



## ПОЛИТИЧЕСКИЙ ПОРТРЕТ POLITICAL PORTRAIT

DOI: 10.22363/2313-0660-2019-19-3-463-471

*Научная статья*

### Политико-психологический профиль Дональда Трампа

**М.М. Айбазова**

Московский государственный университет им. М.В. Ломоносова,  
Москва, Российская Федерация

*Research article*

### Donald Trump's Political and Psychological Profile

**M.M. Aybazova**

Lomonosov Moscow State University, Moscow, Russian Federation

В статье представлено краткое изложение результатов исследования, проведенного в области политической психологии в соответствии с традициями, сложившимися на кафедре социологии и психологии политики Московского государственного университета им. М.В. Ломоносова. В задачи исследования, посвященного политико-психологическому анализу личностных особенностей политиков популистского типа, в том числе входило психологическое диагностирование и оценка личности 45-го президента США Дональда Трампа.

В работе использовался ряд общенаучных принципов, среди которых особо выделим принцип комплексности, системности, субъектности, интегративности, рефлексивности и оптимальности. В ходе выявления базовых психологических характеристик и анализа наиболее выраженных черт личности Д. Трампа применялась методология, объединяющая исследовательские возможности таких дисциплин, как политология, психология и социология. Само исследование осуществлялось посредством использования дистантных методов сбора и обработки данных, что связано с недостижимостью изучаемого политика. В процессе выбора предпочтение было отдано методу биографирования, контент-анализу и методу неэксклюзивного наблюдения.

В результате проведенных научных изысканий был составлен политико-психологический профиль личности американского лидера. Так, согласно типологии, предложенной Р. Зиллером, Д. Трамп относится к категории «аполитичный политик», вследствие чего можно говорить о его завышенной самооценке, неконформизме, отсутствии зависимости от мнения окружающих людей. Кроме того, Д. Трамп является экстравертом с высоким уровнем доминирования, что следует из классификации стилей межличностных отношений Л. Этериджа. Политическое поведение главы США соответствует типу «агитатор» в соответствии с типологией Г. Лассуэла.

**Ключевые слова:** Дональд Трамп, лидерство, психологический профиль, анализ личности, США, профилирование, контент-анализ, биографирование, наблюдение

**Для цитирования:** Айбазова М.М. Политико-психологический профиль Дональда Трампа // Вестник Российского университета дружбы народов. Серия: Международные отношения. 2019. Т. 19. № 3. С. 463—471. DOI: 10.22363/2313-0660-2019-19-3-463-471

© Айбазова М.М., 2019



This work is licensed under a Creative Commons Attribution 4.0 International License

<https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/>

**Abstract.** The article presents the summary of the political psychology scientific research, fully corresponding to the academic traditions of the Department of Sociology and Psychology of Politics of Moscow State University. The study was devoted to a political and psychological analysis of the personality traits of populist-type politicians. The objectives of this study included psychological diagnosis and assessment of the personality of US President Donald Trump. A number of general scientific principles were used, including the principle of complexity, systematicity, subjectivity, integrability, reflexivity and optimality. The identification of basic psychological characteristics and the analysis of the most pronounced personality traits of Donald Trump were carried out using a methodology that combines wide research capabilities of of political science, psychology and sociology. The specificity of the research predefined using distant methods of data collection and processing, due to the inaccessibility of the studied personality. The biography method, content analysis and observation method were chosen as guiding. Scientific research concluded with forming a political and psychological profile of the American leader's personality. According to the typology proposed by R. Ziller, he belongs to the category of "apolitical politician", which indicates an overestimated self-esteem, non-conformism, and no dependence on the opinions of those around him. In addition, according to the L. Etheredge's typology of styles of interpersonal relationships, Donald Trump is an extrovert with a high level of dominance. The political behavior of the President of the United States corresponds to the type of "agitator" in accordance with the typologies of G. Lasswell.

