

ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ ЕВРОПЕЙСКОЙ АССОЦИАЦИИ СВОБОДНОЙ ТОРГОВЛИ И ОСОБЕННОСТИ ЕЕ ВЗАИМООТНОШЕНИЙ С РФ

*Русакович Василий Игоревич,
Коробкова Анна Сергеевна,
Маркин Владислав Эдуардович*

В статье рассмотрены теория и история вопроса, а именно создание и деятельность Европейской ассоциации свободной торговли, которая была основана в 1960-е гг. в качестве альтернативы европейской интеграции в рамках Общего рынка. Выделены ее особенности, состав, органы управления и администрирования, основные этапы формирования и связанные с ними исторические события. Также производится обзор экономических взаимоотношений данной организации с другими государствами и, в частности, с Российской Федерацией. Проведен анализ текущих взаимоотношений с Россией и, как следствие, с Таможенным союзом, и перспектив их дальнейшего сотрудничества.

Ключевые слова: Европейская ассоциация свободной торговли, зона свободной торговли, Европейский союз, Европейское экономическое пространство, Таможенный союз, экономическая интеграция.

JEL коды: A 220, F 150.

История создания

Европейская ассоциация свободной торговли (ЕАСТ) – это межправительственная организация, целью образования которой являлась свободная торговля и свободная интеграция ее государств-членов. На сегодняшний день членами ЕАСТ являются Исландия, Лихтенштейн, Норвегия и Швейцария. История развития Европейской ассоциации свободной торговли – это неотъемлемый период европейской интеграции. Данное торгово-экономическое объединение было создано по инициативе Великобритании в ответ на создание Общего рынка в 1960 г. семью государствами (Австрия, Великобритания, Дания, Швеция, Норвегия, Португалия, Швейцария). С 1961 г. к ЕАСТ присоединилась Финляндия в качестве ассоциированного члена. В 1970 г. участницей ЕАСТ стала Исландия. В 1973 г. из ЕАСТ вышли Великобритания и Дания, в 1986 г. – Португалия, а в 1995 г. – Австрия, Швеция и Финляндия.

Главным правовым документом, содержащим основные принципы и правила, является Конвенция об учреждении ЕАСТ, подписанная в Стокгольме. В положениях Конвенции детально описан порядок процесса понижения тарифных барьеров и упразднения количественных ограничений во взаимном экспорте и импорте товаров. Но, тем не менее, она не регламентирует должным образом отношения стран-участниц ЕАСТ в области торговли сельскохозяйственными товарами и продукцией рыбного промысла. Начиная с

1966 г., в зоне ЕАСТ уже была организована свободная торговля промышленными товарами без пошлин и ограничений¹.

Конвенцией также предусмотрен и определен правовой статус органов управления деятельностью организации. Высшим органом называется Совет в составе совета министров иностранных дел или постоянных глав делегаций. Он собирается два раза в год и имеет полномочия решать наиболее важные вопросы жизнедеятельности организации. Решения и рекомендации принимаются при условии единогласного одобрения всеми участниками, однако существуют ситуации, когда решения требуют принятия большинства.

Также для выполнения разнообразных задач в рамках организации существуют постоянные комитеты, главная цель которых анализировать различные аспекты деятельности организации и представлять на рассмотрение Совета подготовленные доклады и обзоры торговой политики ЕАСТ. Текущим административным управлением организации занимается секретариат. Если между государствами-участниками возникают спорные моменты по поводу применения или толкования правил ЕАСТ, то разрешением данных вопросов занимается специальный суд в рамках данной организации. Штаб-квартира ЕАСТ находится в г. Женеве.

Создание зоны свободной торговли было завершено к началу 1970-х годов, и на тот момент она стала самой известной и значимой из всех существующих ассоциаций свободной торговли в мире. Отмечались даже тенденции к развитию данной формы интеграции в экономический союз, однако они не были реализованы. В целом осуществленный интеграционный процесс в странах ЕАСТ не имел такого же благоприятного влияния на экономику, как например, в Европейском экономическом союзе. Первичной целью стран-участниц ЕАСТ, кроме упразднения количественных ограничений и пошлин, являлось устранение дискриминации товаров не из стран Общего рынка, но она оказалась недостижимой. Во-первых, Австрия и Дания имели тесную связь с Общим рынком. Во-вторых, Совет уделял недостаточное количество внимания проблеме отрасли сельского хозяйства.

