

# ПРОБЛЕМЫ МИРОХОЗЯЙСТВЕННОГО РАЗВИТИЯ

## РОЛЬ АМЕРИКАНСКИХ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОРПОРАЦИЙ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

А.С. Керобян, Н.А. Волгина

Российский университет дружбы народов  
*ул. Миклухо-Макляя, 6, Москва, Россия, 117198*

В статье проводится анализ инвестиционной активности американских ТНК за 2000—2010 гг. с целью выявить не только формировавшиеся тенденции потоков и накопленных ПИИ США за тот же период, но и определить, изменилась ли роль американских ТНК в международном производстве. Первое десятилетие нового тысячелетия стало довольно сложным для мировой экономики и в частности для экономики США, что связано с финансово-экономическим кризисом. Вследствие кризиса роль американских ТНК в международном производственном процессе начала быстро падать. Однако тенденции снижения роли американских ТНК наметились до кризиса. Такие результаты получены как во время анализа деятельности всех материнских компаний американских ТНК в целом, так и анализа деятельности ведущих американских ТНК. В некоторой степени улучшилось положение филиалов ТНК за пределами США, но такое улучшение еще незначительно.

**Ключевые слова:** потоки ПИИ, накопленные ПИИ США, международное производство, ведущие ТНК США, финансовый кризис.

США, будучи лидером в мировой экономике по прямым инвестициям, всегда были в центре внимания разных ученых. Ими были рассмотрены разные аспекты инвестиционной активности ТНК США. У разных авторов можно встретить анализ взаимоотношений США и определенной страны или группы стран в области ПИИ, анализ определения места американских ТНК в той или иной области мировой экономики в разрезе какого-то периода времени. Такие работы можно встретить у Р.И. Зименкова, А.Г. Мовсесяна, Е.М. Романовы, В.Б. Супяна, Д.Р. Булавины, А.Ю. Давыдова и т.д.

В данной статье рассматривается инвестиционная активность американских ТНК сразу в некоторых аспектах их деятельности. Во-первых, анализ основывается на статистических данных такого периода, которые определяют актуальность вопроса и необходимость проведения исследования. Во-вторых, используется комплекс показателей (потоки ПИИ, накопленные ПИИ, добавленная стоимость ТНК, иностранные и общие активы и т.д.) для определения изменения роли как американских ТНК в целом, так и изменения роли ведущих американских ТНК.

**Влияние кризисов на потоки ПИИ США в 2001—2011 гг.**

Исторически сложилось так, что США занимали и занимают лидирующую позицию в инвестиционных процессах. И по притокам, и по оттокам ПИИ США продолжают занимать первое место и в новом тысячелетии. Новое тысячелетие стало настоящим испытательным сроком на прочность как для мировой экономики, так и для экономики США. За последние 10—12 лет мир ощутил на себе два кризиса, что привело к резким изменениям в потоках ПИИ. Они то резко увеличивались, достигая своего пика, то, наоборот, резко сокращались. Такие тенденции были зарегистрированы в 2001—2003 и 2007—2009 гг. Сокращение потоков ПИИ в 2001—2003 гг. связывается во-первых, с замедлением экономической активности в главных индустриальных странах, во-вторых, с резким снижением активности на фондовых рынках в тех же странах [1. Р. 3]. Изменения 2007—2009 гг. объясняются всемирным финансово-экономическим кризисом, который начался в 2007 г. в экономике США и распространился по всему миру. Эти два кризиса привели также к резким изменениям потоков ПИИ и за пределами США. Кроме вышеназванных факторов, таким изменениям способствовали и события 11 сентября 2001 г., которые привели к росту политического риска, связанного с вероятностью начала войны и новых террористических актов. Об этом говорят, например, результаты исследования JETRO (Japan External Trade Organization). Эти исследования показывают намерения около 660 японских ТНК до 2001 г., которые собирались инвестировать в экономику США в 2001 г., и соответствующие изменения после этих событий. В результате только 45% этих компаний не собирались внести изменения в планы инвестирования, 53% из них заняли выжидательную позицию, т.е. отклонили свои планы на определенное время, а остальные 2% еще не определились при опросах [1. Р. 5].

