием климатических, географических и других особенностей региона и, следовательно, всех входящих в него стран). В результате такой деятельности развивающиеся страны и после колониального освобождения, и до настоящего времени не в полной мере смогли сформировать такую экономическую систему (на страновом и на региональном уровне), которая позволила бы им активизировать торговую интеграцию.

Это в полной мере затрагивает и страны созданного в 1981 г. Совета сотрудничества арабских государств Персидского залива – ССАГПЗ – Бахрейн, Катар, Кувейт, Оман, Объединенных Арабских Эмиратов, Саудовскую Аравию.

Интеграционный потенциал этих стран – совокупность природных, финансовых, производственных, человеческих, интеллектуальных и других ресурсов государств, которые входят в интеграционное объединение – по мнению экспертов, весьма значителен¹⁰, хотя географические, ресурсные, демографические и другие особенности у этих стран близки или даже идентичны. Будучи крупными, и даже крупнейшими, производителями и экспортерами углеводородов в мире (за исключением Бахрейна), эти страны затрудняются широко осуществлять торговую интеграцию. Однако и в этом аспекте их взаимодействие получило свое развитие. Так, по данным ЮНКТАД, взаимный товарооборот стран ССАГПЗ достигает в настоящее время порядка 10% от общего объема товарооборота по стоимости при росте за последние 10 лет в 2 раза. Сам по себе этот показатель не является впечатляющим (у ЕС, например, он составляет порядка 50%), но для стран данной группы с однотипными и достаточно малыми экономиками рассматривается как определенное достижение.

В то же время современные условия глобального развития, где упор делается не столько на традиционные факторы производства – труд, землю и капитал, но на фактор «технологии», или «НТР», предоставляет странам данного объединения возможность сформировать несколько нетрадиционную модель экономической интеграции, основанную на общем стремлении (и объективной необходимости для обеспечения долгосрочного устойчивого развития) диверсифицировать национальные хозяйственные системы¹¹.

Страны Совета сотрудничества арабских государств Персидского залива обладают огромными возможностями для развития интеграционного потенциала, среди которых особенно можно выделить высокие и устойчивые темпы роста как тенденцию, наличие значительного количества стратегически важных природных ресурсов, накопленный странами огромный инвестиционный потенциал и использование дешевой иностранной рабочей силы при росте качества национальных трудовых ресурсов¹².

Основные направления, по которым осуществляется развитие интеграционных процессов между государствами ССАГПЗ, можно сформулировать следующим образом: экономика и финансы, торговля, взаимодействие государственных структур, образование, социальная сфера, культура, здравоохранение и управление.

¹⁰ Шкваря Л.В. Проблемы субрегиональной межарабской экономической интеграции в условиях глобализации: Монография. - М.: РЭА, 2008. - С.97; Шкваря Л.В., Соловьёва Ю.В. Трансфер технологий и инновационное развитие: тенденции и перспективы стран Персидского залива. - М.: ЛЕНАНД, 2019.

¹¹ Меланьина М.В., Савинский А.В. Состояние, проблемы и перспективы региональной интеграции в АСЕАН в условиях глобализации: теоретические и практические аспекты // Экономика и предпринимательство. - 2017. - № 1 (78). - С. 328-333.

¹² Шкваря Л.В. Россия – страны Залива: инвестиционное сотрудничество // Азия и Африка сегодня. - 2011. - № 5 (646). - С. 18-23.

В рамках региональной стратегии интеграционного развития в ССАГПЗ фактически сочетается 2 модели: развитие отраслей, представляющих интерес для всех стран объединения (как правило, это высокотехнологичные отрасли, имеющие стратегическое значение для долгосрочной перспективы роста этих стран), и совместное развитие импортозамещающих отраслей. И то, и другое направление имеет непосредственные отношения и, соответственно, оказывает прямое воздействие на состояние, уровень развития, перспективы высокотехнологичного развития стран ССАГПЗ.