Впоследствии перед Великобританией и иными странами-участницами ЕАСТ повис вопрос: или дальше сплачивать и укреплять ЕАСТ, или добиваться своего присоединения к ЕЭС. Из-за быстрого развития ЕЭС и соответствующего решения сосредоточения своего внимания на Европе в качестве главного торгового партнера, уже в 1961 г. Великобритания попросила членство в ЕЭС. Однако по причине негативной позиции Франции переговоры о вступлении Англии в ЕЭС закончились отказом в начале 1963 г., что в свою очередь привело к активизации деятельности ЕАСТ². Так, к 1967 г. были упразднены все таможенные пошлины и ограничения по количеству в торговле промышленными товарами, а по прошествии 1 года были ликвидированы таможенные пошлины между ЕАСТ и Финляндией.

Далее, в 1972 г. Великобритания и Франция все же вышли из состава ЕАСТ, что заметно ослабило эту организацию. Оставшиеся участники были вынуждены искать пути соприкосновения с ЕЭС, так как именно оно было основным торговым партнером ЕАСТ. После трудных переговоров ЕАСТ и Финляндия в 1973 г. все же подписали соглашение о

¹ Шкваря Л.В. Экономическая интеграция в мировом хозяйстве учебное пособие для студентов высших учебных заведений, обучающихся по направлению "Экономика" и экономическим специальностям. - М., 2011.

² Хахалкина Е.В. Участие Великобритании в Европейской ассоциации свободной торговли (ЕАСТ) и оформление британским правительством Г. Макмиллана первой заявки на вступление в Европейское сообщество (1960-август 1961 г.) // Вестник Томского государственного университета. – 2008. – №2.

свободной торговле промышленными товарами с ЕЭС, а к 1977 г. были полностью отменены таможенные пошлины. Результатом происходящих взаимодействий стала Европейская зона свободной торговли, в состав которой входили как ЕС, так и ЕАСТ. Позднее в 1984 г. данные ассоциации заключили еще одно соглашение о создании единого хозяйственного пространства и о распространении сотрудничества в таких сферах деятельности, как экономическая, валютная и промышленная политика, НИОКР, экология, рыболовство, транспорт, черная металлургия.

Несмотря на довольно тесную интеграцию с ЕС, участники один за другим стали выходить из ЕАСТ и входить в ЕС: Португалия покинула ЕАСТ в 1986 г., Финляндия, Австрия и Швеция в 1995 г. На тот период в мае 1992 г. ЕАСТ и ЕС заключили соглашение о Едином экономическом пространстве, предусматривавшее либерализацию трансграничного движения не только товаров, но и услуг, капитала и лиц, а также проведение единой экономической политики государств ЕС и ЕАСТ. Благодаря данному соглашению произошло существенное сближение 18 европейских государств, но оно не затронуло темы таможенного и валютного союзов, политику в отношении которых ЕС и ЕАСТ по отношению к третьим государствам вправе проводить самостоятельно.

Необходимо также отметить, что в соответствии со ст. 128 Соглашения о ЕЭП, государство, принимаемое в члены ЕС, имеет право на заявление о присоединении к ЕЭП.

Кроме сотрудничества с ЕС, ЕАСТ на протяжении длительного периода стремилась к развитию своих торговых взаимоотношений со странами Азии, Африки и Латинской Америки, а также с восточноевропейскими государствами³.

В начале 1990-х гг. организация подписала соглашения с Чехией, Польшей, Словакией, Эстонией, Румынией, Латвией, Литвой, Словенией и Венгрией, создавшей Зону свободной торговли стран Центральной и Восточной Европы (САФТА). Помимо развития режима свободной торговли с данными странами, ЕАСТ финансово помогала им в переходе к рыночной экономике и утверждению демократических режимов. Также ассоциация оказывала участие в урегулировании конфликтного положения на Балканах. В 1999 г. было заключено соглашение с Македонией, а следом с Израилем и Турцией для ограничения экономической дискриминации со стороны США и ЕС⁴.

На следующей ступени развития соглашений о свободной торговле, в ответ на Барселонский процесс, ассоциация подписала Декларацию о сотрудничестве с Египтом, Тунисом и Марокко, Ливаном и Организацией освобождения Палестины. Также страны ЕАСТ активно участвуют в реализации проекта о зоне свободной торговли в средиземноморском регионе⁵.

Третьим этапом можно выделить подписанное соглашение 1998 г. с Канадой и далее с организацией МЕРКОСУР (Бразилия, Парагвай, Аргентина, Уругвай).

В результате активных устремлений стран ЕАСТ, их внешнеторговый оборот, как видно из табл. 1 и рис. 1, достаточно устойчиво возрастал в 2005-2008 гг. и в 2010-2013 гг. В 2009 и 2014 г. на этот процесс оказала негативное влияние общемировая неблагоприятная ситуация в мировой торговле.