Таблица 1

**Потоки прямых иностранных инвестиций США в 2001—2011 гг. (млрд долл.)**

Показатель	Год						
	2001	2003	2005	2007	2009	2010	2011
Притоки ПИИ	159,5	29,8	101	266	129,8	228,2	227
Оттоки ПИИ	124,9	151,9	99,3	393,5	248,7	329	397

**Источник:** составлено авторами по [2—5].

Данные, приведенные в табл. 1, показывают, в какие годы чувствовалось влияние вышеназванных факторов на потоки ПИИ. Нужно отметить, что в 2000 г. притоки ПИИ в США зарегистрировали рекордные объемы — более чем 314 млрд долл. Этот результат был превышен только в 2008 г. (324,6 млрд долл.), несмотря на начавшийся финансовый кризис. Притоки ПИИ в США за послекризисный период продолжают значительно уступать результатам 2008 г. В 2011 г. притоки составили 227 млрд долл., что уступает притокам ПИИ 2008 г. около 98 млрд долл. Что касается оттоков ПИИ из США, то здесь картина иная, поскольку США не только быстро восстановили зарегистрированные в 2007 г. рекордные объемы, но и достигли нового рекордного уровня по оттокам ПИИ. В 2011 г. оттоки ПИИ США составили 397 млрд долл.

### **Страновая и отраслевая структура накопленных прямых иностранных инвестиций США**

Сеть международного производства, созданная посредством прямых инвестиций из США, привела к образованию экономического пространства, известного в научной литературе как комплекс американских предприятий за границей, или «вторая экономика» США, которая занимает особое место в мировом хозяйстве и по своему производственному, научно-техническому и финансовому потенциалам существенно превосходит аналогичные сферы хозяйствования других экспортеров капитала — Западной Европы и Японии. В ее рамках сосредоточено свыше 20% производственных мощностей США [6. С. 87].

География прямых американских инвестиций весьма обширна и охватывает 190 стран и территорий [7. С. 4]. По данным 2010 г., объемы накопленных инвестиций по историческим ценам (1) составили более чем 3,9 трлн долл. Несмотря на такую географическую обширность распределения ПИИ, более 80% всех накопленных инвестиций США сконцентрированы только в 18 странах и территориях мира. Первые места в списке передовых реципиентов ПИИ американских ТНК в основном занимают те страны, откуда ПИИ направляются в экономику США. В этом списке первое место занимают Нидерланды. По данным 2010 г., там американские инвестиции в виде ПИИ составляли 521 млрд долл. или 13,3% всех накопленных инвестиций за границами США. В этих инвестициях очень маленькую долю составляют инвестиции в добывающей промышленности (0,4% или 2,3 млрд долл.). Доля обрабатывающей промышленности тоже небольшая. Она составляет 7% всех инвестиций накопленных в Нидерландах и около 6,3% всех американских инвестиций, направленных в обрабатывающие промышленности всех стран мира. В обрабатывающей промышленности Нидерландов американские ТНК активно реализуют свою деятельность, особенно в химической промышленности (7,8 млрд долл.), в производстве компьютеров и электротехники (3,8 млрд долл.) и в производстве машинных устройств (1,8 млрд долл.). Большинство ТНК предпочитают внедрять свои усилия в сферах услуг, которые бурными темпами развиваются особенно в развитых странах мира. Опережающий рост производства услуг и расширение его позиций в структуре экономики — одна из главных тенденций хозяйственного развития США.

В основе высокого динамизма третичного сектора хозяйства лежит базовая закономерность развития общества — повышение его потребностей по мере прогресса производительных сил, усложнения экономики, повышения уровня жизни, образования и культуры населения и, соответственно, устойчивое расширение потребительского и производственного спроса на услуги, а также социальных запросов населения. В разное время действие этой основополагающей причины усиливалось или ослабевало под влиянием целого ряда факторов — экономических, технологических, социальных, демографических и т.п. — и было временно прервано лишь в годы Второй мировой войны, когда чрезвычайная ситуация требовала концентрации ресурсов в индустриальном секторе [8. С. 38]. Эти обстоятельства создали благоприятные условия не только на внутреннем рынке, но и способствовали выходу американских компаний на внешние рынки услуг. Как

результат, за 2001—2010 гг. накопленные инвестиции США в сферах услуг утроились и достигли более чем 3 трлн долл. В Нидерландах объемы ПИИ США в третичном секторе составили более чем 482 млрд долл., т.е. 92,5% всех инвестиций сделанным американскими ТНК в экономику Нидерландов.

