

# НАФТА – ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ИНТЕГРАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ

*Шарашидзе Ангелина Зурабовна,  
Простомолотова Валерия Игоревна,  
Лабзова Дарья Александровна,  
Илларионова Мария Олеговна*

*В статье рассмотрены основные характеристики Североамериканской зоны свободной торговли (НАФТА). Основной целью создания данного объединения стало снятие барьеров на торговлю товарами между странами-участницами. Авторы приходят к выводу, что крупнейшая в мире региональная зона свободной торговли поспособствовала странам улучшить свое экономическое положение, а именно: США получили дешевую рабочую силу, снизили издержки на производство продукции с сохранением надлежащего качества; Мексика получила доступ на американский рынок, рабочие места и большой поток инвестиций; Канада увеличила свой объем экспорта, так как открылся доступ на мексиканский рынок.*

*Ключевые слова: Североамериканская зона свободной торговли (НАФТА), международная экономическая интеграция, торговый баланс.*

*JEL коды: F15, F53, F63.*

Актуальность темы обусловлена тем, что развитие интеграционных процессов является важнейшей характеристикой современного мирового хозяйства и экономическая интеграция помогает странам более рационально использовать ресурсы, улучшить территориальное разделение труда. С возникновением и развитием НАФТА усилилась конкурентная борьба между тремя мировыми лидерами – Северной Америкой, Западной Европой и Японией – в новой конфигурации этих центров, с новым соотношением сил.

Вопросам, затрагивающим НАФТА, посвящены работы Атаева М.Р., Вагаповой Д.Ф., Гусейнова О.Р., Костюниной Г.М. и др.

НАФТА – это Североамериканская зона свободной торговли, которая представляет собой соглашение между такими странами, как США, Канада и Мексика. Свободная торговля подразумевает коммерческие отношения, не сопровождающиеся импортными тарифами и количественными ограничениями. Возникновению НАФТА предшествовало заключение в 1989 г. соглашения между США и Канадой о зоне свободной торговли, которое положило начало интеграции в Северной Америке<sup>1</sup>.

О намерении руководителей Канады, Мексики и США заключить соглашение о создании Североамериканской зоны свободной торговли впервые было объявлено в феврале 1991 года. 17 декабря 1992 г. Б. Малруни и президенты США и Мексики подписали Североамериканское соглашение о свободной торговле (НАФТА)<sup>2</sup>.

---

<sup>1</sup> Фрумкин Б.Е., Атаман В.А., Бужигаева Т.Е. и др. Мировая экономика и международные экономические отношения. - М., 2006.

<sup>2</sup> Бабаев Э.А. Основные направления внешней политики Канады в 1984-1993 гг. // Вестник Томского государственного университета. - 2013. - № 376. - С.81-84.

На территории этих государств была сформирована зона единого рынка. Соглашение между государствами было подписано его главами в 1994 г. В соответствии с условиями договора страны, входящие в состав объединения, взяли на себя обязательства в ближайшее десятилетие полностью ликвидировать и таможенные, и паспортные барьеры. Также были достигнуты договоренности по установлению правил для формирования справедливой конкуренции и созданию необходимых условий для свободного движения услуг с капиталами<sup>3</sup>.

К моменту создания НАФТА экономические системы США, Канады и Мексики были в значительной степени взаимосвязаны друг с другом. Например, Канада от 75 до 80% своего экспорта реализует на территории США. Доходы от экспорта Канады в США составляли к середине 1990-х гг. до 20% канадского ВВП. С другой стороны, 75% из всех иностранных инвестиций в экономику Канады являются американскими. Канадские инвестиции в американскую экономику составляли к середине 1990-х гг. 10%<sup>4</sup>.

Данные по ВВП НАФТА представлены в табл. 1.

Таблица 1.

**ВВП стран НАФТА за 2013-2015 гг.**

Страны	Население, млн чел.	Реальный ВВП, млрд долл.	ВВП подушевой, тыс. долл.
2013 г.			
Канада	34,6	1825,0	52,7
Мексика	116,2	1327,0	11,4
США	316,7	16720,0	52,8
2014 г.			
Канада	34,8	1794,0	51,6
Мексика	120,3	1296,0	10,8
США	318,9	17420,0	54,6
2015 г.			
Канада	35,1	1573,0	44,8
Мексика	121,7	1161,0	9,5
США	321,4	17970,0	55,9

*Источник:* составлено на основе данных Centrale Intelligence Agency.