Предпосылкой появления отмеченной нами модели развития стало наличие таких секторов в экономике, понимание к становлению и развитию которых едино для всех стран-участниц объединения. Типичным примером может служить высокотехнологичная сфера, развитие которой в странах региона отмечают исследователи¹³.

Второе направление существующей модели интеграционного процесса в ССАГПЗ – это совместное развитие инфраструктуры для расширения взаимной и внешней торговли, в том числе – в наиболее передовых и высокотехнологичных секторах и видах деятельности, прежде всего в сфере транспорта (авиационного и морского), что отмечается экспертами¹⁴. Создание современных аэропортов, морских портов, формирование вокруг этих точек логистических центров делает совокупные усилия этих стран более эффективными, взаимодополняемыми, что активизирует и актуализирует интеграционные процессы.

Еще одно важное направление – это развитие информационно-коммуникационной инфраструктуры с целью объединить интегрирующиеся страны в единое информационное пространство. Наконец, следует отметить и стремление стран ССАГПЗ посредством активизации интеграционного сотрудничества на региональном уровне наращивать высокотехнологичное сотрудничество как между странами объединения, так и с третьими странами, в том числе – с Российской Федерацией¹⁵.

Развитие высокотехнологичного сегмента в странах ССАГПЗ, как и торговля этой группой товаров, не может существовать отдельно от интеграции в глобальную систему. При этом стоит отметить, что ССАГПЗ активизирует свое присутствие на мировых рынках не только в традиционных, но и в новых, в том числе высокотехнологичных его сегментах¹⁶.

Таким образом, подводя итог анализа моделей интеграционных процессов в странах ССАГПЗ, стоит отметить несколько важных моментов. Во-первых, быстрое решение сохраняющихся проблем в интеграционных процессах в государствах Персидского залива невозможно осуществить. Это объясняется однотипностью и неравномерностью распределения ресурсов и другими объективными проблемами – как региональными, так и глобальными. Во-вторых, интеграционный потенциал ССАГПЗ довольно значителен и имеет тенденцию к росту. В-третьих, оценку эффективности экономики стран Персидского залива дали Всемирный Банк и Всемирный Экономический Форум (ВЭФ). Согласно этим оценкам,

¹³ Русакович В.И. Автомобильный сегмент в странах Персидского залива: возможности развития и необходимость государственного регулирования // Экономика и предпринимательство. - 2016. - № 3-2 (68-2). - С. 489-493.

¹⁴ Айдрис И.А.З. Транспортная составляющая Королевства Бахрейн и ее роль в трансформации национальной экономики // Национальные и международные финансово-экономические проблемы автомобильного транспорта: Сборник научных трудов. - М., 2017. - С. 131-135.

¹⁵ Шкваря Л.В. Россия – страны Залива: инвестиционное сотрудничество // Азия и Африка сегодня. - 2011. - № 5 (646). - С. 18-23.

¹⁶ Меркулов К.А., Родионова И.А., Русакович В.И. Экономическая интеграция ОАЭ в мировое хозяйство на региональном и глобальном уровнях: монография / Под ред. И.А. Родионовой. - М., 2016; Русакович В.И. Экономическая интеграция стран ССАГПЗ и влияние внешнего фактора // Россия и Азия. - 2017. - № 1. - С. 50-59.

рейтинг конкурентоспособности бизнес-среды в странах Совета сотрудничества арабских государств Персидского залива выше, чем у Европейского Союза, и имеет тенденцию к росту. И, наконец, усиление интеграционных процессов в рамках Совета сотрудничества арабских государств Персидского залива, безусловно, позволяет странам объединения наращивать и развивать инновационную и высокотехнологичную сферу национальных экономик стран-участниц, что подтверждают статистические данные. Таким образом, усиление процессов региональной экономической интеграции в САППЗ даст возможность странам объединения наращивать высокотехнологичную составляющую национальных экономик уже в среднесрочной перспективе – при наличии и внешнего фактора.

