

МЕРКОСУР КАК ПРИМЕР ИНТЕГРАЦИОННОГО СОТРУДНИЧЕСТВА СТРАН ЛАТИНСКОЙ АМЕРИКИ

Лабзова Дарья Александровна

В статье рассмотрена специфика сотрудничества стран Латинской Америки в рамках экономического объединения МЕРКОСУР. На основе анализа специфики экономических отношений в рамках данного содружества государств континента установлено, что организация представляет собой ассиметричную региональную интеграцию, объединяющие догоняющие страны, имеющие разные уровни экономического развития. Автором сделан вывод, что успехи МЕРКОСУР были обусловлены емкостью его рынка, высокой степенью открытости внешнему миру, многообразием ресурсов и производственным потенциалом, а также обширными институциональными связями, которые группировка сумела наладить как с крупными торговыми блоками (как Европейский Союз), так и со странами латиноамериканского субконтинента.

Ключевые слова: Латинская Америка, МЕРКОСУР, экономический союз, сотрудничество.

JEL-коды: F01, F15, F36, F51.

История становления и развития МЕРКОСУР

В Южной Америке интеграционные процессы получили свое начало больше чем 40 лет назад. Правда, в силу отсутствующей в то время объективной основы для интеграционного взаимодействия и наличия определенных противоречий между интегрирующимися странами (в частности различным толкованием целей интеграции), созданные в то время без должной проработки взаимных интересов и реальных возможностей партнеров группировки интеграционной направленности, такие как ЛАСТ, ЛАИ и другие оказались малоэффективными. Это повлекло за собой торможение процесса интеграции. Итак, впервые заинтересованность в объединении американских народов появилась еще во времена войн за независимость от европейских метрополий. После Второй мировой войны, в условиях, когда США стремились изолировать Латинскую Америку от окружающего мира, снизить ее развивающуюся самостоятельность, стало набирать силу движение стран региона к восстановлению экономической независимости и недопущению вмешательства США в их внутренние дела. Кроме отмеченных политических причин, латиноамериканская интеграция имела и экономические мотивы. Проводимая рядом государств индустриализация к 1960-м гг. столкнулась с серьезными трудностями, одной из главных причин которых стала экономическая разобщенность. Внутренние рынки большинства стран Латинской Америки были не в состоянии обеспечить спрос на продукцию национальных предприятий, одновременно ухудшились условия ее сбыта на

традиционных внешних рынках. Весь этот комплекс причин подталкивал государства расширять внутрирегиональный экспорт¹.

Все рассмотренные три фактора способствовали тому, что давно вынашиваемые в Латинской Америке идеи экономического и политического объединения, продиктованные стремлением к независимости, получили свое практическое воплощение: государства региона, подписав в 1958 году Тегусигальпский договор о создании зоны свободной торговли в Центральной Америке (ЦАОР), а в 1960 г. – Договор Монтевидео об образовании Latinoамериканской ассоциации свободной торговли (ЛАСТ), первыми в развивающемся мире стали на путь интеграции. Позднее, в конце 1960-х – начале 1970-х гг., когда на фоне экономических трудностей участники ЛАСТ и ЦАОР фактически перестали выполнять свои обязательства, возник ряд относительно небольших субрегиональных объединений, ориентированных на решение более конкретных задач, таких как Андская и Ла-Платская группы (первая впоследствии преобразовалась в Андское сообщество, а вторая – в МЕРКОСУР), Амазонский пакт и Карибское сообщество (КАРИКОМ). Все они не без труда сумели «пережить» мировой экономической кризис 1980-х г. Так, за 10 лет объем внутрирегиональной торговли сократился с 16,8 до 10,4 млрд долл. Однако в то же время именно тогда региональную экономическую интеграцию стали рассматривать как эффективное средство преодоления кризиса и оживления экономики².