Размер реального ВВП у Канады и Мексики уменьшился в 2015 г., в то время как у США в 2015 г. ВВП увеличился. Размер ВВП на душу населения у Канады и Мексики снижался на протяжении рассматриваемого периода, а у США на протяжении с 2013 по 2015 гг. ВВП на душу населения увеличивался.

Торговый баланс НАФТА за 2013-2015 гг. представлен нами в табл. 2.

Отрицательная величина торгового баланса у всех стран в 2015 г. означает низкую конкурентоспособность товаров этих стран на внешних рынках.

<sup>3</sup> Меланьина М.В., Савинский А.В., Кузьмин Д.В. НАФТА: макроэкономическая динамика, роль в мире и необходимость модернизации интеграционных процессов // Экономика и предпринимательство. - 2017. - № 3-1 (80-1). С. 86-91.

<sup>4</sup> Вагапова Д.Ф. НАФТА: влияние интеграции на конкурентоспособность стран-членов // Российский внешнеэкономический вестник. - 2011. - № 10. - С.94-108.

**Торговый баланс НАФТА за 2013-2015 гг., млрд долл.**

Страны	2013	2014	2015
Канада	-12,3	4,6	-12,6
Мексика	0,2	-2,1	-3,9
США	-698,0	-741,0	-749,0

*Источник:* составлено на основе данных Centrale Intelligence Agency.

С правовой точки зрения НАФТА – это модернизированное американо-канадское соглашение о свободной торговле, которое было подписано в 1988 г. Если рассматривать договоренность между странами в качестве политического явления, то она выступает в формате реакции Америки на процедуру европейской интеграции, в том числе в образовании, имевшую место в 1992 г.

НАФТА поддерживает ориентацию на модель Европейского Союза в аспекте экономической интеграции. Отличие заключается в отсутствии стремления к формированию политических надгосударственных органов. Это связано с развитой дифференциацией стран: Америка и Канада являются высокоразвитыми регионами, а Мексика – это активно развивающаяся область. НАФТА существенно отличается от ЕС по количеству стран, но значительно превосходит ее не только по показателям ВВП, но и по численности населения. НАФТА – это самое крупное в мире экономическое объединение.

НАФТА опирается на основополагающий неолиберальный экономический порядок, обеспечивающий свободное, беспрепятственное движение капиталов, товаров и услуг по всему миру в соответствии с уставами, другими учредительными документами универсальных международных организаций<sup>5</sup>.

Страны-члены НАФТА благодаря сотрудничеству активизировали торгово-экономические отношения, при этом не только открылись новые пути развития, появился целый ряд ограничений. Америка частично перенесла на территорию Мексики промышленные производства, начала импортировать широкий перечень товаров из этого государства по более низким ценам в сравнении с импортом аналогичных товаров из США.

За первые 10 лет (1994-2003 гг.) действия соглашения американо-канадский товарооборот вырос в 2 раза. В 2003 г. доля США в канадском экспорте достигла 86%, в импорте – 60,6%. В США было вывезено 47,6% объема промышленного производства Канады по сравнению с 35% в 1992 г. Канада упрочила свои позиции как крупнейшего торгового партнера США. Заметное, хотя и не столь значительное влияние интеграция с Канадой оказала и на экономику США<sup>6</sup>.

За 20 лет товарооборот США с Канадой увеличился в 3 раза, с Мексикой – более чем в 6 раз. За это же время оборот трехсторонней торговли вырос с 300 млрд долл. до более чем 1,1 трлн долл. США экспортируют в Канаду и Мексику товаров в 5 раз больше, чем в Китай, и почти в 2 раза больше, чем в страны Евросоюза. В свою очередь, Мексика и Канада направляют на североамериканский рынок свыше 75% всего своего экспорта.

<sup>5</sup> Гусейнов О.Р. Международно-правовое регулирование взаимных инвестиций в НАФТА. [Электронный ресурс]. URL: [www.eurasialegal.info/index.php?id=4384&option=com\\_content&view=article/](http://www.eurasialegal.info/index.php?id=4384&option=com_content&view=article/) (дата обращения 03.2017).

<sup>6</sup> Атаев М.Р. НАФТА: проблемы и перспективы сотрудничества США, Канады и Мексики // Власть. - 2011. - № 7. - С.159-161.