Список литературы

1. Айдрус И.А.З. Транспортная составляющая Королевства Бахрейн и ее роль в трансформации национальной экономики // Национальные и международные финансово-экономические проблемы автомобильного транспорта: Сборник научных трудов. - М., 2017. - С. 131-135.
2. Анализ стратегий интеграционного сотрудничества (моделей реализации интеграционного потенциала) наиболее известных интеграционных объединений мира. - М.: Евразийская Экономическая Комиссия, 2014 г. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.eurasiancommission.org/>
3. Меланьина М.В., Савинский А.В. Состояние, проблемы и перспективы региональной интеграции в АСЕАН в условиях глобализации: теоретические и практические аспекты // Экономика и предпринимательство. - 2017. - № 1 (78). - С. 328-333.
4. Меркулов К.А., Родионова И.А., Русакович В.И. Экономическая интеграция ОАЭ в мировое хозяйство на региональном и глобальном уровнях: монография / Под ред. И.А. Родионовой. - М., 2016.
5. Русакович В.И. Автомобильный сегмент в странах Персидского залива: возможности развития и необходимость государственного регулирования // Экономика и предпринимательство. - 2016. - № 3-2 (68-2). - С. 489-493.
6. Русакович В.И. Экономическая интеграция стран ССАППЗ и влияние внешнего фактора // Россия и Азия. - 2017. - № 1. - С. 50-59.
7. Савинский А.В. Проблемы и основные модели регионализма в мировой экономике. - М., 2004.
8. Шкваря Л.В. Проблемы субрегиональной межарабской экономической интеграции в условиях глобализации: Монография. - М.: РЭА, 2008.
9. Шкваря Л.В. Россия – страны Залива: инвестиционное сотрудничество // Азия и Африка сегодня. - 2011. - № 5 (646). - С. 18-23.
10. Шкваря Л.В. Мировая экономика в вопросах и ответах: Учебное пособие. Сер. Полный курс за 3 дня. - М., 2008.
11. Шкваря Л.В., Соловьёва Ю.В. Трансфер технологий и инновационное развитие: тенденции и перспективы стран Персидского залива. - М.: ЛЕНАНД, 2019.
12. List of all RTAs [Электронный ресурс]. URL: <http://rtais.wto.org/UI/PublicAllRTAList.aspx>

13. Regional trade agreements [Электронный ресурс]. URL: https://www.wto.org/english/tratop_e/region_e/region_e.htm

14. Briefing note: Regional trade agreements [Электронный ресурс]. URL: https://www.wto.org/english/thewto_e/minist_e/mc9_e/brief_rta_e.htm

15. UNCTAD [Электронный ресурс]. URL: <https://www.unctad.ubctadstat.org>

MODELS OF INTEGRATION COOPERATION OF GULF STATES AND THEIR INFLUENCE ON HI-TECH DEVELOPMENT

Rodin Sergey Igorevich,

Peoples' Friendship University of Russia (RUDN University)
117198, Moscow, Miklukho-Maklaya str., 6

The direct interrelation of integration processes in the GCC countries and possibility of activization in the region of hi-tech segments of national economy is shown in article. The author proves the point of view about accumulation of integration activity that confirms, in particular, growth of intraregional commodity turnover almost twice for the last 15 years, and comes to a conclusion about a possibility of hi-tech development of the GCC countries already in the medium term.

Key words: *GCC, regional economic integration, intraregional trade, high-tech development.*

JEL-codes: F 20, F 32, F 29.

ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ

ОЦЕНКА ВЗАИМОСВЯЗИ ФАКТОРОВ РАЗВИТИЯ ФОНДОВОГО РЫНКА И РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ

Гладкая Анастасия Николаевна

Статья посвящена влиянию фондового рынка на развитие и модернизацию российской экономики. Рассмотрены факторы развития фондового рынка РФ и уровень развития российской экономики. Взаимосвязь между уровнем развития фондового рынка и уровнем экономики весьма значительна. В современном мире фондовый рынок позволяет аккумулировать и перераспределять финансовые ресурсы в наиболее перспективные отрасли экономики. Хорошо отрегулированный фондовый рынок с высоким уровнем доверия, прозрачной законодательной базой, позволяет привлекать большие объемы инвестиций не только из-за рубежа, но и на внутреннем рынке. В статье проведено исследование текущего состояния фондового рынка РФ. Выявлена взаимосвязь между экономикой Российской Федерации и фондовым рынком. Дана оценка влияния факторов развития фондового рынка на развитие и модернизацию экономики. Рассмотрена социальная сторона вопроса и влияние развития фондового рынка на домохозяйства.

Ключевые слова: фондовый рынок, развитие экономики, инвестиции, перераспределение финансовых ресурсов.

JEL-коды: G14, G18, O16.

Введение

На данный момент основной задачей российской экономики является выход на динамичный тренд посткризисного развития. Необходимость сосредоточиться на восстановлении ранее высоких темпов экономического роста основана на текущем сохранении «торгово-сырьевых» приоритетов в распределении капитала. Это приводит к усугублению отставания России в высокотехнологичных и трудоемких областях и к отказу от самой идеи технологической модернизации, как основы необходимых положительных структурных сдвигов и повышения конкурентоспособности российской экономики на мировом рынке.

На данном этапе для российской экономики в первую очередь встает вопрос об увеличении темпов посткризисного развития с четкой сменой ориентиров. Возвращение к сырьевой экономике принесет России еще более веское отставание в обрабатывающей отрасли, а также замедлит модернизацию в сфере высоких технологий.

Как известно, научная технологическая и кадровая составляющие основ российской экономики в большей степени соответствуют всего лишь концу 4-го, началу 5-го технологического уклада. Переход на 6-й уклад, который в будущем определит развитие современного общества на ближайшие 50 лет, требует полноценного обновления основного

капитала, производственных активов, принципиально нового развития научной и технологической сфер. Все это делает актуальным развитие сферы инновационных технологий и высокотехнологичного производственного сектора. Это говорит о необходимости привлечения капитала и инвестиций на долгосрочной основе¹⁷.

Изучением особенностей биржевой торговли российского рынка ценных бумаг и инвестиционной деятельности занимались такие ученые как: Зимин В. А., Лавренова Е. С., Чижик В.П. Аспекты модернизации фондового рынка и инноваций описывали в своих трудах Миркин А. Я., Тарунина Г. А., Казаков В.А., Тарасов А.В., Шнякин А.С.

Мацкевич А.А., Борусяк К.К. в своих работах проводили анализ динамики и эффективности фондового рынка России.

Результаты оценки

Для привлечения разнообразных источников инвестиционных ресурсов при условии растущих неопределенностей и рисков экономических процессов, потребности перехода к средне- и долгосрочному финансированию проектов, растущей глобализации экономики, необходим развитый финансовый рынок, в частности фондовый рынок, как один из его важнейших сегментов. На данный момент времени, как никогда ранее, играет большую роль сопряженность экономической динамики и уровня развития фондового рынка. Важнейшая роль данного рынка, наряду с трансформацией сбережений в инвестиции, перераспределением прав собственности, обеспечением альтернативных методов использования финансовых ресурсов, заключается в формировании современной инновационной структуры производства, что соответствует задаче масштабной модернизации экономики Российской Федерации¹⁸.

Является очевидным, что выполнение вышеперечисленных функций фондовым рынком во многом определяется такими его характеристиками, как открытость и свобода, справедливость и упорядоченность, информационная прозрачность, ликвидность, оптимальное соотношение рисков и вознаграждения, глубина и широта охвата рынка. Только при наличии данных характеристик фондовый рынок может выполнять свое общественное предназначение. В частности, оказывать содействие в позитивных структурных сдвигах в экономике. К сожалению, сегодняшнее состояние фондового рынка не соответствует данному предназначению. Достаточно указать, что доля фондовых инструментов в источниках финансовых инвестиций в основной капитал исключительно мала. По корпоративным облигациям она составляет 0,01%, а по акциям - 1,4%¹⁹.