**Key words:** Donald Trump, leadership, psychological profile, personality analysis, profiling, content analysis, biography, observation, USA

**For citations:** Aybazova, M.M. (2019). Donald Trump's Political and Psychological Profile. *Vestnik RUDN. International Relations*, 19 (3), 463—471. DOI: 10.22363/2313-0660-2019-19-3-463-471

На протяжении многих лет вокруг личности известного бизнесмена и шоумена Дональда Трампа велись многочисленные споры и дискуссии. Его избрание на пост 45-го президента США лишь усилило интерес к нему исследователей по всему миру. Работы, так или иначе касающиеся личностных характеристик политического лидера, можно условно отнести к трем основным темам [Hyatt, Campbell, Lynam, Miller 2018]. Среди них выявление<sup>1</sup>, изучение нарциссизма политика [Williams, Pillai, Deptula, Lowe, McCombs 2018; Ashcroft 2016], проблемы, связанные с его импульсивностью и гипоманией [Immelman 2017; Ott 2017], и попытки поставить психиатрический диагноз [The Dangerous Case... 2017].

Кроме того, научный интерес также вызывают особенности риторики Д. Трампа [Harsin 2017; Neuman, González 2018; Корецкая 2017], сформировавшейся благодаря опыту ведения переговоров в сфере бизнеса и участию в телевизионных шоу, и своеобразные проявления чувства юмора политического деятеля [Becker 2017; Seal 2017].

Данный политико-психологический профиль Д. Трампа подготовлен в русле традиций и иссле-

довательских стратегий кафедры социологии и психологии политики Московского государственного университета им. М.В. Ломоносова. В процессе психологического диагностирования и оценки личностных качеств американского лидера были применены дистантные методы сбора и анализа данных, среди которых метод биографирования, невключенного наблюдения и контент-анализ. На базе полученных сведений осуществлялось построение политико-психологического профиля, представляющего собой редуцированную версию психологического портрета [Ракитянский 2011: 23].

### Характеристика исследования

При проведении исследования автор уделил внимание политико-социальному контексту, а также сочетанию количественных и качественных методологических процедур [Современная элита... 2015]. Основой анализа личности политического деятеля послужил биографический метод. Он представляет собой изучение жизненного пути человека, этапы его становления как личности и субъекта деятельности [Ананьев 1977]. В качестве материала для анализа рассматривался устный или письменный рассказ человека о пережитом, а также данные, полученные из вторичных источников, в число которых входят сообщения и воспоминания приближенных лиц, документальные архивы, официальные документы, переписки и прочее [Девятко 2006]. Наибольший интерес представляли сведения о происхождении политика, полученном образовании, причастности

<sup>1</sup> См: Krugman P. Trump's Deadly Narcissism // The New York Times. September 29, 2017. URL: <https://www.nytimes.com/2017/09/29/opinion/trumps-deadly-narcissism.html> (accessed: 03.07.2019); Campbell W. Is Donald Trump a Narcissist and Is He Fit for Office? // Quillette. August 28, 2016. URL: <http://quillette.com/2016/08/28/is-donald-trump-a-narcissist-and-is-he-fit-for-office/> (accessed: 03.07.2019).

к военной службе, предпринимательской и политической деятельности [Егорова 1988].

Метод невключенного наблюдения за внешними проявлениями поведенческих особенностей политического деятеля, а также за его взаимодействием с другими лидерами и электоратом позволил выявить личностные качества путем визуальной психодиагностики [Попов 2002].

Методы биографирования и наблюдения использовались при анализе поведенческих компонентов личности и изучении Я-концепции. В связи с этим были применены типология Я-концепции Р. Зиллера [Ziller, Stone, Jackson, Terbovic 1977], концепции стилей межличностных отношений Л. Этериджа [Etheredge 1978] и Е.В. Егоровой-Гантман [2003], а также типология политического стиля Г. Лассуэла [2005].

Количественный контент-анализ применялся для изучения мотивов поведения изучаемой личности, в то время как качественный использовался для уточнения Я-концепции.