В Великобритании для американских ТНК тоже привлекательными являются отрасли третичного сектора. В этом секторе инвестиции достаточно дифференцированы, а объемы довольно большие. Здесь на первом месте находятся финансы и страхование — около 185 млрд долл. или 36,4% всех инвестиций, накопленных американскими ТНК в Британии. За ними следуют небанковские холдинговые компании — 137 млрд долл., информационные технологии — 34,7 млрд долл., профессиональные, научные и технические услуги — 19,4 млрд долл., депозитарные институты — 16,2 млрд долл. и оптовая торговля — 14,7 млрд долл. Доля добывающей промышленности очень маленькая — 1,7% или 8,5 млрд долл., а доля обрабатывающей промышленности составляет 9,8% или около 50 млрд долл. В обрабатывающей промышленности большой интерес для американского капитала представляют химическая промышленность (9,1 млрд долл.), производство транспортных средств (8,2 млрд долл.), производство машинных устройств (7,3 млрд долл.), пищевая промышленность (6,6 млрд долл.) и производство компьютеров и электротехники (4,6 млрд долл.).

Самый быстрый рост ПИИ наметился в экономике Китая. За девять лет американские ТНК туда направили 50 млрд долл., т.е. по сравнению 2002 г. объемы американских ПИИ увеличились в 6 раз. Из 60 млрд долл. накопленных ПИИ США 3,6 млрд долл. направлены в добывающую промышленность, 29,5 млрд долл. в обрабатывающую промышленность, а остальные около 27 млрд долл. в разные сферы услуг. К этому привел непрерывный и бурный экономический рост Китая, который продолжается более двух десятилетий. Китай для иностранных инвесторов, в частности для американских ТНК, является одним из самых выгодных вариантов инвестирования, поскольку здесь они могут проявлять свои сравнительные преимущества, снизить производственные издержки и воспользоваться возможностями самого емкого рынка мира.

Из табл. 2 можно не только увидеть, как распределены накопленные ПИИ США в отдельных странах мира, но и определить, какие страны постепенно теряют значение для американского капитала, а какие страны представляют все больше интереса для последних. Условно эти страны и территории можно разбить на четыре группы:

- 1) страны, доля которых за рассматриваемый первый период (2002—2006 гг.) снизилась, а потом (2006—2010 гг.) началось ее восстановление;
- 2) страны, доля которых за первый период увеличилась, потом начала снижаться;
- 3) страны, доля которых непрерывно падала в течение всего рассматриваемого периода;
- 4) страны, доля которых непрерывно росла за тот же период.

Таблица 2

**Структура и динамика накопленных прямых иностранных инвестиций США за границей по историческим ценам в 2002–2010 гг. (млрд долл., %)**

Страна/регион	Год					
	2002		2006		2010	
	объем	доля	объем	доля	объем	доля
Все страны	1616	100	2 477	100	3 908	100
Канада	166	10,3	205	8,3	297	7,6
Мексика	56	3,5	83	3,3	90	2,3
Бразилия	28	1,7	33	1,3	66	1,7
Бермудские острова	89	5,5	133	5,4	264	6,7
Британские, Карибские острова	48	3	85	3,4	149	3,8
Китай	10	0,6	26	1	60	1,5
Гонконг	40	2,5	40	1,6	54	1,4
Австралия	39	2,4	68	2,7	134	3,4
Япония	66	4,1	84	3,4	113	2,9
Сингапур	51	3,1	82	3,3	106	2,7
Европа (в том числе)	859	53,1	1 398	56,4	2 186	55,9
Бельгия	26	1,6	52	2,1	73	1,9
Франция	43	2,7	63	2,5	93	2,4
Германия	61	3,8	94	3,8	106	2,7
Ирландия	51	3,1	86	3,5	190	4,9
Люксембург	62	3,8	125	5	275	7
Нидерланды	158	9,8	279	11,3	521	13,3
Швейцария	74	4,6	102	4,1	144	3,7
Великобритания	248	15,3	406	16,4	508	13

**Источник:** составлено и рассчитано авторами по [9. Р. 134–136; 10. Р. 223–225; 11. Р. 68–69].

Если колебания в первых двух группах можно объяснить кризисными явлениями, то причинами непрерывного снижения доли стран третьей группы являются не только два кризиса первого десятилетия, но и в реальности постепенная потеря интереса американских ТНК к этим странам в пользу четвертой группы стран.