Было сделано немало научных работ, в которых производились исследования закономерностей влияния валютного курса, в том числе и относительного показателя курса валют (евро/доллар) на фондовый рынок РФ.

Влияние внешнеэкономической конъюнктуры по-прежнему остается наиболее значимым фактором роста российской экономики.

¹⁷Филатова Т.В., Дунаева А.И., Удачин Н.О. Фондовый рынок и его роль в финансировании экономики РФ // Наукоедение: интернет-журнал. - 2014. - №3 (22) [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/fondovyy-rynok-i-ego-rol-v-finansirovanii-ekonomiki-rf>

¹⁸Казаков В.А., Тарасов А.В., Шнякин А.С., Современные инновации на российском фондовом рынке // Экономика и управление. - 2014. - №4. - С. 51-55.

¹⁹Лавренова Е.С. Особенности биржевой торговли российского рынка ценных бумаг // Juvenis scientia. - 2016. - №1 [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-birzhevoy-torgovli-rossiyskogo-rynka-tsennyh-bumag>

Несколько лет назад мировые цены на металлы и энергоресурсы находились на сверхвысоких уровнях во многом за счет высокого экономического роста таких развивающихся стран-импортеров как Китай и Индия, а также относительно больших темпов роста экономики США.

Российский рынок ценных бумаг ощущает на себе воздействие цен на нефть в двух аспектах: когда происходят уменьшение или увеличение рыночной стоимости акций нефти, которые занимают существенное место в индексе РТС; когда изменяется сальдо массы денег и платежного баланса. Показатели индекса РТС долгое время были достаточно сходны с динамикой показателей фьючерсов нефти марки Brent. Но в настоящий период эта зависимость уменьшилась, так как изменилась налоговая система, и это повлекло за собой изъятие внушительной доли прибыли от высоких нефтяных цен. Из этого следует, что влияние цен на нефть на увеличение или уменьшение котировок акций и индекс РТС также будет снижаться²⁰.

Существуют 4 основных внутренних фактора рынка ценных бумаг, которые оказывают влияние на экономику.

Первый фактор, который оказывает влияние, - объем фондового рынка. То есть количество инструментов на рынке ценных бумаг, находящихся в обращении.

По данным рейтингового агентства Moody's, фондовый рынок России имеет небольшие объемы и отстает от мировых стандартов. На развитых рынках, в таких странах как США, объем ценных бумаг в обращении доходит до уровня 250% валового внутреннего продукта, в свою очередь на российском фондовом рынке он составляет меньше, чем 50%. В текущий период должен произойти рост объемов бизнеса на рынке ценных бумаг за счет ожидаемого увеличения инвестиций от физических лиц.

Постоянные изменения и недоработки законодательства создают неопределенность на фондовом рынке. Например, такое необходимое нововведение, как разделение инвесторов по уровням. Сначала это решение признавали жестким, но оно является важным для уменьшения спекуляций на рынке и долгосрочного инвестирования.

Также изменилась структура участников рынка ценных бумаг. За период с 2010 г. по первую половину 2017 г. количество брокерских фирм уменьшилось в 2,5 раза. В это же время коммерческие банки и их брокеры увеличили свою долю на фондовом рынке до 31%. Так как Центральный банк России проводил активную политику на рынке РЕПО, в данный период его доля также выросла с 1 до 17%²¹.