### Жизненный путь Д. Трампа

Дональд Джон Трамп родился 14 июня 1946 г. в Куинсе — самом большом по территории районе Нью-Йорка. Его родителями являются Фред Трамп и Мэри Маклеод, эмигрировавшая в Америку из Шотландии. Говоря об отце, Д. Трамп иногда упоминает, что тот родом из Германии<sup>2</sup>, однако урожденным немцем был его дед по отцовской линии, Фридрих. Фред Трамп родился и вырос в Нью-Йорке.

Помимо американского лидера в семье Трампов было еще четверо детей, но именно будущий политик отличался лидерскими задатками, бунтарским нравом и тягой к озорству. Среди сверстников был «заводилой» и уже в начальных классах проявлял признаки агрессии. Так, во втором классе у Д. Трампа произошел конфликт с учителем музыки, которого он посчитал некомпетентным преподавателем.

«В подростковом возрасте я был чуть ли не настоящим хулиганом. По каким-то причинам мне нравилось делать все не так, как другие, всегда хотелось испытывать людей на прочность,

терпение, силу», — вспоминает об отрочестве Д. Трамп [Трамп 2012]. В конечном итоге своего нравственного подростка было решено направить на обучение в военную академию, чтобы он мог не только получить образование, но и приучиться к порядку и дисциплине.

Окончив академию, Д. Трамп некоторое время думал о том, чтобы связать свою жизнь с кинематографом и поступить в школу кино Университета Южной Калифорнии, однако пример отца и желание заработать деньги перевесили чашу весов и юноша начал посещать занятия в Фордхэмском университете. Так же как и в военной академии, учеба давалась Д. Трампу достаточно легко, но спустя два года он посчитал, что этого недостаточно. Утвердившись в стремлении получить более солидное образование, он поступил в школу Уортона при Пенсильванском университете. Впоследствии Д. Трамп обнаружил, что многие деловые люди относятся к дипломам и академическим степеням с пиететом, однако сам он считает их значение сильно преувеличенным [Трамп 2012].

Завершив обучение, Д. Трамп присоединился к бизнесу отца и лицом к лицу столкнулся с жестокостью, которая царила в строительной сфере. Политик вспоминает, что в процессе сбора арендной платы куда большую роль играли внушительные физические данные, нежели знания и ум. Один из первых полученных уроков звучал примерно следующим образом: «Никогда не стой перед дверью, так как не знаешь, кто и с каким оружием может оказаться по ту сторону».

Значительное влияние на формирование личности Д. Трампа оказал его отец — человек с жестким характером, долгие годы обходивший конкурентов и преуспевавший в бизнесе. Ф. Трамп был приверженцем традиционного уклада жизни, согласно которому он был главой семьи и брал на себя ответственность за финансовое благополучие, в то время как его супруга, Мэри, исполняла роль домохозяйки и воспитывала пятерых детей. Несмотря на высокий достаток, их с малых лет приучали ценить каждый доллар и много работать: в семье Трампов высоко ценились такие качества, как предприимчивость, решительность и умение отстаивать свои интересы. По словам Д. Трампа, ему посчастливилось рано заинтересоваться бизнесом, благодаря чему Ф. Трамп испы-

<sup>2</sup> Трамп снова перепутал страну рождения своего отца // Российская газета. 03.04.2019. URL: <https://rg.ru/2019/04/03/tramp-snova-pereputal-stranu-rozhdeniia-svoego-otca.html> (дата обращения: 03.07.2019).

тывал к нему уважение и не оказывал давления, при этом обучая его азам своего строительного дела [Трамп 2012]. Так, именно Ф. Трамп продемонстрировал сыну, что жесткое ведение бизнеса зачастую является залогом выживания, и привил мысль о необходимости быть компетентным и эффективным. В этих принципах прослеживаются истоки стремления американского лидера завершать проекты «досрочно и в рамках бюджета» [Трамп 2012].