**Региональный товарооборот стран НАФТА в 1995-2015 гг., млрд. долл.**

	<b>1995</b>	<b>2000</b>	<b>2005</b>	<b>2010</b>	<b>2015</b>
США	124,6	271	292	328	407
Канада	111,12	217,37	274,85	273,93	296,78
Мексика	64,58	141,37	178,4	243,1	313,6

*Источник:* составлено на основе данных The Observatory of Economic Complexity [Электронный ресурс]. URL: <http://atlas.media.mit.edu/ru/>

Анализируя данные табл. 3, можно сказать о том, что региональный товарооборот стран НАФТА на протяжении 1995-2015 гг. имеет положительную тенденцию. Наибольшую долю в общем объеме поставляемых товаров в рассматриваемый период занимает США, далее идет Канада и Мексика. Высокая доля товарооборота США пришлась на 1995 г., где значение составило 42%. Такая ситуация наблюдается и у Канады в 1995 г. – 37% от общего оборота трехсторонней торговли. В Мексике ситуация значительно улучшилась к 2015 г. и составила 31%, опередив Канаду на 2%.

Параллельно возросла активность на рынке труда США по мере перетекания мощностей на территорию Мексики. Активизировалась проблема дефляций. Для Мексики открылись двери на рынки США и прочих развитых стран, объемы зарубежных инвестиций возросли, в том числе и объемы кредитования экономики государства.

Что касается экономических дивидендов, то они для развивающейся страны имели односторонний характер. Обогащение ощутила только элита. Гармоничней всего в структуру объединения вписалась Канада. Ей удалось избежать масштабной деиндустриализации при увеличении промышленного экспорта. Основная роль Канады заключалась в том, чтобы выступать в роли посредника в отношениях между США и государствами Латинской Америки.

Исключительная экономическая зона является, по сути, комплексом договоренностей, который распространяется не только на сферу услуг и инвестирования, но и охватывает объединение экономически развитых стран. В положения договоренностей относительно предпринимательской деятельности в Северной Америке входят:

- 1) Доступ к рынкам инвестиций.
- 2) Гарантии.
- 3) Услуги и права интеллектуальной собственности.
- 4) Государственные закупки.
- 5) Меры по соблюдению стандартов.
- 6) Въезд для бизнесменов.
- 7) Решение конфликтных ситуаций.

Исключительная экономическая зона наложила на страны-участницы определенные ограничения. Например, Америка, Канада и Мексика обязаны сохранить свои национальные таможенные тарифы в аспекте торговли с третьими странами.

Утверждено в 2009 г. свободное обращение товаров после переходного периода в 10 лет (иногда 15 лет) в зоне экономического объединения. Правило распространяется на товары, которые идентифицируются как выпущенные в США, Мексике и Канаде. Договоренность предусматривает улучшение условий торговли услугами, наладку механизма взаимного инвестирования.

За 15 лет объем взаимной торговли аграрной продукцией утроился. Но оценить реальный вклад НАФТА в это достижение довольно трудно в силу следующих причин<sup>7</sup>:

1) торговые барьеры различаются по товарам и партнерам;

2) экологическая политика НАФТА создает дополнительный импульс региональной аграрной торговле;

3) другие факторы – состояние экономики, демографические показатели, изменения валютного курса, применение аграрных инноваций, состояние транспорта, развитие коммуникаций и логистики сказываются на объеме, направлениях и структуре аграрной торговли Северной Америки.

Например, одной из сфер взаимного экономического сотрудничества является сельское хозяйство. К 1 января 2008 г. страны НАФТА завершили ликвидацию нескольких тысяч барьеров во взаимной торговле аграрной продукцией. В результате сформировался общий аграрный рынок НАФТА, возрос объем взаимной торговли, увеличились инвестиции в переработку аграрной продукции<sup>8</sup>.

Взаимные инвестиции НАФТА в 2015 г. отражены в табл. 4.

Таблица 4.

**Взаимные инвестиции НАФТА в 2015 г. (в млн. долл.)**

	США	Канада	Мексика
США	х	16460	2801
Канада	16497	х	...
Мексика	8514	1755	х

*Источник:* составлено на основе данных: Костюнина Г.М. Североамериканская интеграция: 20 лет спустя // Вестник МГИМО Университета. - 2015. - № 2. - С.231-241.

За 2005-2015 гг. объем взаимных инвестиций увеличился с 36,1 до 46,0 млрд долл., или в 1,3 раза. За рассматриваемый период доля взаимных инвестиций снизилась с 23,3% до 20,8%. Взаимное инвестирование существенно для Мексики – 59,6% и Канады – 38,3%. Особенно быстро росли канадские и американские вложения в экономику Мексики. Причины заключаются в закрытости мексиканской экономики на момент подписания соглашения НАФТА либерализации мексиканской экономики во второй половине 1990-х гг.