Второй фактор – это волатильность. Другими словами, волатильность показывает изменчивость рынка, склонность к колебаниям. В данном аспекте инвесторы используют экономику как место для краткосрочных вложений денежных средств. Этот спекулятивный капитал оказывает негативное влияние на экономику в случае кризиса. Главные проблемы российского фондового рынка - это его малая ликвидность и волатильность. Основной причиной этих проблем является малое количество массового инвестора (домашние хозяйства, индивидуальные инвесторы). Их наличие является одним из самых важных условий увеличения потенциала инвестиций за счет сбережений и ликвидности рынка ценных бумаг. Количество спекулянтов на рынке уменьшится, и он перестанет быть волатильным

²⁰Мацкевич А.А. Факторы, определяющие эффективность фондового рынка России // Вестник Челябинского государственного университета. - 2013. - №32 (323) [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/factory-opredelyayuschie-effektivnost-fondovogo-rynka-rossii>

²¹Миркин А.Я. Финансовые стратегии модернизации экономики: мировая практика. - М.: Магистр, 2014. - С. 123-128.

только в случае участия индивидуальных инвесторов. И нужно их привлекать не только за счет приемов на рынке маркетинга, пропагандируя определённые вложения, а лучше всего за счет повышения финансовой грамотности населения. Начало финансового образования необходимо закладывать со школы, проводя в них различные семинары на эту тему. Также необходимо создавать институты, которые смогут обеспечить доступность финансовых инструментов, а последние в свою очередь должны формироваться под предпочтения населения.

Объемы торгов на бирже являются показателем активности инвесторов. На фондовом рынке иногда прослеживаются цикличные закономерности, связанные с притоком-оттоком средств. На это влияет как структура платежеспособного спроса национальной экономики, так и приток/отток средств, получаемых от иностранных инвесторов²².

Капитализация представляет собой абсолютный показатель на фондовом рынке. Уровень капитализации компаний определяется, исходя из цен на ее акции. При увеличении стоимости национальных компаний происходит рост ВВП. Несмотря на это, существующий разрыв между реальным сектором экономики и будущими доходами компаний может быть весьма велик. Фактор капитализации для национальной экономики играет положительную роль. Компании получают дополнительный капитал, который может быть направлен на диверсификацию бизнеса, приобретение новых активов, технологий, знаний²³.

Среди внутренних факторов можно выделить три основных, наиболее сильно влияющих на приток инвестиций в экономику: объем рынка ценных бумаг, объем торгов на бирже и капитализация.

Основываясь на показателях фондового рынка за период 2013-2016 гг., можно сделать вывод, что российский фондовый рынок вышел на докризисные уровни развития и даже нарастил объем капитализации, также заметно вырос уровень инвестиций в основной капитал.

Таблица 1.

Показатели фондового рынка РФ за 2013-2016 гг., в млн руб.

Год	Объем выпущенных долговых ценных бумаг млн руб.	Объем торгов на фондовом рынке млн руб.	Объем капитализации фондового рынка млн руб.	Инвестиции в основной капитал млн руб.
2013	9196538,00	71824000,00	25255573,58	13450238,20
2014	10274735,00	62621000,00	22838235,81	13902645,30
2015	13051233,00	61624000,00	28733182,12	13897187,70
2016	14486785,00	71611000,00	37748035,17	14639835,00

Источник: составлено автором на основе данных ежемесячных торгов московской биржи [Электронный ресурс]. URL: www.moex.com/s868

Тем не менее, данные показатели могли быть гораздо выше, если бы не общие макроэкономические показатели и недоверчивое отношение иностранных инвесторов к российской экономике, на которое весьма сильно повлияли международные политические факторы.

²² Зимин В.А. Инвестиционная деятельность на фондовом рынке // Армия и общество. - 2014. - №2 (39) [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/investitsionnaya-deyatelnost-na-fondovom-rynke>

²³ Борусьяк К.К. Режимы динамики фондовых рынков // Социально-экономические явления и процессы. - 2012. - №2 (036). [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/rezhimy-dinamiki-fondovyh-rynkov>

Макроэкономические показатели образуют так называемый фон и атмосферу рынка. То есть идентичная информация в совершенно различных макроэкономических условиях может дать различные результаты и оказать разное влияние на рынок. И если в условиях роста экономических показателей, наличия профицита бюджета, умеренной инфляции и высоких цен на энергоресурсы инвесторы с оптимизмом смотрят в будущее, то в обратных условиях приток денежной массы может ожидать сокращение.

