

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗМЕЩЕНИЯ ШТАБ-КВАРТИР ТНК В СТРАНАХ И ГЛОБАЛЬНЫХ ГОРОДАХ

Федорова Диана Александровна

В статье рассмотрены особенности размещения штаб-квартир крупнейших транснациональных корпораций в странах мира и глобальных городах. Именно ТНК выступают в качестве главной движущей силы современного процесса транснационализации. В конце XX века ТНК стали ключевым звеном в развитии международных экономических отношений и мировой экономики в целом. Мировые корпорации оказывают существенное влияние не только на экономику страны, но и на развитие городов, в которых базируется штаб-квартира компании. Ключ к растущему рыночному потреблению ведущих городов – это глобальная досягаемость транснациональных корпораций в части производства, силы бренда и розничных сетей. Большой интерес представляют процессы трансформации и смещение полюсов экономической мощи. Профиль рынков как фактор благосостояния смещается с развитых на развивающиеся страны. Основным катализатором таких современных глобальных тенденций является деятельность ТНК.

Ключевые слова: ТНК, штаб-квартира, глобальные города, агломерация.

JEL-коды: F 200, R 220, R 300.

Введение

В современных условиях транснационализации капитала и производства, интернационализации бизнеса доминирующие позиции занимают международные компании, многонациональные не только по составу капитала, но и по масштабу деятельности – транснациональные банки (ТНБ) и транснациональные компании (ТНК).

В данной статье рассматриваются масштабы деятельности крупнейших транснациональных корпораций в современном мире. Также анализируется функционирование и динамика размещения ТНК как в странах мира, так и в глобальных городах.

Основной задачей при написании статьи является выявление современных изменений в размещении штаб-квартир крупнейших транснациональных корпораций. Эта тенденция перемещения ТНК и компаний из Global 500 в развивающиеся регионы существенно влияет на глобальную мощь нынешних городов-резиденций крупных компаний. Современный мировой капитал делает ставку на экономический рост развивающихся, а не развитых городских агломераций.

Таким образом, большой интерес представляет анализ современных тенденций, с помощью которого можно выявить будущие полюса роста и узлы базирования мировых инвестиций.

По теме данной статьи не так много написано современной литературы. За основу брались рейтинги штаб-квартир крупнейших ТНК по Fortune Global 500, и ежегодные аналитические материалы Глобального института McKinsey, работы которого направлены на

выявление современных закономерностей в размещении головных корпораций. Также Филип и Милтон Котлер в своей книге «Как завоевать города и страны» (2015 г.) подробно рассматривают причины, по которым ТНК переносят свои штаб-квартиры, как они делают выбор, и какими преимуществами должны обладать глобальные города для того, чтобы привлекать интерес мировых компаний.

Новизна статьи заключается в анализе современных изменений, как в структуре лидеров стран и городов, так и в перемещении штаб-квартир крупнейших ТНК в динамике.

Транснациональные корпорации как глобальные игроки мировой производственной системы

Транснациональные корпорации являются не только той основой, на которой базируется народное хозяйство государств с развитой экономикой, но и все активнее они действуют на мировой арене, превратившись в крупнейшие транснациональные группы, содержащие в своей структуре многочисленные иностранные аффилированные предприятия научно-исследовательского, производственного, сбытового и снабженческого характера, имеющие свой флот, свои портовые сооружения с прекрасной логистической системой и проч. На сегодняшний день ТНК становятся главной силой развития мировой экономики.

Существенная часть международной торговли, примерно 30%, основана на внутрифирменных потоках ТНК¹. Они создали специфическую форму перевода капитала с помощью трансфертных цен, которые устанавливают сами корпорации при предоставлении услуг и поставках товаров своим филиалам и дочерним компаниям. То есть сделки между дочерними предприятиями и корпорациями осуществляются по ценам, устанавливаемым самими корпорациями. В результате трансфертные цены на товары и услуги ТНК являются весьма актуальной проблемой. Существуют транснациональные корпорации, которые очень велики и обладают монопольной властью. Некоторые из них превосходят целые страны по микроэкономическим и макроэкономическим показателям (например, по объемам продаж)².