В соглашении имеются оговорки относительно временного восстановления защиты для неких отраслей промышленности, которые понесли потери в результате импорта определенных категорий товаров.

Страны НАФТА должны следовать отдельным исключениям из общего режима свободных экономических отношений.

На фоне создания зоны свободной торговли есть моменты, которые не соответствуют стандарту договоренности. В рамках объединения НАФТА продолжают действовать следующие стандарты<sup>9</sup>:

- Мексика оставила за собой право накладывать ограничения на иностранную деятельность в нефтяном сегменте.

<sup>7</sup> Костюнина Г.М. Североамериканская интеграция: 20 лет спустя // Вестник МГИМО Университета. – 2015. – № 2. – С.231-241.

<sup>8</sup> Там же.

<sup>9</sup> Шкваря Л.В. Мировая экономика. Схемы и таблицы: Учебное пособие. - М., 2012.

- Канада имеет право ограничивать доступ к отдельным сегментам информации, которые имеют некую важность в культурном аспекте. Это радиовещание и выпуск фильмов, публикация книг и производство пластинок.
- США сохранило право на поддержку оптимального уровня внутренних цен, право на сбережение систем закупок в сельскохозяйственном сегменте.

Все товары в рамках сотрудничества разбиты на три категории. Это промышленная группа (за исключением текстильной продукции), сельскохозяйственная группа и текстильная с одеждой включительно. Для каждой категории товаров свойственен свой индивидуальный график снижения пошлин. Стоит сказать и о полном снятии пошлин на разные группы изделий. В перспективе объединение НАФТА цели ставит куда более значительные. В течение 5-15 лет планируется полностью отменить большую часть пошлин.

В рамках объединения НАФТА действует 5 доминирующих принципов защиты зарубежных инвесторов и их капиталов. Это:

- Отсутствие каких-либо дискриминаций в инвесторском секторе.
- Полная ликвидация требований как к инвесторам, так и к их вкладам.
- Свободное передвижение любых денежных потоков, которые имеют прямое отношение к инвестированию.
- Экспроприация (в рамках международного права).
- Открытое право обращаться в органы судебной власти международного ранга при наличии нарушений положений действующего соглашения.

Соглашение предусматривает правовую ответственность за нарушение прав собственности на патенты, товарные знаки и интеллектуальное имущество. Действует законодательство, которое позволяет определить область производства товара.

НАФТА – это масштабная региональная зона свободной торговли с населением в пределах 406 млн человек и совокупным ВВП в размере 10,3 трлн долл.<sup>10</sup>.

Формирование тандема обусловлено целым рядом параметров и перечнем целей, которые планировалось достигнуть. К предпосылкам создания объединения можно отнести следующие<sup>11</sup>:

- Состав НАФТА обусловлен географической близостью государств-участниц. Экономика государств как бы взаимно дополняли друг друга. Этот же фактор обусловил и структуру объединения НАФТА. Штаб-квартира у коалиции не одна. Их 3: в Оттаве, Вашингтоне и в Мехико.
- Между государствами всегда существовали тесные экономические отношения и торговые связи, происходило расширение производственных коопераций.
- На территории Канады и Мексики число американских предприятий систематически увеличивалось. В Америке процветают канадские ТНК.
- Активное усиление позиций не только ЕС, но и Японии.

Одним из наиболее заметных последствий образования НАФТА стал рост взаимной торговли США, Канады и Мексики.

США готовы к переговорам по изменению торгового соглашения НАФТА без выхода из него. США отправили уведомления другим странам, что хотят сделать это (провести переговоры по изменению соглашения). Президент США Дональд Трамп уже дал понять

<sup>10</sup> The Observatory of Economic Complexity: OEC [Электронный ресурс]. URL: <http://atlas.media.mit.edu/ru/> (дата обращения 03.2017)

<sup>11</sup> Шкваря Л.В. Международная экономическая интеграция в мировом хозяйстве: Учебное пособие. - М., 2011.

премьер-министру Канады (Джастину Трюдо) и президенту Мексики (Энрике Пенья Ньето), что он готов к переговорам по изменению соглашения. Если они изъявят такое желание, можно вести переговоры в текущих рамках (соглашения). Если нет, то США сможет говорить о выходе из этого соглашения в будущем. Перезаключение НАФТА было одним из предвыборных обещаний Трампа.