Тем не менее, бизнес отца казался Д. Трампу недостаточно привлекательным, чтобы задерживаться в нем надолго. По его мнению, отдача была несопоставима с прикладываемыми усилиями. Д. Трамп с юных лет мыслил масштабно и в 1971 г. переехал в Манхэттен, чтобы приступить к реализации своих амбиций. Свою первую квартиру в Манхэттене, несмотря на то что она была мрачной и невзрачной, он до сих пор вспоминает с любовью, так как она стала своего рода символом новой жизни.

В 1974 г. Д. Трамп выиграл первый тендер, а в 1990 г., будучи главой миллиардной империи, оказался на грани банкротства. Переменчивый бизнес и финансовые неурядицы еще не раз ставили американского лидера в затруднительное положение, однако каждый раз ему удавалось восстановить утраченные позиции. По словам Д. Трампа, «...жизнь всегда была борьбой. И мне это нравится, я так думаю»<sup>3</sup>.

О своем намерении вплотную заняться политической деятельностью и баллотироваться на пост президента бизнесмен сообщил в 2015 г., однако, по мнению биографов Д. Трампа, планирование кампании началось с выдвижения его кандидатуры в 1999 г. [Salkin, Short 2019].

В 2016 г. Д. Трампу удалось одержать победу над кандидатом от демократической партии Х. Клинтон и стать 45-м президентом США.

### **Мотивационный профиль Д. Трампа и Я-концепция**

Преобладающими в деятельности Д. Трампа являются мотивы достижения и власти. Ключевыми факторами, делающими власть привлека-

тельной, являются: потребность в политических достижениях, в доминировании над людьми и ситуацией, а также неготовность подчиняться [Политическая психология 2018].

Мотив власти выражается в стремлении политического деятеля занимать доминирующую позицию, высокое положение в обществе и испытывать чувство превосходства над окружающими. По мнению специалистов, западной культуре свойственно маскулинизированное, зачастую агрессивное утверждение личных интересов, что можно наблюдать в поведении политика [McClelland 1975].

Мотив достижения у Д. Трампа проявляется преимущественно в стремлении реализовывать амбициозные планы с получением высоких результатов, раньше срока и не выходя за рамки бюджета [Трамп 2012]. Как в предпринимательской, так и в политической деятельности особое значение для Д. Трампа имеют неусыпный контроль, решительные действия и достижение высоких результатов.

Для американского лидера характерны эксцентричные, иногда скандальные публичные выступления и популистские высказывания. Он считает, что может стать лучшим президентом в истории и «сделать Америку снова великой»<sup>4</sup>. Одна из заповедей успешной карьеры, согласно Д. Трампу, заключается в сведении счетов. «Я всегда контратакую в полную мощь — и знаете что? Со мной — в отличие от многих других — стараются связываться как можно реже. Они знают, что если попытаются ударить меня, то их ждет очень серьезная драка. Всегда сводите счеты... За это вас будут уважать» [Трамп, Занкер 2013].

Формирование многомиллиардной империи и стремительный взлет на ниве политики невозможны без многочисленных связей. Мотив аффилиации у политика прослеживается в упоминаниях о дружбе с теми или иными людьми и отношениях с главами определенных государств: «Премьер-министр Соединенного королевства, королева Англии — мы прекрасно провели время. Отлично

<sup>3</sup> Stephanopoulos G. ABC News' Oval Office interview with President Trump // ABC News. June 13, 2019. URL: <https://abcnews.go.com/Politics/abc-news-oval-office-interview-president-donald-trump/story?id=63688943> (accessed: 03.07.2019).

<sup>4</sup> Campbell C. Donald Trump Trademarked a Ronald Reagan Slogan and Would Like to Stop Other Republicans from Using It // Business insider. May 12, 2015. URL: <https://www.businessinsider.com/donald-trump-trademarked-make-america-great-again-2015-5> (accessed: 03.07.2019).

провели время. У нас очень хорошие отношения в Европе»<sup>5</sup>.