Транснациональные корпорации способны влиять на все сферы общественной жизни тех стран, в которых функционируют. Они осуществляют деятельность через свои филиалы и дочерние предприятия в разных странах мира по единой финансовой и научно-производственной стратегии, которая формируется в «мозговых трестах». Они обладают огромным научным и производственным потенциалом, обеспечивающим высокий ритм развития.

Особенности деятельности и размещения крупнейших ТНК в странах мира

Современный мир формируется в рамках целостной системы, которая обладает собственной динамикой, логикой и направленностью. Взаимовыгодное сосуществование национальных экономических пространств и транснациональных структур является главной

¹ Официальный сайт организации ЮНКТАД [Электронный ресурс]. URL: <http://unctad.org/en/Pages/Home.aspx>

² Губайдуллина Ф. С. Крупные транснациональные корпорации на новых рынках // ЭКО, 2003; Родионова И.А., Шувалова О.В. Мировая промышленность, международное производство и прямые иностранные инвестиции // Фундаментальные исследования. РАЕ. - 2014. - № 12 (часть 9). - С.1988-1992; Слукa Н.А., Родионова И.А. О корпоративной географии //Социально-экономическая география: теория, методология и практика преподавания: Материалы межд. научно-практической конференции. 29-30 мая 2014. - М.: МПГУ, 2014. - С.54-59

ее чертой. Создаваемая единая система глобальной экономики представляет собой не просто сумму транснациональных корпораций и национальных хозяйств, а некоторую самоорганизующуюся целостность, которая формируется на основе взаимоотношений между транснациональными корпорациями и глобальными городами.

В ходе работы нами были проанализированы 100 крупнейших ТНК мира за 2014 г. и 500 крупнейших ТНК мира за 2016 год на основании рейтингов Fortune Global 500.

Изменения видны уже в первой десятке рейтинга ТНК (см. табл. 1). Во-первых, в нее вошла компания «Apple», вытеснив корпорацию «Glencore». Во-вторых, произошли заметные сдвиги в позициях многих компаний, особенно тех, которые специализируются на добыче, переработке нефти и газа. Их годовой доход заметно сократился. А корпорации, занимающиеся оптовой и розничной торговлей, наоборот улучшили свои позиции. Сокращение прибыли характерно для большей части ТНК рейтинга. Если общий доход первой десятки компаний в 2014 году был равен 3 713 057 млн долл., то в 2016 г. он составил 2 856 595 млн долл., уменьшившись на 23% (856 462 млн долл.). Аналогичная ситуация характерна для рейтинга в целом. К примеру, суммарный доход первых 100 ТНК сократился на 21% (3 278 201 млн долл.).

Таблица 1.

Динамика объемов продаж 10 крупнейших ТНК мира по рейтингу FortuneGlobal 500

№	2014		2016	
	Название	Объем продаж (Revenues), млн долл.	Название	Объем продаж (Revenues), млн долл.
1	Walmart	476 294	Walmart	482 130
2	RoyalDutchShell	459 599	StateGrid	329 601
3	SinopecGroup	457 201	ChinaNationalPetroleum	299 271
4	ChinaNationalPetroleum	432 007	SinopecGroup	294 344
5	ExxonMobil	407 666	RoyalDutchShell	272 156
6	BP	396 217	ExxonMobil	246 204
7	StateGrid	333 386	Volkswagen	236 600
8	Volkswagen	261 539	ToyotaMotor	236 592
9	ToyotaMotor	256 454	Apple	233 715
10	Glencore	232 694	BP	225 982
	Всего:	3 713 057		2 856 595

Источник: Составлено автором по данным FortuneGlobal 500, 2014, 2016 гг.

Можно предположить, что данные изменения связаны с мировым финансовым кризисом и динамикой цен на нефть, которые оказывают большое влияние на экономическую силу транснациональных корпораций.