³ Шкваря Л.В. Мировая экономика в вопросах и ответах: Учебное пособие. – М., 2008.

⁴ Шкваря Л.В. Мировая экономика в схемах и таблицах: Учебное пособие. – М., 2012.

⁵ Шкваря Л.В. Зона свободной торговли в средиземноморском регионе: проблемы и перспективы развития // Вестник Российского экономического университета им. Г.В. Плеханова. – 2006. – №2. – С. 16-26.

Таблица 1.

Динамика внешнеторгового оборота стран ЕАСТ с зарубежными странами в 2005-2015 гг.

Год	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Стоимостной объем внешней торговли, млн долл.	237780	273518	313215	377906	293309	330870	400577	478481	518870	460847	399991
Стоимостной объем внешней торговли, млн евро	182908	227932	240935	257079	211014	228186	308136	368062	399131	338858	333326

Источник: составлено автором по United Nations Conference on Trade and Development, Statistics [Электронный ресурс]. URL: <http://unctadstat.unctad.org>

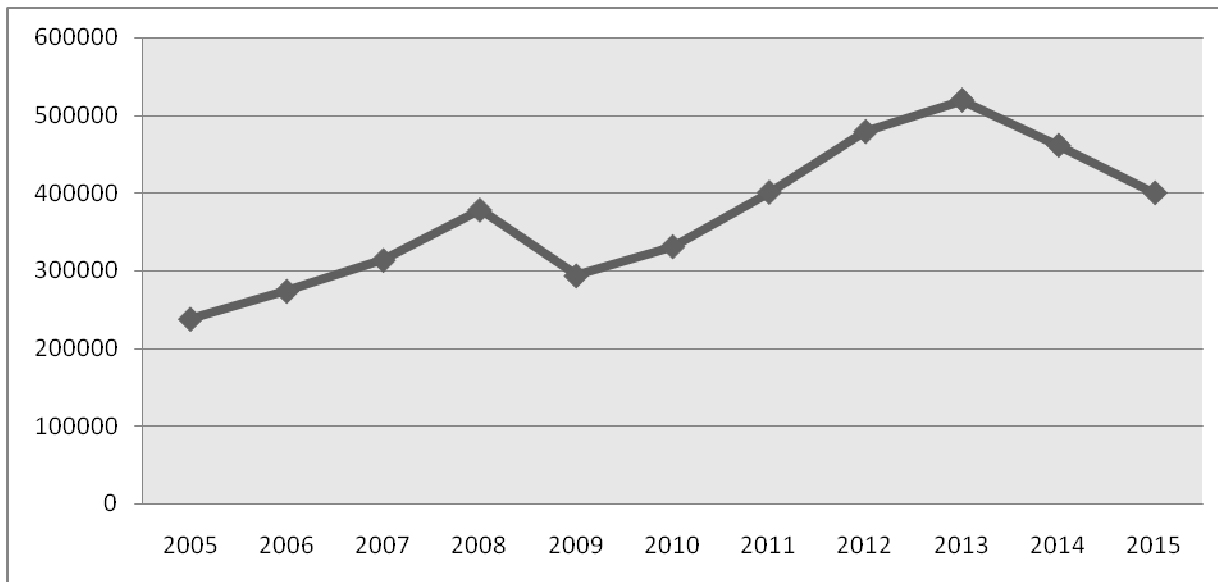


Рис. 1. Динамика внешнеторгового оборота стран ЕАСТ с зарубежными странами в 2005-2015 гг.

Источник: составлено автором по данным табл. 1.

По сути, ЕАСТ проводила одинаковую политику параллелизма, дублируя соглашения, заключаемые сообществами. Все описанные выше соглашения касаются торговли промышленными товарами, в том числе – продуктами переработки рыболовства и сельского хозяйства. Пошлины и тарифы отменяются в момент вступления договора в силу, и к тому же начинают свое действие отдельно согласованные правила, касающиеся справедливой конкуренции, защиты прав интеллектуальной собственности, платежей, инвестирования.

Таким образом, ЕАСТ – это не просто торговая организация. Она развивает такие сферы интеграции со своими партнерами, как образование, здравоохранение, интеллектуальная собственность, исследования, экология, статистика и пр. И на сегодняшний день она старается развивать все новые и новые возможности сотрудничества.