К первой группе относятся такие страны, как Бразилия, Бермудские острова, ко второй — Сингапур, Бельгия, Германия, Великобритания, к третьей — Канада, Мексика, Гонконг, Япония, Франция, Швейцария, к четвертой — Британские, Карибские острова, Китай, Австралия, Ирландия, Люксембург и Нидерланды. В целом доля этих стран и территорий за 2002–2010 гг. увеличилась с 81,4 до 83%. Очевидно, что такой рост обеспечивался за счет четвертой группы стран и в некоторой степени за счет первой.

Если рассмотреть объемы накопленных инвестиций с отраслевой точки зрения, то можно отметить следующее: на добывающую промышленность приходилось 4,5% (175,5 млрд долл.), на обрабатывающую — 15% (585,8 млрд долл.), на третичный сектор — 80,5% (3146,9 млрд долл.) всех накопленных инвестиций.

Данные, представленные в табл. 3, показывают распределение накопленных ПИИ США в разных отраслях мировой экономики; какие отрасли становятся приоритетными для американских ТНК, в каких отраслях они лучше проявляют свои сравнительные преимущества. За 2002–2010 гг. доля добывающей промышлен-

ности и обрабатывающей промышленности показали снижение в пользу сферы услуг. Доля добывающей и обрабатывающей промышленности вместе взятых составила 26%, а доля сфер услуг — 74%. За последующие восемь лет доля сфер услуг увеличилась на 6,5 процентных пункта. Из сфер услуг более привлекательными для американских ТНК становились информационные технологии, финансы и страхование. Самые резкие изменения зарегистрировали холдинговые (небанковские) компании. Их доля с 1,5% увеличилась и в 2010 г. уже составила 39,4%.

Таблица 3

**Отраслевая структура накопленных прямых иностранных инвестиций США в 2002—2010 годах (млрд долл., %)**

Отрасль	Год					
	2002		2006		2010	
	объем	доля	объем	доля	объем	доля
Все отрасли	1 616	100	2 477	100	3 908	100
Добывающая промышленность	82	5,1	121	4,9	175	4,5
Обрабатывающая промышленность	338	20,9	442	17,8	586	15
Оптовая торговля	111	6,9	138	5,6	193	4,9
Информационные технологии	42	2,6	100	4	162	4,1
Депозитарные институты	55	3,4	82	3,3	134	3,4
Финансы и страхование	285	17,6	514	20,7	803	20,5
Профессиональные, научные и технические услуги	31	1,9	69	2,8	85	2,2
Холдинговые (небанковские) компании	25	1,5	839	33,9	1 539	39,4
Другие отрасли	647	40	172	6,9	232	5,9

*Источник:* составлено и рассчитано авторами по [12. Р. 107; 10. Р. 223—225; 11. Р. 68—69].

**Вклад американских ТНК и их филиалов в мировую экономику**

ТНК США и их филиалы имеют определенный вклад в экономику США и в мировую экономику. За эти годы (1999—2009 гг.) этот вклад претерпел некоторые изменения (табл. 4).

Таблица 4

**ВВП мира, США и ведущих американских ТНК и их среднегодовой рост в 1999—2009 гг. (млрд долл., %)**

Показатель ВВП	Объем, млрд долл.			Среднегодовой рост, %	
	Год				
	1999	2007	2009	1999—2007	1999—2009
Мировой ВВП	30 061	54 568	55 005	7,7	6,2
ВВП США	9 353	14 062	14 119	5,2	4,2
Мировой ВВП (за исключением США)	20 708	40 506	40 886	8,7	7
Добавленная стоимость материнских компаний США	2 064	2 705	2 453	3,4	1,7
Добавленная стоимость филиалов ТНК США	580	1 161	1 140	9,1	7

*Источник:* составлено и рассчитано по [13. Р. 200; 14. Р. 30; 15—17].