Договор об учреждении такой структуры, как ЛАИ был шагом назад по сравнению с Конвенцией Монтевидео, так как в нем отсутствовали некоторые положения, которые считаются непеременимыми для соглашений такого рода, если основываться на классической статье XXIV Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ). Все же некоторые страны, достигшие несколько более высокого уровня экономического развития, расценивали это как тормоз для интеграции. Это стало одним из факторов создания МЕРКОСУР как субрегиональной интеграционной структуры. Другим фактором было сближение между Аргентиной и Бразилией, закрепленное так называемым «Актом дружбы» 1986 г., за которым последовало принятие протоколов, предусматривающих отмену тарифов на согласованные товары. В 1990 г. эти 2 государства подписали Буэнос-Айресский договор о создании общего рынка, начиная с 1994 г. Также была учреждена двусторонняя рабочая группа, в качестве наблюдателей в ее работе принимали участие Уругвай и Парагвай. Итак, начиная с конца 1980-х гг. в Южной Америке появилась потребность активизировать интеграционные процессы, однако уже на новой основе. Можно выделить три важных обстоятельства, которые повлекли за собой этот процесс: усиление протекционизма со стороны главного торгового партнера региона – США; осторожная, выборочная либерализации экономики Бразилии, позволившая сохранить некоторые важные рычаги государственного регулирования; кризис либеральной модели Аргентины. Несмотря на различные экономические пути и их итоги, двум ведущим государствам региона – Бразилии и Аргентине, удалось выработать общий подход к интеграции. Так, в результате этого в 1991 году был создан Южноамериканский общий рынок (МЕРКОСУР)³.

Таким образом, с 1990-х гг. начинается качественно новая фаза латиноамериканской интеграции, которая характеризовалась почти синхронным принятием всеми группировками

¹ Баррос С. Основы южноамериканской интеграции // Латинская Америка. - 2016. - № 5. - С. 20.

² Нариманов М. Путь Латинской Америки к рынку // Латинская Америка. - 2016. - № 6. - С.12-15.

³ Беликова К.М. Образование южноамериканского общего рынка и его развитие // Внешнеторговое право. - 2016. - № 1. - С. 8-12.

решений об ускорении объединительных процессов, постановкой задачи скорейшего завершения формирования зон свободной торговли или общих рынков в рамках региональных и субрегиональных интеграционных блоков.

Экономическое и инвестиционное сотрудничество

МЕРКОСУР был создан в 1991 г. Аргентиной, Бразилией, Парагваем и Уругваем в качестве таможенного союза со следующими целями⁴:

- содействовать комплексной экономической интеграции входящих в него стран;
- способствовать свободному обороту товаров, услуг и ресурсов для их производства;
- координировать макроэкономическую и отраслевую политику, и достичь гармонизации законодательства стран-участниц.

В 1991 г. Южноамериканский общий рынок создавался как одно из наиболее важных торговых объединений Латинской Америки. Сначала в него вошли Аргентина, Бразилия, Парагвай и Уругвай, на долю которых приходится более 50% ВВП Латинской Америки, и, согласно планам, это должно было привести к интеграции всего континента.

Население 5-ти постоянных членов МЕРКОСУР составляет 277 млн чел., на них приходится 4,3% мирового ВВП, а общий объем ВВП на душу населения составляет 11,5 тыс. долл. Названные 5 стран неравнозначны по размерам и обеспеченности ресурсами. Бразилия является основной экономикой региона. Ее ВВП в 5 раз больше, чем у 2-й экономики – Аргентины. Бразилия играет решающую роль в процессе экономического развития региона.

Таблица 1.

Основные макроэкономические показатели стран МЕРКОСУР, 1991 г.

Страна	ВВП, млрд долл	Инфляция, %	Прирост ВВП, %	Уровень безработицы, %	Население, млн человек
Аргентина	189,72	171,672	12,67	5,8	33,193
Боливия	5,343	21,447	5,267	2,9	6,992
Бразилия	602,86	432,785	1,512	6,9	152,916
Венесуэла	51,749	34,205	9,73	9,5	20,332
Парагвай	6,984	24,225	3,494	6,5	4,323
Уругвай	11,206	101,972	3,539	7	3,132

Источник: составлено автором по данным CIA World Fact book 2016 [Электронный ресурс].