Так, делегация государств Европейской ассоциации свободной торговли (ЕАСТ) и Малайзии встретились в ходе шестого раунда переговоров по соглашению об экономическом сотрудничестве с 14 по 17 марта 2016 г. в Куала-Лумпур. Созданы рабочие группы экспертов для обсуждения проектов текстов в следующих областях: торговля товарами (в том числе доступ к рынку); правила происхождения таможи; упрощение процедур торговли; технические барьеры в торговле; санитарные и фитосанитарные меры; инвестиции; соревнование; правовые вопросы; права интеллектуальной собственности. Дискуссии о сотрудничестве и государственных закупках были отложены до следующего раунда.

Обе стороны провели первый раунд торговых переговоров в апреле 2014 г. Следующий раунд планируется провести в начале лета 2016 года.

Торговля товарами между государствами ЕАСТ и Малайзии составила 3,3 млрд долларов в 2015 году, при этом экспорт из ЕАСТ составил 2 млрд долларов, а импорт из Малайзии — 1,1 млрд долларов, говорится в сообщении ассоциации. Торговля услугами и инвестициями также являются существенными между двумя сторонами, с запасом прямых

иностранных инвестиций, происходящих из ЕАСТ в Малайзии на сумму свыше 50 млрд долларов в 2014 году⁶.

Взаимоотношения с Россией

Что же касается взаимоотношений ассоциации с Россией, стоит отметить, что начиная с середины 1990-х гг., между сторонами ежегодно подписывались соглашения, к примеру, о защите биоресурсов Арктики и северных морей от промысловой экспансии стран-членов Евросоюза и их компаний или о совместном регулировании импорта рыбопродукции из региона ЕС. Кроме того, согласно официальной статистике, именно бизнес-структуры стран-участниц ЕАСТ преобладают по степени производственных капиталовложений в РФ (тогда как ЕС направлял свои средства в основном в финансовый сектор экономики)⁷.

Так, в 2007 г. премьер-министр Норвегии Йон Столтенберг сделал официальное предложение по созданию общего рынка в составе России, ЕАСТ, Украины, в котором предусматривается и взаимовыгодная инвестиционная составляющая. Соглашение с Украиной было подписано уже в 2008 г., с Россией же шли активные переговоры. Впоследствии к данному списку были присоединены Казахстан и Белоруссия, по причине создания Таможенного союза (ТС) между ними и РФ⁸.

По предположениям ведущих экономистов, появление зоны свободной торговли окажет самое благоприятное воздействие на укрепление уже существующих торговых связей (табл. 2 и рис. 2, 3 и 4) и усиление экономического сотрудничества между сторонами будущего соглашения: соглашение должно было включать дальнейший рост объемов торговли, не охватывая при этом особо чувствительные виды продукции⁹.

⁶ Делегация государств Европейской ассоциации свободной торговли (ЕАСТ) и Малайзии встретились в ходе шестого раунда переговоров по соглашению об экономическом сотрудничестве с 14 по 17 марта в Куала-Лумпур[Электронный ресурс]. URL: www.taxru.com/blog/2016-03-23-22155

⁷ Сулейманов Т. Взаимодействие государств Таможенного союза и Единого экономического пространства в экономической и финансовой сферах – важнейший фактор их устойчивости развития // Экономические стратегии. – 2013. – № 8. – С. 6-14.

⁸ Шкваря Л.В. Россия в интеграционных процессах на постсоветском пространстве: современные особенности // Проблемы современной экономики. – 2009. – № 4. – С. 296-298.

⁹ Русакович В.И. Глобальные дисбалансы в мировой торговле: современные подходы, проблемы и возможности урегулирования // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. – 2015. – № 9 [Электронный ресурс]. URL: http://uecs.ru/index.php?option=com_flexicontent&view=items&id=3703

Таблица 2.

Динамика товарооборота стран ЕАСТ и России 2005-2014 гг., млн долл.

	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Импорт ЕАСТ из России										
Швейцария	16,42	168,361	75,36	34,83	45,72	239,61	45,04	23,23	75,49	137,21
Исландия	2,492	278,862	0,635	1,760	0,95	0,699	1, 21	1,24	2,27	1,82
Лихтенштейн	-	-	-	-	0,00005	0,0035	0,0029	0,0093	0,025	0,2
Норвегия	65,66	105,3	136, 61	120,16	63,52	67,49	144,62	67,16	118,48	75,87
Экспорт ЕАСТ в Россию										
Швейцария	1249,334	1792,427	2438,657	2953,875	1963,036	2585,728	3396,477	3157,953	3381,974	3174,560
Исландия	31,640	66,198	65,468	71,135	49,354	95,119	167,322	193,573	167,242	249,493
Лихтенштейн	-	-	-	-	0,84	2,19	2,54	4,85	2,68	15,2
Норвегия	824,912	849,966	926,959	1067,115	910,021	1150,576	1369,426	1459,607	1460,041	839,810
Товарооборот ЕАСТ и РФ										
Швейцария	1265,75	1960,791	2514,017	2988,705	2008,76	2825,34	3441,517	3181,183	3457,464	3311,77
Исландия	34,132	345,06	66,103	72,895	50,304	95,818	168,532	194,813	169,512	251,313
Лихтенштейн	-	-	-	-	0,84	2,19	2,54	4,86	2,705	15,4
Норвегия	890,572	955,266	1063,569	1187,275	973,541	1218,07	1514,046	1526,767	1578,521	915,68
ВСЕГО товарооборот										