Среднегодовые темпы роста мировой и американской экономики показывают скорость развития последних. Из табл. 4 видно, как повлиял всемирный финансово-экономический кризис на эти темпы роста. ВВП США в 1999—2007 гг., т.е. за предкризисный период, зарегистрировал 5,2%-ный рост, что значительно уступает темпам развития мировой экономики в целом (7,7%) за тот же период. В результате доля американской экономики в мировом ВВП снизилась с 31,1% до 25,6%. Что касается среднегодовых темпов роста материнских компаний, расположенных на территории США, в ВВП США и мира, то они значительно уступили и мировым темпам экономического роста, и темпам роста ВВП экономики США. Следовательно, доля материнских компаний США не только сокращалась в ВВП США, но и в мировом ВВП.

Филиалы американских ТНК, расположенные за пределами США, зарегистрировали прогрессивные темпы роста по сравнению с мировым ВВП, за исключением США. За предкризисный период среднегодовой прирост превосходил темпы мирового ВВП (за исключением США) на 0,4 процентных пункта. В результате филиалы увеличивали свою долю и, следовательно, свою роль в международном производственном процессе. Однако, несмотря на то, что материнские компании в некотором смысле сдали свои позиции, поскольку их доля снизилась как в ВВП США, так и в мировом ВВП, они увеличивали свое влияние на внешних рынках, т.е. увеличилась доля филиалов в ВВП мира (не включая США). Увеличение доли пока еще незначительно (около 0,1 процентных пункта), но прогрессивный рост добавленной стоимости по сравнению с мировым ВВП говорит о том, что американские ТНК производят изменения в своих стратегиях и становятся более транснациональными и в более долгосрочном периоде времени их доля станет более значительной. Об этом говорит, например, средний индекс транснационализации ведущих 18 американских ТНК, входящих в список 100 ведущих ТНК мира, который публикует ЮНКТАД в докладе «О всемирных инвестициях». В 2001 г. средний индекс транснационализации этих ТНК составил 47,6%, а в 2008 г. — 56,4%, т.е. он увеличился на 8,8 процентных пункта. Вклад зарубежных филиалов американских ТНК в мировую обрабатывающую промышленность за 10 лет увеличился на 6,8% и в 2009 г. составил 421,4 млрд долл. Особенно сравнительно велик их вклад в обрабатывающих отраслях таких стран, как Канада (35,6 млрд долл.), Китай (40,8 млрд долл.), Франция (21,3 млрд долл.), Германия (41,5 млрд долл.), Ирландия (20,7 млрд долл.), Мексика (13,9 млрд долл.), Нидерланды (13,4 млрд долл.), Сингапур (20,9 млрд долл.), Великобритания (38 млрд долл.) и т.д. В этом перечне стран лишь некоторые зарегистрировали рост. Самый большой рост за эти годы американскими компаниями был зарегистрирован в Китае. За 10 лет вклад американских филиалов с 8,1 млрд долл. увеличился и в 2009 г. составил 40,8 млрд долл.

#### **Деятельность ведущих американских ТНК на фоне всех ТНК мира**

По количеству ведущих ТНК США занимали и занимают лидирующую позицию. Однако за первое десятилетие нового тысячелетия количество этих ТНК значительно сокращалось. Например, в американском журнале «Fortune» каждый год

публикуется список ведущих 500 ТНК мира. Критерием составления списка является объем продаж. В 2005 г. в этом списке насчитывалось 176 американских ТНК, а в 2011 г. — 133, т.е. 43 из них уступили свои места ТНК из других стран. Это связано с тем, что из других регионов мира на разных рынках товаров и услуг появились новые игроки, которые в результате острой конкуренции сумели действовать лучше, найти свою нишу на этих рынках и вытеснить часть конкурентов из рынка. Наглядным примером является Китай. В 2005 г. в списке 500 ведущих ТНК входили только 16 китайских ТНК, а уже в 2011 г. их число увеличилось до 61, т.е. Китай постепенно превращается в новый центр инвестиционной активности.

Другим примером является список ведущих 500 ТНК мира, публикуемый в журнале «Financial Times», где критерием для классификации этих ТНК служит рыночная стоимость компании. В этом списке число американских ТНК за несколько лет тоже резко сократилось. В 2006 г. в этот список входили 197 американских ТНК, а в 2011 г. — только 160, т.е. за пять лет количество ТНК сократилось на 37 [18; 19].