URL: <http://data.worldbank.org/indicator>

Таким образом, было сформировано интеграционное объединение с ярко выраженной дифференциацией его членов (табл. 1 и 2).

Таблица 2.

Основные макроэкономические показатели стран МЕРКОСУР, 2015 г.

Страна	ВВП, млрд долл.	Инфляция, %	Прирост ВВП, %	Уровень безработицы, %	Население, млн человек
Аргентина	583,169	8,24	2,372	8,2	43,416
Боливия	32,998	4,061	4,849	2,7	10,724
Бразилия	1 775	9,027	-3,847	6,8	207,847

⁴ Шкваря Л.В. Международная экономическая интеграция в мировом хозяйстве: Учебное пособие. - М., 2011.

Венесуэла	475,68	121,738	НД	8,6	31,108
Парагвай	27,094	3,129	2,962	4,5	6,639
Уругвай	53,443	8,666	0,982	7	3,431

Источник: составлено автором по данным CIA World Fact book 2016 [Электронный ресурс]. URL: <http://data.worldbank.org/indicator>

Указанная асимметрия влияет не только на сближение доходов на душу населения в долгосрочной перспективе, но и на создание стимулов для интеграции более мелких партнеров, и может быть уменьшена или увеличена за счет проводимой макроэкономической политики. При этом основополагающей является валютная политика, поощрительные меры и налоговые нормы.

Изначально созданное как таможенный союз, одной из основ которого было использование Единого внешнего тарифа (ЕВТ), объединение и ныне достаточно четко работает в сфере таможни и тарифов. При этом МЕРКОСУР не были полностью достигнуты цели, поставленные при его создании⁵.

В то же время можно говорить о росте интеграционных процессов в целом, в частности, товарооборота как с третьими странами, так и внутри блока (табл. 3).

Таблица 3.

Динамика взаимной торговли стран-участников МЕРКОСУР, 2016 г. (тыс. долл.)

Страна	Аргентина	Боливия	Бразилия	Венесуэла	Парагвай	Уругвай	МЕРКОСУР
Аргентина	-	559 655	9 027 619	706 898	979 683	1 130 262	11 844 462
Боливия	806 311	-	1 363 164	12 991	36 152	6 658	2 225 276
Бразилия	13 417 670	1 428 162	-	1 275 738	2 220 839	2 743 828	19 658 075
Венесуэла	НД	НД	НД	-	НД	НД	209 137 (2013г.)
Парагвай	906 686	53 647	3 006 548	26 205	-	208 984	4 148 423
Уругвай	376 731	41 545	1 241 946	49 295	123 430	-	1 791 424

Источник: составлено на основе данных Trademap [Электронный ресурс]. URL: http://www.trademap.org/Bilateral_TS.aspx

В то же время, как видно из табл. 3, этот процесс идет неравномерно. В настоящее время основным торговым партнером МЕРКОСУР является Китай. На него приходится около 20% от общего объема внешнеторгового оборота объединения с выраженным акцентом на экспорт из МЕРКОСУР продовольственных и сырьевых товаров и со значительной долей товаров производственного назначения в импорте из Китая.

Товарообмен между МЕРКОСУР и Россией незначителен и составляет 1,8 % торговли МЕРКОСУР с другими странами. Россия занимает 12-е место среди основных торговых партнеров этого блока

Заключение

В настоящее время в МЕРКОСУР входят 5 постоянных членов – Аргентина, Бразилия, Парагвай, Уругвай и Венесуэла, а также ассоциированные члены – Чили, Боливия, Колумбия, Эквадор, Перу, Гайана и Суринам.