Источник: составлено авторами по United Nations Conference on Trade and Development, Statistics [Электронный ресурс]. URL: <http://unctadstat.unctad.org>

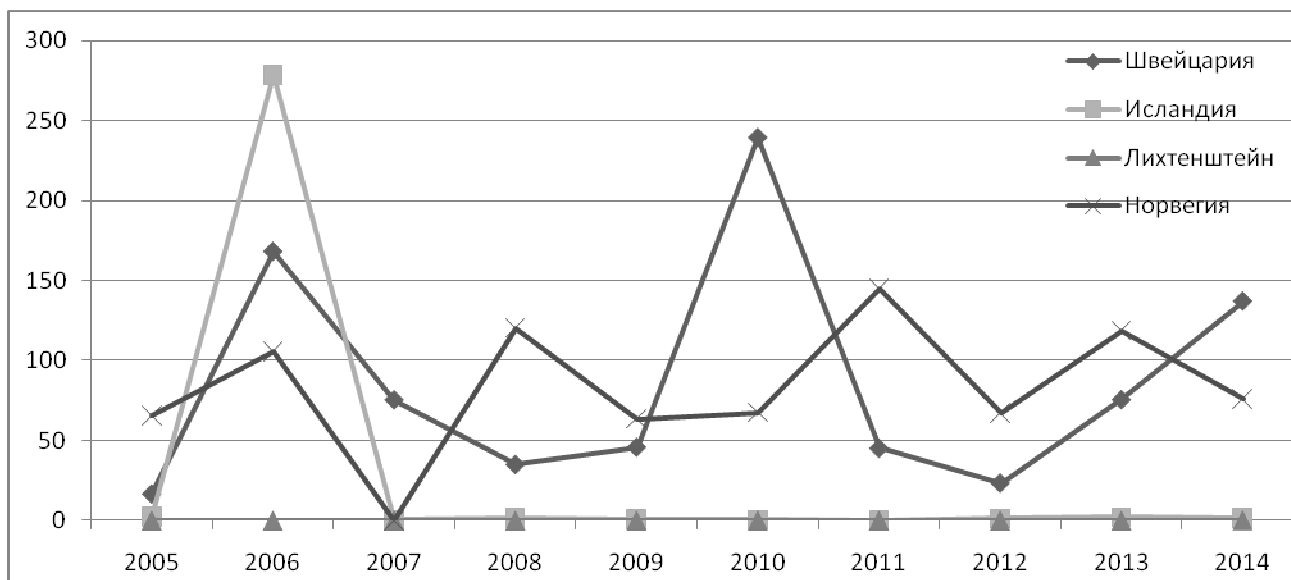


Рис. 2. Динамика импорта стран ЕАСТ из России 2005-2015 гг., млн евро.

Источник: составлено по табл. 2.

Как видно из табл. 2 и рис. 2, импорт стран ЕАСТ из России имеет очень «рваную» динамику и остается существенно ниже экспорта. В то же время в целом он вырос у всех стран, за исключением Исландии.