В списке ЮНКТАД «Доклад о всемирных инвестициях» за 2001—2008 гг. количество американских ТНК сокращалось с 29 до 20 ТНК, но лишь 18 ТНК смогли сохранить свое присутствие в этом списке. Конечно, позиции этих ТНК изменились за этот период, поскольку в этот список включены ТНК из разных отраслей, которые имеют различные тенденции развития и различные уровни инвестиционной активности, а критерием служит объем зарубежных активов.

Несомненно, количество рассматриваемых ТНК незначительно по сравнению с количеством существующих по всему миру ТНК (около 82 000 ТНК), но темпы развития или тенденции их основных показателей могут дать ответы на вопрос о том, увеличивается или уменьшается доля или роль этих ТНК в международном производстве.

Сопоставление основных показателей 18 ведущих американских ТНК с соответствующими показателями всех ТНК мира дает следующие результаты. В течение 2001—2004 гг. эти американские ТНК за рубежом проявили больше активности, чем в последующие годы. В результате доля зарубежных активов ведущих американских ТНК за 2001—2004 гг. увеличилась с 2,9% до 4%. Но после 2004 г. их инвестиционная активность за пределами США падала, т.е. темпы роста зарубежных активов значительно уступили темпам роста зарубежных активов всех ТНК мира, вследствие чего доля этих ТНК снизилась на два процентных пункта и составила 2%. По сравнению с 2001 г. доля этих ТНК снизилась на 0,9 процентных пункта.

Что касается объемов заграничных продаж ведущих американских ТНК (табл. 5), то в этом случае тоже самыми активными были 2001—2004 гг. В 2001 г. доля заграничных продаж 18 американских ТНК в общих объемах заграничных продаж всех ТНК мира составила 3,3%, а в 2004 г. увеличилась и составила 4,8%. Этот показатель в последующие годы снизился на 0,3 процентных пункта и составил 4,5%. Несмотря на то, что их доля в 2004—2008 гг. снизилась, все-таки они сумели более чем удвоить свою долю по сравнению с 2001 г.



Таблица 5

**Объемы заграничных активов, продаж и число занятых в заграничных филиалах всех ТНК мира и в ведущих 18 американских ТНК**

Показатель	Год			
	2001	2004	2007	2008
Объем заграничных активов всех ТНК (млрд долл.)	24 952	36 008	68 716	69 711
Объем заграничных активов 18 американских ТНК (млрд долл.)	717	1 430	1 533	1 407
Объемы заграничных продаж всех ТНК (млрд долл.)	18 517	18 677	31 197	30 311
Объемы заграничных продаж 18 американских ТНК (млрд долл.)	610	891	1 236	1 357
Число занятых в заграничных филиалах всех ТНК (тыс. человек)	53 581	57 394	81 615	77 386
Число занятых в заграничных филиалах 18 американских ТНК (тыс. человек)	1 753	1 790	2 447	2 564

**Источник:** составлено и рассчитано авторами по [1; 20; 21].

Влияние ведущих ТНК на глобальный рынок труда конечно незначительна. Достаточно сказать, что, по данным 2009 г., в заграничных филиалах всех ТНК мира были заняты примерно 80 млн человек, что составляет всего лишь 4% глобальной рабочей силы [22]. Следовательно, доля рабочих мест, созданных филиалами ведущих 18 американских ТНК, не столь значительна на глобальном уровне. Однако если взять только американскую экономику, то получается, что в материнских компаниях этих 18 ТНК в 2008 г. были заняты более 2,54 млн человек, что составляет более чем 1,7% рабочей силы США того же года. Влияние ТНК на рынок труда лучше рассматривать на примере отдельной страны или отдельной отрасли, поскольку, как уже отмечено, на глобальном уровне их доля незначительна, а на уровне страны они могут в определенной степени решить проблему занятости. Вместе с тем не нужно забывать тот факт, что в ТНК (особенно в материнских компаниях) в основном заняты люди, которые имеют высокий уровень квалификации.

Итак, в результате проведенного исследования авторы пришли к следующим выводам.

Как источник ПИИ, США быстро преодолели барьеры и проблемы, созданные финансово-экономическим кризисом, и быстро восстановили и превзошли предкризисные объемы оттоков ПИИ. Но как получатель иностранных инвестиций США еще значительно уступают предкризисному уровню. Это, в частности, можно объяснить ослаблением экономики США (как следствие мирового кризиса) и существующей обстановкой в основных странах-источниках (послекризисные трудности в европейских странах) для США.