Также следует выделить тот факт, что среди крупнейших ТНК мира удельный вес компаний, осуществляющих свою деятельность непосредственно в промышленных отраслях, несколько сокращается³. При этом растет доля транснациональных корпораций, относящихся к оптовой и розничной торговле, сфере услуг. В первой десятке ТНК продолжают лидировать компании, занимающиеся добычей, переработкой нефти и газа. Однако в настоящее время все сложнее выделить основную сферу деятельности крупнейших корпораций.

³ Родионова И.А. Мировая экономика: индустриальный сектор. – М.: Изд-во РУДН, 2010. – 606 с.

Далее мы рассмотрим особенности, которые прослеживаются в динамике размещения штаб-квартир крупнейших ТНК мира. С течением времени состав транснациональных корпораций по их происхождению становится все более интернациональным. Большое количество мировых компаний расширяют свою производственную и торговую деятельность с помощью открытия новых филиалов и аффилированных предприятий.

В настоящее время среди самых крупных фирм мира преобладают американские компании (табл. 2). Однако, если посмотреть на состав более многочисленных групп крупнейших транснациональных корпораций планеты, то тут лидерство американских компаний выражено намного слабее. Эволюция двигалась от доминирования американских ТНК в 1950-е годы к преобладанию западноевропейских корпораций с 1980-х. Эта закономерность прослеживается и по составу всех транснациональных корпораций из списка Global 500: в 1970 годы больше половины мировых компаний были из двух стран: Великобритании и США. В настоящее время из всех ТНК на Японию, США, Швейцарию и Германию приходится лишь примерно половина. Увеличивается количество и значение транснациональных корпораций из развивающихся стран – особенно из азиатских «драконов», например таких как: КНР, Южная Корея, Тайвань. Исследователи предполагают, что в ближайшие годы будет продолжаться рост среди глобальных корпораций из стран с переходной экономикой и новых индустриальных стран третьего мира⁴.

Как видно из таблицы 2, в пятерку лидеров попадают ТНК таких стран, как США, Китай, Япония, Франция, Германия и Великобритания. Только на США и Китай приходится 47% всех штаб-квартир из списка Global 500 (26% и 21% на каждую страну в отдельности соответственно). За рассматриваемый период безусловными лидером являются США. В них базируется 134 штаб-квартиры крупнейших 500 ТНК мира. Далее, как уже было сказано, идет Китай – 103 головных корпорации.

Если, начиная с 2000 года, прослеживается общая тенденция сокращения материнских ТНК в странах-лидерах (в США сократилось на 40, в Японии – на 89, во Франции – на 13), то в Китае, наоборот, виден интенсивный рост числа штаб-квартир крупнейших корпораций на территории этой страны. В 1995 г. их было всего 2, в 2000 г. – 10, в 2007 г. – 23, а далее за следующие 10 лет число материнских ТНК возросло в 4,5 раза до 103 корпораций в 2016 году.

Таблица 2.

Распределение 500 крупнейших (по объемам продаж) корпораций по странам базирования материнской ТНК

Страна	Годы					
	1983	1992	1995	2000	2007	2016
США	226	161	153	174	162	134
Китай	-	-	2	10	23	103
Япония	74	128	141	111	67	52
Франция	24	30	42	35	38	29
Германия	30	32	40	40	37	29
Великобритания	49	41	33	41	34	26
Юж. Корея	10	12	12	11	14	14
Швейцария	9	9	16	10	13	14

⁴По данным журнала «Fortune», 2013

Нидерланды	6	7	10	9	14	12
Канада	15	8	6	13	16	11
Италия	7	6	12	9	10	9
Бельгия	4	4	6	4	6	2
Прочие страны	46	62	27	33	66	65
Всего:	500	500	500	500	500	500

Источник: Составлено автором по данным: The Fortune 2016 Global 500; Родионова И.А. Мировая экономика: индустриальный сектор. – М.: Изд-во РУДН, 2010.

Однако, рассматривая первые 100 штаб-квартир крупнейших ТНК мира, видно, что на США приходится 38 материнских компаний, а на Китай в 2 раза меньше – 18 (см. табл. 3). В рейтинг первых 100 материнских корпораций входит та же пятерка стран лидеров, а также появляются новые участники – Италия и Россия.

Таблица 3.