Однако приоритетами для Д. Трампа являются работа, переговоры и заключение сделок, установление связей не служит самоцелью. Для него не столь важно, с кем именно ему предстоит иметь дело. Так, во время визита в Букингемский дворец Д. Трамп не узнал подарок, преподнесенный королеве Великобритании, Елизавете II, в чем не преминул ей признаться<sup>6</sup>.

По результатам проведенного исследования, наиболее подходящим американскому лидеру является тип «аполитичный политик», который выражается практически в полном отсутствии какой-либо зависимости от возлагаемых на него ожиданий и требований исполняемой роли, что позволяет следовать личным представлениям [Ziller, Stone, Jackson, Terbovic 1977]. Мнение окружающих и внешние обстоятельства не служат достаточным основанием для внесения коррективов в выбранный политический курс. Начиная с предвыборной кампании и по настоящий момент Д. Трамп демонстрирует завышенную самооценку, признаки нонконформизма и наличие внутренних стандартов, следуя которым он зачастую выступает не только против политических оппонентов, но и соратников по партии. Некая оторванность от окружающих людей служит препятствием для адекватного восприятия последователей.

Уверенность в собственных силах позволяет ему окружать себя специалистами высокого класса, при этом не испытывая страха, что они могут каким-то образом затмить его. Кроме того, политик публично признает некоторую неосведомленность в тех или иных вопросах, не считая, что это каким-то образом умаляет его достоинства. Так, в период предвыборной кампании ему был задан вопрос о политике на Ближнем Востоке, в ответ на который Д. Трамп заявил о незнании

предмета, тем не менее, добавив, что изучит его, «когда это будет уместно». «Я узнаю об этом больше, чем знаете вы сейчас, и, поверьте, это не займет много времени» [Гингрич 2018: 24].

### Стиль межличностных отношений и политического поведения Д. Трампа

По стилю межличностных отношений американский лидер является экстравертом с высоким уровнем доминирования [Etheredge 1978; Егорова-Гантман 2003], что проявляется в активной общественной деятельности и стремлении преобразить действующий политический порядок в соответствии с собственными представлениями.

По политическому поведению и стилю принятия решений наиболее близким американскому президенту является тип агитатора [Лассуэл 2005]. Так, американская тележурналистка, Лесли Шталь, неоднократно встречавшаяся с Д. Трампом, отмечает: «...Белый дом пришёл к выводу, что пытаться сдерживать его, не давать появляться на телевидении, на встречах с избирателями — ошибка. Ему всё это нравится. Он действительно черпает огромное количество энергии от толпы»<sup>7</sup>.

Агитаторы, как правило, выражают свои идеи и убеждения посредством громких политических призывов и броских лозунгов. Так, во время одного из выступлений, Д. Трамп дал неоднозначное и гротескное обещание возвести Великую американскую стену: «Я построю великую стену, и никто не строит стены лучше, чем я, поверьте мне, и я построю их очень недорого, я построю великую, великую стену на нашей южной границе. И я заставлю Мексику заплатить за эту стену»<sup>8</sup>.

<sup>7</sup> См.: Lesley Stahl on What It's Like to Interview Trump for 60 Minutes. October 14, 2018 // YouTube. URL: <https://www.youtube.com/watch?v=Nwhu950t0y4> (accessed: 03.07.2019); Ведущая CBS News об интервью с Трампом: он пытался заговорить мне зубы — как любой политик // ИноТВ. 15.10.2018. URL: <https://russian.rt.com/inotv/2018-10-15/Vedushhaya-CBS-News-ob-intervyu> (дата обращения: 03.07.2019).

<sup>8</sup> Kessler G. A History of Trump's Promises That Mexico Would Pay for the Wall, Which It Refuses to Do // The Washington Post. January 09, 2019. URL: <https://www.washingtonpost.com/politics/2019/live-updates/trump-white-house/live-fact-checking-and-analysis-of-president-trumps-immigration-speech/a-history-of-trumps-promises-that-mexico-would-pay-for-the-wall-which-it-refuses-to-do/?noredirect=on> (accessed: 03.07.2019).