Круг основных стран — получателей ПИИ США сужается.

Более привлекательной для американских ТНК становится сфера услуг (доля накопленных ПИИ США в сфере услуг за 2002—2010 гг. увеличилась с 74% до 80,5%), а интерес к обрабатывающей и добывающей промышленности падает.

Материнские компании американских ТНК теряют долю как в экономике США, так и в мировой экономике, т.е. доля добавленной стоимости постепенно

снижается. Но филиалы этих ТНК увеличивают свою долю в мировой экономике, т.е. американские ТНК становятся более транснациональными.

Ведущие американские ТНК постепенно теряют свои позиции. Их количество в разных журналах и рейтингах с каждым годом сокращается.

### ПРИМЕЧАНИЕ

- (1) Объемы накопленных инвестиций представлены по исторической (первоначальной) цене, т.е. финансовые потоки учитывают реинвестиции без текущей корректировки стоимости.

### ЛИТЕРАТУРА

- [1] UNCTAD, World Investment Report, 2002. Transnational Corporations and Export Competitiveness. — New York and Geneva: United Nations, 2002.
- [2] UNCTAD, World Investment Report, 2004. The Shift Towards Services. — New York and Geneva: United Nations, 2004.
- [3] UNCTAD, World Investment Report, 2007. Transnational Corporations, Extractive Industries and Development. — New York and Geneva: United Nations, 2007.
- [4] UNCTAD, World Investment Report, 2011. Non-Equity Modes of International Production and Development. — New York and Geneva: United Nations, 2011.
- [5] UNCTAD, World Investment Report, 2012. Towards A New Generation of Investment Policies. — New York and Geneva: United Nations, 2012.
- [6] Романова Е.М. Американские прямые инвестиции в экономику Японии // США—Канада: экономика, политика, культура. — 2007. — № 9. — С. 87—105.
- [7] Зименков Р.И. США и Россия в мировых инвестиционных процессах // США-Канада: экономика, политика, культура. — 2008. — № 7. — С. 3—20.
- [8] Демидова Л. Сфера услуг США: факторы ускорения динамики // Мировая экономика и международные отношения. — 2005. — № 12. — С. 38—49.
- [9] Survey of Current Business, September 2005.
- [10] Survey of Current Business, September 2009.
- [11] Survey of Current Business, September 2011.
- [12] Survey of Current Business, September 2004.
- [13] Economic Report of the President, 2011. — Washington, 2011.
- [14] Survey of Current Business, November 2011.
- [15] UNCTAD, World Investment Report, 2000. Cross-border Mergers and Acquisitions and Development. — New York and Geneva: United Nations, 2000.
- [16] UNCTAD, World Investment Report, 2008. Transnational Corporations and the Infrastructure Challenge. — New York and Geneva: United Nations, 2008.
- [17] UNCTAD, World Investment Report, 2010. Investing in a Low-Carbon Economy. — New York and Geneva: United Nations and Geneva: United Nations, 2010.
- [18] FT Global 2006
- [19] FT Global 2011
- [20] UNCTAD, World Investment Report, 2005. Transnational Corporations and the Internationalization of R&D. — New York and Geneva: United Nations, 2005.
- [21] UNCTAD, World Investment Report, 2009. Transnational Corporations, Agricultural Production and Development. — New York and Geneva: United Nations, 2009.
- [22] UNCTAD WIR 2010, p. 17.

## **THE ROLE OF AMERICAN TNC IN THE WORLD ECONOMY**

**A.S. Kerobyan, N.A. Volgina**

Peoples' Friendship University of Russia  
*Mikluho-Maklaya str., 6, Moscow, Russia, 117198*

The authors analyze investment activity of the American TNC's for period of 2000—2010 to detect not only the formed tendencies of FDI flows and tendencies of US stock FDI, but also define the changes of the role of US TNC's in the processes of international production. The first decade of new millennium was rather difficult for the world economy and particularly for the US economy, connecting with the financial-economic crisis. As an outcome of that crisis the role of American TNC's began decline in a quick terms. But tendencies of American TNC's role decline were also registered before crisis period. Such kind of results are registered both for the parent companies of US TNC's as a whole, and for the leading American TNC's. In some degree US TNC's affiliates have progress abroad, but it is rather small now.

**Key words:** FDI flows, US stock FDI, international production, US leading TNC's, financial crisis.