Проще говоря, фондовые рынки изменяются лишь в том направлении, которое задают макроэкономические показатели государства. Динамика и скорость этих изменений определяются самими инвесторами²⁴.

Фондовый рынок является основой для создания свободного рыночного механизма, с одной стороны. С другой, - регулируемого перелива капиталов из менее эффективных отраслей экономики в более эффективные. Рынок обеспечивает процессы воспроизводства капитала, возможность контакта между продавцами и покупателями; позволяет аккумулировать денежные средства как населения, так и предприятий; балансирует спрос и предложение ценных бумаг на фондовом рынке; способствует стабилизации цен и выравниванию нормы прибыли на вложенный капитал; позволяет согласовывать имущественные государственные, институциональные и индивидуальные интересы в процессе обращения ценных бумаг; смягчает дефицит государственного бюджета. И, наконец, благодаря фондовым рынкам акций обеспечивается высокий уровень ликвидности вложений в ценные бумаги. Кроме экономической функции, фондовый рынок выполняет и политическую, сущность которой заключается в содействии становлению экономической независимости государства, привлечении иностранных инвестиций через продажу акций, создании действительно рыночной системы. Фондовый рынок выполняет и социальную функцию, которая проявляется в возможности населения получать дополнительную прибыль и формировать слой собственников ценных бумаг²⁵.

Несомненно, что рост фондового рынка следует за динамикой таких фундаментальных показателей, как валовый внутренний продукт и чистая прибыль компаний. В развивающихся странах, как правило, рост фондовых рынков происходит несколько быстрее номинального ВВП. Это происходит из-за привлечения зарубежных портфельных инвестиций. Одна из проблем фондового рынка в РФ заключается в том, что прибыль от финансовых вложений в большинстве своем превышает рентабельность производственных активов - основных средств и оборотных активов. В итоге, вместо привлечения инвестиций для создания новых производственных мощностей рынок ценных бумаг периодически начинает играть роль «насоса», который выкачивает ресурсы из реального сектора экономики. Высокий уровень доходности вложений на таком рынке обеспечивается преимущественно за счет ресурсов вновь приходящих инвесторов, в меньшей степени за счет роста прибыли эмитентов. Но фактически экономический рост генерирует именно реальный капитал.

Выводы

²⁴Тарунина Г.А. Фондовый рынок и модернизация экономики // Вестник Томского государственного университета. - 2012. - №2 (18) [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/fondovyy-rynok-i-modernizatsiya-rossiyskoy-ekonomiki>

²⁵Чернопятов А.М. Фондовый рынок как инструмент влияния на развитие предприятий // Транспортное дело России. - 2012. - №1 [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/fondovyy-rynok-kak-instrument-vliyaniya-na-razvitie-predpriyatij>

В заключение можно сказать, что повышение инвестиционной активности и развитие фондового рынка должно включать в себя не только рост стоимости активов и объемов торговли на рынке, но в том числе и изменения, связанные с качеством (в том числе инфраструктуры) обеспечения деятельности субъектов фондового рынка. В целом можно выделить четыре доступных направления повышения общего качества рынка:

1. Необходимо усовершенствование нормативно-правовой базы, в том числе кодификация ряда положений, постановлений, федеральных законов и указов.
2. Необходимо усовершенствовать инфраструктуру рынка. В частности, создать новые отраслевые торговые площадки, консолидировать крупные биржи со сходными правилами листинга, исключить возможность дублирующих размещений на российских биржах.
3. Необходимо укрепить доверие инвесторов к российскому фондовому рынку. Создать не только благоприятные условия для торговли, но в том числе и положительного имиджа фондового рынка в качестве делового центра, обеспечить информационную прозрачность рынка ценных бумаг.
4. Необходимо внедрение современных технологических решений, повышение уровня автоматизации работы рынка, развитие информационной инфраструктуры. Особое внимание следует уделить внедрению искусственного интеллекта, как одного из самых продвинутых методов прогнозирования поведения рынка. Это также может стать преобладающим инструментом разработки финансовых стратегий, что увеличит доступность рынка и облегчит работу инвесторам.