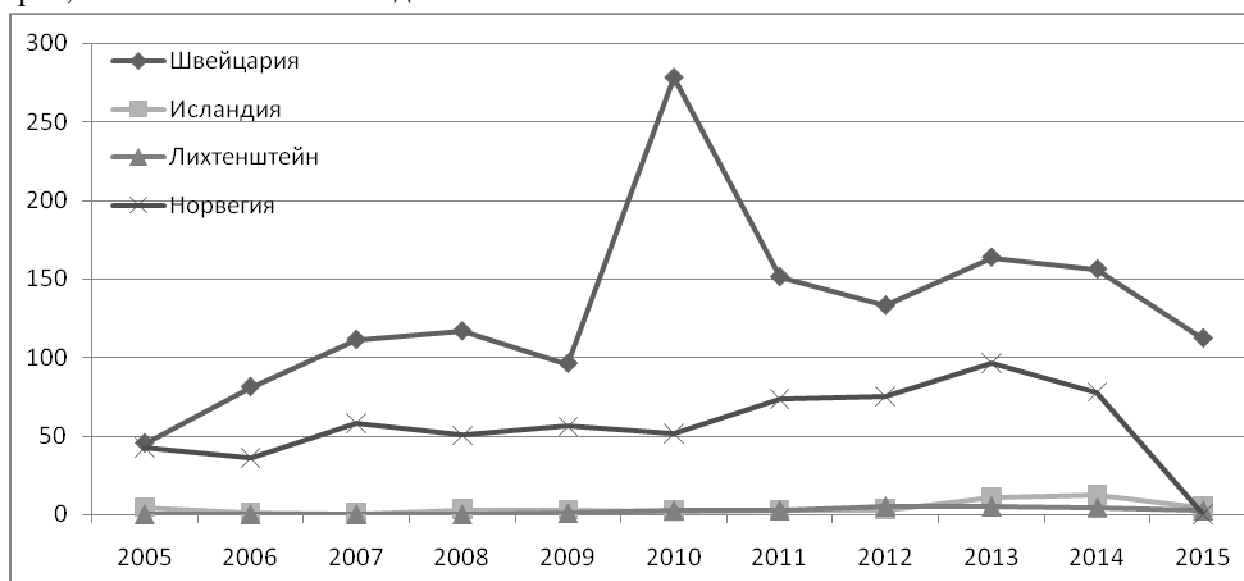


Рис. 3. Динамика экспорта стран ЕАСТ в Россию 2005-2015 гг., млн евро.

Источник: составлено по данным табл. 2.

В то же время заметно, что торговля России со странами ЕАСТ несбалансирована со значительным креном в сторону экспорта товаров стран ЕАСТ на российский рынок. При этом можно отметить рост товарооборота России и стран ЕАСТ в рассматриваемом периоде (рис. 4), главным образом за счет роста экспорта этой группы стран на отечественный рынок.

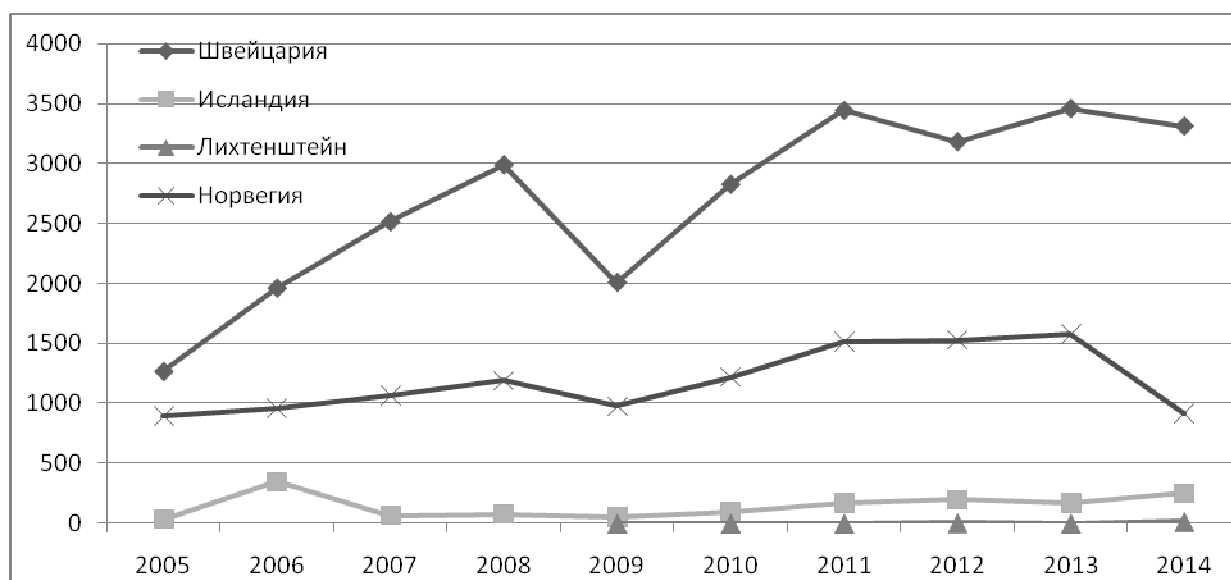


Рис. 4. Динамика товарооборота России и ЕАСТ в 2005-2014 гг., млн долл.

Источник: составлено по данным табл. 2.

Как видно из анализа представленных данных, именно Швейцария выступает крупнейшим в ЕАСТ внешнеторговым партнером России как по экспорту, так и по импорту. Можно отметить, что максимальный уровень торгового сотрудничества сторон был отмечен в 2010 г.

Таблица 3.