Например, Трамп вышел из Транстихоокеанского торгового соглашения (TPP). Начался пересмотр Североамериканского соглашения о свободной торговле (North American Free Trade Agreement, NAFTA). Если США не удастся добиться желаемых изменений, его постигнет та же участь, что и TPP<sup>12</sup>.

### **Выводы**

Страны-участники, подписывая договор, помимо эффективности партнерства преследовали еще и ряд целей. Это активизация торговли за счет ликвидации любых ограничений, создание здоровой конкурентной среды, привлечение инвестиций, обеспечение высокого уровня защиты интеллектуальной собственности.

Свободная торговля считается причиной растущего неравенства экономик Канады и Мексики с экономикой США. Из-за высокой зависимости от американского рынка возросла уязвимость экономик Канады и Мексики. Также на экономику Канады и Мексики может оказать влияние введение санкций против России<sup>13</sup>.

С возникновением и развитием НАФТА усилилась конкурентная борьба между тремя мировыми лидерами – Северной Америкой, Западной Европой и Японией – но уже в новой конфигурации этих центров, с новым соотношением сил.

Объединение не перестает развиваться и сегодня, постоянно расширяя сферы взаимодействия стран.

### **Список литературы**

1. Атаев М.Р. НАФТА: проблемы и перспективы сотрудничества США, Канады и Мексики // Власть. - 2011. - № 7. - С.159-161.
2. Бабаев Э.А. Основные направления внешней политики Канады в 1984-1993 гг. // Вестник Томского государственного университета. - 2013. - № 376. - С.81-84.
3. Вагапова Д.Ф. НАФТА: влияние интеграции на конкурентоспособность стран-членов // Российский внешнеэкономический вестник. - 2011. - № 10. - С.94-108.
4. Костюнина Г.М. Североамериканская интеграция: 20 лет спустя // Вестник МГИМО Университета. - 2015. - № 2. - С.231-241.
5. Меланьина М.В., Савинский А.В., Кузьмин Д.В. НАФТА: макроэкономическая динамика, роль в мире и необходимость модернизации интеграционных процессов // Экономика и предпринимательство. - 2017. - № 3-1 (80-1). - С. 86-91.
6. Фрумкин Б.Е., Атаман В.А., Бужигаева Т.Е. и др. Мировая экономика и международные экономические отношения. - М., 2006.
7. Шкваря Л.В. Международная экономическая интеграция в мировом хозяйстве: Учебное пособие. - М., 2011.

---

<sup>12</sup> Антипов В.И. Доктрина Трампа. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://rusrand.ru/forecast/doktrina-trampa/> (дата обращения 03.2017)

<sup>13</sup> Шкваря Л.В. Экономизация российско-американских отношений: миф или реальность? Москва, 2011.

8. Шкваря Л.В. Мировая экономика. Схемы и таблицы: Учебное пособие. - М., 2012.
9. Шкваря Л.В. Экономизация российско-американских отношений: миф или реальность? - М., 2011.
10. The Observatory of Economic Complexity: ОЕС [Электронный ресурс]. URL: <http://atlas.media.mit.edu/ru/>
11. Антипов В.И. Доктрина Трампа [Электронный ресурс]. URL: <http://rusrand.ru/forecast/doktrina-trampa/>
12. Гусейнов О.Р. Международно-правовое регулирование взаимных инвестиций в НАФТА. [Электронный ресурс]. URL: [www.eurasialegal.info/index.php?id=4384&option=com\\_content&view=article/](http://www.eurasialegal.info/index.php?id=4384&option=com_content&view=article/)

## **NAFTA - PROBLEMS AND PROSPECTS OF INTEGRATION DEVELOPMENT**

*Sharashidze Angelina Zurabovna,  
Prostomolotova Valeriya Igorevna,  
Labzova Daria Alexandrovna,  
Illarionova Maria Olegovna,*

Peoples' Friendship University of Russia (RUDN University)  
6 Miklukho-Maklaya Street, Moscow, 117198, Russian Federation

*In article the main characteristics of the North American Free Trade Agreement (NAFTA) zone are considered. Removal of barriers on trade in goods between member countries became a main objective of creation of this association. Authors come to a conclusion that the world's largest regional free trade zone has promoted the countries to improve the economic situation, namely: The USA has received cheap labor, has lowered costs for production with preservation of appropriate quality; Mexico has got access to the American market, jobs and a big stream of investments; Canada has increased the volume of export as access to the Mexican market has opened.*

*Keywords: North American Free Trade Agreement (NAFTA), international economic integration, trade balance.*

*JEL codes: F15, F53, F63.*