Число штаб-квартир 100 крупнейших ТНК в странах мира

Ранг	Страна	Число штаб-квартир	
		2014	2016
1	США	32	38
2	Китай	15	18
3	Германия	10	9
4	Япония	8	8
	Франция	8	8
5	Италия	4	4
6	Великобритания	5	3
7	Россия	3	2
Прочие страны		15	10
Всего:		100	100

Источник: Составлено автором по данным: TheFortuneGlobal 500, 2014, 2016 гг.

Таким образом, можно сделать вывод, что США, несмотря на заметный отток головных компаний ТНК, остаются по-прежнему лидером. Китай же за достаточно короткий срок сделал огромный рывок по числу базирования штаб-квартир транснациональных корпораций.

Особенности размещения штаб-квартир крупнейших ТНК в городах мира

В ходе работы была также проанализирована динамика изменения лидерства агломераций (на примере первых 10-ти из них) по числу штаб-квартир крупнейших транснациональных корпораций на основе данных UK Economic Outlook 2014г. и рейтинга The Fortune Global 500, 2016 г. и др.

Как видно из таблицы 4, позиции первых 10 агломераций по числу базирования в них материнский компаний крупнейших ТНК изменились. За анализируемый период сначала лидером был Токио. В 1995 году в нем размещалось 19% всех штаб-квартир 500 крупнейших ТНК. Однако, несмотря на то, что в 2005 Токио по-прежнему занимал первое место в

рейтинге, количество материнских компаний сократилось на 40% и составило 56 корпораций, а в 2016 году их насчитывалось 38. Начиная с 2012 года и по настоящее время, лидерство одерживает Пекин. На него приходится 57 штаб-квартир ТНК, второе место занимает Токио – 38 штаб-квартир ТНК и третье место делят – Париж, Нью-Йорк и Лондон, в них базируется по 17 штаб-квартир.

За последние два десятилетия такие агломерации, как Франкфурт-на-Майне, Мюнхен, Атланта, Цюрих, потеряли свои позиции и выбыли из первого десятка лидеров. Их место заняли: Чикаго, Осака, Шанхай, Хьюстон, Гонконг. Большинство штаб-квартир крупнейших транснациональных корпораций являются глобальными городами. Они уже давно считаются полностью постиндустриальными. В Лондоне, Париже, Нью-Йорке доля индустрии, как в стоимости ВВП, так и в структуре занятого населения находилась в пределах 6-7%, хотя несколько десятилетий назад она составляла 1/3 и более⁵.

Таблица 4.

Города-лидеры по числу штаб-квартир ТНК (Global-500), 1995–2016 гг.

Ранг	Года							
	1995		2005		2012		2016	
	Агломерации	Число штаб-квартир	Агломерации	Число штаб-квартир	Агломерации	Число штаб-квартир	Агломерации	Число штаб-квартир
1	Токио	93	Токио	56	Пекин	47	Пекин	57
2	Осака	32	Париж	27	Токио	46	Токио	38
3	Париж	27	Лондон	23	Париж	29	Париж	17
4	Лондон	26	Нью-Йорк	22	Нью-Йорк	23	Нью-Йорк	17
5	Нью-Йорк	22	Пекин	12	Лондон	21	Лондон	17
6	Сеул	11	Сеул	9	Сеул	13	Сеул	10
7	Мюнхен	9	Осака	9	Чикаго	9	Шанхай	10
8	Франкфурт-на-Майне	7	Мюнхен	7	Осака	8	Хьюстон	7
9	Атланта	7	Торонто	7	Шанхай	8	Осака	7
10	Цюрих	7	Атланта	7	Хьюстон	7	Гонконг	7
	Проч. Агломерации	259	Проч. Агломерации	321	Проч. Агломерации	289	Проч. Агломерации	313
	Всего	500		500		500		500

Источник: Составлено автором по данным: TheFortune 2016 Global 500; «Вестник Московского университета» - 2007. – №4. – 15 с.; UK EconomicOutlook, 2014 г.

Выводы

Проведенный анализ показал, что география размещения крупнейших ТНК мира изменяется. Все больше корпораций развивающихся стран (в первую очередь китайских) попадают в число лидеров в списке Global 500.