Основные позиции экспорта и импорта Швейцарии в Российскую Федерацию в 2014-2015 гг., % и долл. США

Описание товарной позиции	2014		2015		Изменение в %
	уд. вес в экспорте, %	стоимость (долл. США)	уд. вес в экспорте, %	стоимость (долл. США)	
ЭКСПОРТ Швейцарии в Россию					
Фармацевтическая продукция	29,99	954 214 420,00	36,40	870 680 117,00	-8,75
Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства; их части	15,48	492 572 260,00	14,75	352 773 778,00	-28,38
Часы всех видов и их части	9,50	302 095 005,00	8,47	202 691 914,00	-32,90
Жемчуг природный или культивированный; драгоценные и полудрагоценные камни; драгоценные металлы, металлы, плакированные драгоценными металлами и изделия из них; бижутерия, монеты	8,63	274 599 204,00	8,65	206 967 777,00	-24,63
ИМПОРТ Швейцарии из России					
Жемчуг природный или культивированный;	82,91	2 772 759 683,00	82,07	1 355 736 118,00	-51,11

драгоценные и полудрагоценные камни; драгоценные металлы, металлы, плакированные драгоценными металлами и изделия из них; бижутерия, монеты					
---	--	--	--	--	--

Источник: составлено по данным: Внешняя торговля Швейцарии с Россией [Электронный ресурс]. URL: www.ved.gov.ru/exportcountries/ch/ch_ru_relations/ch_ru_trade/

В структуре российского экспорта в Швейцарию основная доля поставок приходится на следующие товарные группы: драгоценные камни и металлы (59,6%), продукция химической промышленности (15,0%), минеральные продукты (12,5%), металлы и изделия из них (6,8%). Структуру импорта формируют машины, оборудование и транспортные средства (35,0%), продукция химической промышленности (29,1%), металлы и изделия из них (14,7%), часы (9,0%), продовольственные товары и сельхозсырье (8,7%)¹⁰.

Под давлением США и ЕС, в 2014 г. Европейская ассоциация свободной торговли приняла решение о приостановлении переговоров с Таможенным союзом в одностороннем порядке на неопределенный срок.

Это обстоятельство отразилось на динамике внешней торговли России и стран ЕАСТ. Как видно на рис. 4, в 2014 г. имело место снижение торговли России со всеми странами ЕАСТ, кроме Исландии, так как на эту страну, а также на Лихтенштейн, не распространялись российские ответные санкции. При этом экспорт Лихтенштейна в Россию в 2014 г. достиг 15,2 млн долл., т.е. увеличился по сравнению с предыдущим годом более чем в 6 раз. По-видимому, это произошло в связи с перераспределением экспортных потоков из стран ЕАСТ, а, возможно, и ЕС с целью обойти российские ответные санкции.

В структуре российского экспорта в Лихтенштейн по итогам 2014 г., по данным МИД РФ, основная доля поставок пришлась на продукцию химической промышленности (каучук – 49,4% всего объема экспорта). Структуру импорта формировали: продукция химической промышленности (38,8%), машины, оборудование и транспортные средства (35,9%), продовольственные товары и сельхозсырье – 23,5%, металлы, изделия из них (0,9%)¹¹.

Однако в 2015 г. санкционные списки России были расширены и распространились также и на Исландию, и Лихтенштейн, что, безусловно, приведет к снижению торговли России и с этими странами.

Конечно, замораживание взаимоотношений с ТС и Россией, в частности, не соответствует интересам ЕАСТ, и в особенности Швейцарии, имеющей серьезные ожидания в отношении российского рынка. Несмотря на то, что объем швейцарского экспорта в РФ сравнительно мал, он обладает внушительным потенциалом. Так, экспорт швейцарских товаров в Россию с 2002 по 2014 г. вырос более чем в 2,5 раза. Кроме того, Российская

¹⁰Российско-швейцарские отношения. Справка МИД РФ [Электронный ресурс]. URL: <http://archive.mid.ru/bdomp/ns-reuro.nsf/348bd0da1d5a7185432569e700419c7a/432569d80022027e43256be9003180ec!OpenDocument>

¹¹Российско-лихтенштейнские отношения. Справка МИД РФ [Электронный ресурс]. URL: <http://archive.mid.ru/bdomp/ns-reuro.nsf/348bd0da1d5a7185432569e700419c7a/d2f5d26e2c26b46343256b59002ddec0!OpenDocument>

Федерация не стала объявлять продуктовое эмбарго против Швейцарии, хотя имела на это основания из-за фактической поддержки Берном антироссийских европейских санкций, что дает надежду на дальнейшие благоприятные перспективы в экономическом развитии данных стран.