Исходя из данных рекомендаций, дальнейшее развитие фондового рынка может быть направлено на стимуляцию рационального использования финансовых ресурсов и их перераспределение в сектора, связанные с современными наукоемкими отраслями, что приведет к более быстрому экономическому развитию всей экономики в целом.

Список литературы

1. Казаков В.А., Тарасов А.В., Шнякин А.С., Современные инновации на российском фондовом рынке // Экономика и управление. - 2014. - №4. - С. 51-55.
2. Миркин А.Я. Финансовые стратегии модернизации экономики: мировая практика. - М.: Магистр, 2014. - С. 123-128.
3. Борусяк К.К. Режимы динамики фондовых рынков // Социально-экономические явления и процессы. - 2012. - №2 (036) [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/rezhimy-dinamiki-fondovyh-rynkov>
4. Зимин В.А. Инвестиционная деятельность на фондовом рынке// Армия и общество. - 2014. - №2 (39) [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/investitsionnaya-deyatelnost-na-fondovom-rynke>
5. Лавренова Е.С. Особенности биржевой торговли российского рынка ценных бумаг // Juvenisscientia. - 2016. - №1 [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-birzhevoy-torgovli-rossiyskogo-rynka-tsennyh-bumag>
6. Мацкевич А.А. Факторы, определяющие эффективность фондового рынка России // Вестник Челябинского государственного университета. - 2013. - №32 (323) [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/factory-opredelyayuschie-effektivnost-fondovogo-rynka-rossii>

rynka-rossii

7. Тарунина Г.А. Фондовый рынок и модернизация экономики // Вестник Томского государственного университета. - 2012. - №2(18) [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/fondovyy-rynok-i-modernizatsiya-rossiyskoj-ekonomiki>
8. Филатова Т.В., Дунаева А.И., Удачин Н.О. Фондовый рынок и его роль в финансировании экономики РФ // Интернет-журнал «Науковедение». - 2014. - №3 (22) [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/fondovyy-rynok-i-ego-rol-v-finansirovanii-ekonomiki-rf>
9. Чернопяттов А.М. Фондовый рынок как инструмент влияния на развитие предприятий // Транспортное дело России. - 2012. - №1 [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/fondovyy-rynok-kak-instrument-vliyaniya-na-razvitie-predpriyatiy>
10. Чижик В.П. Признаки инвестиционной и спекулятивной деятельности на финансовом рынке // Сибирский торгово-экономический журнал. - 2014. - №1 (19) [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/priznaki-investitsionnoy-i-spekulyativnoy-deyatelnosti-na-finansovom-rynke>

ASSESSMENT OF THE INTERDEPENDENCE OF THE FACTORS OF DEVELOPMENT OF THE STOCK MARKET AND THE RUSSIAN ECONOMY

Gladkaya Anastasia Nikolaevna,

Peoples' Friendship University of Russia (RUDN University)
117198, Moscow, Miklukho-Maklaya str., 6

The article is devoted to the influence of the stock market on the development and modernization of the Russian economy. The factors of development of the Russian stock market, and the level of development of the Russian economy are considered. The relationship between the level of development of the stock market and the level of the economy is very significant. In the modern world, the stock market allows you to accumulate and redistribute financial resources in the most promising sectors of the economy. A well-regulated stock market, with a high level of trust, a transparent legal framework, allows you to attract large amounts of investment not only from abroad, but also in the domestic market. The article analyzes the current state of the Russian stock market, reveals the relationship between the Russian Federation's economy and the stock market, assesses the impact of the development of the stock market on the development and modernization of the economy. The social aspect of the issue, and the impact of the development of the stock market on households are considered.

Keywords: *stock market, economic development, investments, redistribution of financial resources.*

JEL-codes: *G14, G18, O16.*