Происходит также сокращение числа штаб-квартир ТНК в крупнейших агломерациях высокоразвитых стран. Местами базирования штаб-квартир ТНК становятся ныне многие крупнейшие города развивающихся государств. Так, Пекин в сжатые сроки буквально ворвался в топ-10 и ныне занимает первую строчку в рейтинге городов-лидеров по числу

⁵ Сассен С. Когда города значат больше, чем государства // Новое время. – 2003. – № 43. – 21 с.

штаб-квартир ТНК. Прогрессируют позиции ряда других глобальных центров — Сингапура, Сан-Паулу, Сянган (Гонконг), Шанхая и др.⁶.

Необходимо отметить, что в настоящее время свободный капитал – мощнейший инструмент развития современного бизнеса. Большинство исследователей идентифицируют глобальные города в первую очередь как мировые финансовые центры⁷. В них сосредоточены финансовые услуги, реализуемые транснациональными банками, товарные и фондовые биржи, страховые и финансовые компании, которые играют существенную роль в приобретении для города статуса «глобального». Ранее только крупнейшие города экономически высокоразвитых странах развивались за счет четвертичного сектора экономики. Но, как было отмечено выше, во многих глобальных городах развивающихся стран четвертичный сектор становится главным градообразующим фактором в развитии городской экономики. И размещение в этих городах штаб-квартир крупнейших ТНК мира, безусловно, оказывает на их развитие очень заметное влияние.

Список литературы

1. Губайдуллина Ф. С. Крупные транснациональные корпорации на новых рынках // ЭКО. - 2003.
2. Родионова И.А. Мировая экономика: индустриальный сектор. – М.: Изд-во РУДН, 2010.
3. Родионова И.А., Шувалова О.В. Мировая промышленность, международное производство и прямые иностранные инвестиции // Фундаментальные исследования. РАЕ. - 2014. – № 12 (часть 9). - С. 198-192.
4. Сассен С. Когда города значат больше, чем государства // Новое время. – 2003. – № 43. – С. 21.
5. Слука Н.А., Родионова И.А. О корпоративной географии // Социально-экономическая география: теория, методология и практика преподавания: Материалы межд. научно-практической конференции. 29-30 мая 2014. - М.: МПГУ, 2014. - С.54-59.
6. Глобальные города // Эксперт [Электронный ресурс]. URL: http://expert.ru/expert/2008/15/globalnue_goroda/
7. Города без границ // Глобальные города. [Электронный ресурс]. URL: <http://ar-vest.livejournal.com/78598.html>
8. Официальный сайт организации ЮНКТАД [Электронный ресурс]. URL: <http://unctad.org/en/Pages/Home.aspx>

⁶Города без границ // Глобальные города. [Электронный ресурс]. URL: <http://ar-vest.livejournal.com/78598.html>

⁷Глобальные города // Эксперт [Электронный ресурс]. URL: http://expert.ru/expert/2008/15/globalnue_goroda/

MODERN TRENDS OF ACCOMMODATION OF TNCS HEADQUARTERS IN COUNTRIES AND GLOBAL CITIES

Fedorova Diana Aleksandrovna,

Peoples' Friendship University of Russia (RUDN University)
6 Miklukho-Maklaya Street, Moscow, 117198, Russian Federation

In article features of placement of the headquarters of the largest multinational corporations in the countries of the world and the global cities are considered. Multinational corporations act as the main driving force of modern process of transnationalization. At the end of the 20th century of multinational corporation became a key link in development of the international economic relations and world economy in general. World corporations have significant effect not only on national economy, but also on development of the cities in which the company headquarters is based. The key to the growing market consumption of the leading cities is a global reach of multinational corporations regarding production, forces of a brand and retail networks. Processes of transformation and shift of poles of economic power are of great interest. The profile of the markets as a factor of welfare is displaced with developed on developing countries. The main catalyst of such current global trends is activity of multinational corporation.

Keywords: Multinational corporation, headquarters, global cities, agglomeration.

JEL codes: F 200, R 220, R 300.