Среди проблем развития взаимной торговли между Россией и ЕАСТ, помимо санкций, можно выделить несбалансированность взаимной торговли. Так, совокупный импорт стран ЕАСТ из России в 2014 г. составил 215,1 млн долл., а экспорт этих стран в РФ в том же году достиг 4494,163 млн долл., т.е. превышение стоимостного объема экспорта ЕАСТ в РФ над импортом превышает 20 раз. Конечно, такая ситуация требует корректировки со стороны Российской Федерации как не отвечающая ее национальным экономическим интересам. В этом ключе мы рассматриваем санкции как положительный момент, который, возможно, будет содействовать некоторому выравниванию ситуации.

Список литературы

1. Сулейманов Т. Взаимодействие государств Таможенного союза и Единого экономического пространства в экономической и финансовой сферах – важнейший фактор их устойчивости развития // Экономические стратегии. – 2013. – № 8. – С. 6-14.
2. Хахалкина Е.В. Участие Великобритании в Европейской ассоциации свободной торговли (ЕАСТ) и оформление британским правительством Г.Макмиллана первой заявки на вступление в Европейское сообщество (1960-август 1961 г.) // Вестник Томского государственного университета – 2008. – №2.
3. Шкваря Л.В. Зона свободной торговли в средиземноморском регионе: проблемы и перспективы развития // Вестник Российского экономического университета им. Г.В.Плеханова. – 2006. – №2. – С. 16-26.
4. Шкваря Л.В. Мировая экономика в вопросах и ответах: Учебное пособие. – М., 2008.
5. Шкваря Л.В. Мировая экономика в схемах и таблицах: Учебное пособие. – М., 2012.
6. Шкваря Л.В. Россия в интеграционных процессах на постсоветском пространстве: современные особенности // Проблемы современной экономики. – 2009. – № 4. – С. 296-298.
7. Шкваря Л.В. Экономическая интеграция в мировом хозяйстве учебное пособие для студентов высших учебных заведений, обучающихся по направлению "Экономика" и экономическим специальностям. - М., 2011.
8. United Nations Conference on Trade and Development, Statistics [Электронный ресурс]. URL: <http://unctadstat.unctad.org>
9. Внешняя торговля Швейцарии с Россией [Электронный ресурс]. URL: www.ved.gov.ru/exportcountries/ch/ch_ru_relations/ch_ru_trade/
10. Делегация государств Европейской ассоциации свободной торговли (ЕАСТ) и Малайзии встретились в ходе шестого раунда переговоров по соглашению об экономическом сотрудничестве с 14 по 17 марта в Куала-Лумпур [Электронный ресурс]. URL: www.taxru.com/blog/2016-03-23-22155
11. Российско-лихтенштейнские отношения. Справка МИД РФ [Электронный ресурс]. URL: <http://archive.mid.ru/bdomp/ns->

- reuro.nsf/348bd0da1d5a7185432569e700419c7a/d2f5d26e2c26b46343256b59002ddec0!OpenDocument
12. Российско-швейцарские отношения. Справка МИД РФ [Электронный ресурс]. URL: <http://archive.mid.ru/bdomp/ns-reuro.nsf/348bd0da1d5a7185432569e700419c7a/432569d80022027e43256be9003180ec!OpenDocument>
13. Русакович В.И. Глобальные дисбалансы в мировой торговле: современные подходы, проблемы и возможности урегулирования. // Управление экономическими системами. Электронный научный журнал. – 2015. – № 9 [Электронный ресурс]. URL: http://uecs.ru/index.php?option=com_flexicontent&view=items&id=3703

HISTORICAL DEVELOPMENT OF THE EUROPEAN FREE TRADE ASSOCIATION AND PECULIARITIES OF RELATIONS WITH RUSSIA

Rusakovich Vasilij Igorevich,

Plekhanov Russian University of Economics,
117997 Moscow, Stremyanny per. 36

***Korobkova Anna,
Markin Vladislav,***

Peoples' Friendship University of Russia
117198, Moscow, Miklukho-Maklaya str., 6

The article considers the theory and history of the issue, namely, the establishment and activities of the European free trade Association, which was founded in 1960-ies as an alternative to the European Common market integration. Highlighted her features, composition, governance and administration, the main stages of formation and related historical events. Also provides an overview of economic relations of the organization with other States and, in particular, with the Russian Federation. The analysis of the current relations with Russia and, as a consequence, with the Customs Union, and the prospects of further cooperation.

Key words: European free trade Association, free trade area, European Union, economic cooperation, European economic space, Customs Union, integration.

JEL codes: A 220, F 150.