<sup>5</sup> Donald Trump's Interview with TIME on 2020: Read the Transcript // Time. June 20, 2019. URL: <https://time.com/5611476/donald-trump-transcript-time-interview/> (accessed: 03.07.2019).

<sup>6</sup> President Donald Trump Left Stumped as He Forgets Statue He Gifted the Queen Last Year // ITV. June 03, 2019. URL: <https://www.itv.com/news/2019-06-03/queen-donald-trump-gifts-exchanged-state-visit-us-president/> (accessed: 03.07.2019).

Д. Трамп имеет четкие цели и умеет переключаться между задачами, своевременно расставляя приоритеты их исполнения. Так, потерпев неудачу, он не будет захвачен эмоциями и не станет фиксировать внимание на произошедшем. Вместо этого он продолжит двигаться вперед, реализуя альтернативный план или же составляя его. Немаловажную роль в принятии решений играет интуиция, которой за годы предпринимательской деятельности Д. Трамп привык доверять.

Американскому лидеру свойственны низкая нормативность поведения, экспрессивность и прямолинейность. Тягу к театральности Д. Трамп, по его личному признанию, унаследовал от матери, питавшей слабость ко всему блистательному, необычному и фееричному. Желание связать свою судьбу с кинематографом, которым он в юности пренебрег, нашло свое воплощение в различных cameo и участии в многочисленных телевизионных проектах. Опыт продюсера и ведущего реалити-шоу, как мы можем наблюдать, дали ему некоторое преимущество в привлечении рядовых граждан. Д. Трамп не только знает, что именно нужно простым американцам, но и умеет получать от них эмоциональный отклик.

### Общая характеристика Д. Трампа

Некоторые критики деятельности Д. Трампа полагают, что он недисциплинирован и импульсивен, а его избрание на пост главы государства — случайность [Salkin, Short 2019]. Вопреки сложившемуся мнению он не является азартным игроком, способным на неоправданное безрассудство. Его действия, даже кажущиеся излишне экстравагантными и эксцентричными, имеют под собой определенные основания и могут быть частью некоего замысла.

Д. Трампу нравится испытывать людей, провоцировать их и наблюдать за тем, как они реагируют. Помимо того, что таким образом ему удается получить больше информации о человеке и лучше понять его характер, это также позволяет выстроить стратегию дальнейшего взаимодействия. Возможно, что таким образом проявляется его тяга к контролю над ситуацией и людьми.

Для него не существует незначительных деталей: по мнению Д. Трампа, каждая деталь должна быть уточнена и правильно выверена, дабы не нарушить целостность общей картины. К примеру, в своих книгах по достижению успеха

он обращает внимание даже на такой аспект, как поддержание чистоты, аргументируя это тем, что привлекательный товарный вид и опрятность могут стать выгодным вложением денег.

Д. Трамп не относится к категории людей, которые готовы ждать в стороне, когда на них обратят внимание и предоставят право высказать свое мнение. Ему нравится свет софитов и преимущества, которые он может при этом получить, в связи с чем он сделает все возможное, чтобы заинтересовать окружающих, вызвать если не восхищение, то, по крайней мере, уважение. Показательным может быть пример его взаимодействия с Теодором Добиасом, бывшим сержантом морской пехоты, некогда обучавшим новобранцев в военной академии. Он был человеком жестким и резким, способным не просто преодолеть любое препятствие, но снести его до основания. По словам Д. Трампа, Т. Добиас оказал значительное влияние на формирование его личности и, будучи подростком, будущий президент испытывал потребность в признании со стороны преподавателя. Т. Добиас пользовался авторитетом в стенах академии, и большинство новобранцев придерживались в отношениях с ним двух моделей поведения: в то время как одни пытались открыто противостоять непримиримому преподавателю и каждый раз терпели поражение, другие, напротив, предпочитали избегать каких-либо столкновений и безропотно подчинялись распоряжению. Д. Трамп, в силу характера, не мог последовать примеру прилежных сокурсников, однако и конфликты считал бессмысленными. В конечном итоге он избрал свой собственный путь: признавая авторитет Т. Добиаса, он не выказывал страха и не заискивал перед преподавателем, чем добился его особого расположения.