⁵ Бондарев И. И. МЕРКОСУР и ЕАЭС // Вопросы экономики и управления. - 2017. - №1. - С. 25-30.

Южноамериканский общий рынок МЕРКОСУР создавался весьма быстро. Буквально за 4–5 лет все институты организации начали полноценно функционировать. На данный момент таможенные изъятия отменены на большинство товаров, однако по нескольким стратегическим позициям пошлины сохранены на переходной период. Тем не менее, за более чем двадцатилетний период объем взаимной торговли увеличился в 8 раз и превысил 30 млрд долл. МЕРКОСУР как южноамериканский общий рынок уже доказал, что подобная форма интеграции приносит плоды и выгодна государствам-участникам.

За годы своего существования МЕРКОСУР приобрел репутацию прочного стратегического альянса и стал одной из наиболее динамично развивающихся моделей экономической интеграции среди развивающихся стран, обладающей к тому же значительными возможностями для дальнейшего роста⁶. Успехи МЕРКОСУР были обусловлены емкостью его рынка, высокой степенью открытости внешнему миру, многообразием ресурсов и производственным потенциалом, а также обширными институциональными связями, которые группировка сумела наладить как с крупными торговыми блоками (как Европейский Союз), так и со странами латиноамериканского субконтинента.

Список литературы

1. Абрамова М.Г. Положение на рынке труда [Меркосур] //Латинская Америка. - 2017. - №1. - С.8-9.
2. Бондарев И. И. МЕРКОСУР и ЕАЭС // Вопросы экономики и управления. - 2017. - №1. - С. 25-30.
3. Баррос С. Основы южноамериканской интеграции //Латинская Америка. - 2016. - № 5. - С. 20.
4. Беликова К.М. Образование южноамериканского общего рынка и его развитие // Внешнеторговое право. - 2016. - № 1. - С. 8-12.
5. Гусейнов В. Латинская Америка – факторы влияния в регионе // Эксперт. - 2015. - № 2. - С.38-40.
6. Нариманов М. Путь Латинской Америки к рынку // Латинская Америка. - 2016. - № 6. - С.12-15.
7. Тайар В.М. Евросоюз – Меркосур: стратегическое партнерство // Латинская Америка. - 2015. - № 5. - С. 28-36.
8. Шкваря Л.В. Шкваря Л.В. Международная экономическая интеграция в мировом хозяйстве: Учебное пособие. - М., 2011.
9. Шкваря Л.В. Мировая экономика. Схемы и таблицы: Учебное пособие. - М., 2012.
10. Шкваря Л.В. Экономическая интеграция в условиях глобализации мировой экономики: трансформация форм и теорий. - М., 2006.
11. Сержиу Дуарти. Важнейшие мировые события 2017 года // Сайт ПИР-центр [Электронный ресурс]. URL: <http://kommersant.ru/doc/3192724>

⁶ Тайар В.М. Евросоюз – Меркосур: стратегическое партнерство // Лат. Америка. 2015. № 5. С. 28-36.

MERCOSUR AS EXAMPLE OF INTEGRATION COOPERATION OF THE COUNTRIES OF LATIN AMERICA

Labzova Darya Aleksandrovna,

Peoples' Friendship University of Russia (RUDN University)
6 Miklukho-Maklaya Street, Moscow, 117198, Russian Federation

In article specifics of cooperation of the countries of Latin America within economic association MERCOSUR are considered. On the basis of the analysis of specifics of the economic relations within this commonwealth of the states of the continent it is established that the organization represents asymmetric regional integration, the uniting catching-up countries having different levels of economic development. The author has drawn a conclusion that progress MERCOSUR has been caused by the capacity of his market, high degree of openness to the outside world, variety of resources and production potential, and also extensive institutional communications which the group has managed to adjust as with large trade blocks (as the European Union), and with the countries of the Latin American subcontinent.

Keywords: Latin America, MERCOSUR, economic union, cooperation.

JEL-codes: F01, F15, F36, F51.