В качестве еще одного примера можно привести вступление Д. Трампа в эксклюзивный «Ле Клуб», членами которого были успешные бизнесмены. Д. Трамп на тот момент еще не успел зарекомендовать себя: прошло не так много времени с того момента, как он переехал из Куинса в Манхэттен. Тем не менее, невзирая на свое несоответствие высоким стандартам престижного клуба, он сумел настойчивостью добиться личной встречи с его президентом и получить членскую карточку.

Еще одним методом в арсенале Д. Трампа является преувеличение значимости проектов, над которыми он работает. Он всегда стремился

попасть на первые полосы журналов, не желая довольствоваться разделами, посвященными бизнесу и недвижимости [Sharipo 2016]. Сам политик говорит об этом как о «некоторой бравате, невинном хвастовстве, призванном поразить воображение публики. Я сознательно играю на этом свойстве человеческой природы, ведь не все люди способны мыслить масштабно, но их очень возбуждает пример других. Когда рисуешь перед ними грандиозные перспективы, они чувствуют свою причастность к великому. На самом деле это всего лишь небольшое преувеличение, оно никому не приносит вреда» [Трамп 2012].

К схожему ухищрению он прибегнул в ходе предвыборной кампании, используя ресурсы социальных сетей для насыщения новостного контента. Так, ранним утром делая провокационное заявление посредством Twitter, Д. Трамп уже к полудню заполнял собой новостное пространство: крупные информационные каналы транслировали его сообщения, журналисты просили дать комментарий, и даже политическим оппонентам

в конечном итоге приходилось высказываться об очередном эпатажном утверждении Д. Трампа [Гингрич 2018].

### Заключение

Составленный автором политико-психологический профиль призван выделить ключевые личностные качества и особенности президента США Д. Трампа. В процессе изучения личности политика особое внимание уделялось релевантности полученных данных и объективности со стороны исследователя. В работе были использованы дистантные методы психологического диагностирования и анализа, а именно: метод биографирования, контент-анализ и метод невключенного наблюдения.

В целом с точки зрения политической психологии Д. Трамп вызывает большой интерес, так как образ эксцентричного шоумена и личность предприимчивого бизнесмена переплелись настолько тесно, что отделить одно от другого становится подчас непосильной задачей.

Поступила в редакцию / Received: 10.07.2019  
Принята к публикации / Accepted: 14.09.2019

### Библиографический список

- Ананьев Б.Г. О проблемах современного человекознания. М.: Наука, 1977.
- Гингрич Н. Понимая Трампа. М.: Бомбора; Эксмо, 2018.
- Девятко И.Ф. Методы социологического исследования. М.: Книжный дом «Университет», 2006.
- Егорова Е.В. Психологические методики исследования личности политических лидеров капиталистических государств. М.: ИСК РАН, 1988.
- Егорова-Гантман Е.В. Игры в солдатики. Политическая психология президентов. М.: Никколо М, 2003.
- Корецкая О.В. Лингвостилистические особенности политической риторики Дональда Трампа // Преподаватель XXI века. 2017. № 2. Ч. 2. С. 349—355.
- Лассуэл Г. Психопатология и политика. М.: Изд-во РАГС, 2005.
- Политическая психология / под ред. Е.Б. Шестопаля. 5-е изд., перераб. и доп. М.: Аспект Пресс, 2018.
- Попов С.В. Визуальное наблюдение. СПб.: Речь, 2002.
- Ракитянский Н.М. Личность политика: теория и методология психологического портретирования. М.: Изд-во Московского университета, 2011.
- Современная элита России: политико-психологический анализ / под ред. Е.Б. Шестопаля, А.В. Селезневой. М.: АРГАМАК-МЕДИА, 2015.
- Трамп Д. Искусство заключать сделки. М.: Эксмо, 2012.
- Трамп Д., Занкер Б. Мысли по-крупному и не тормози! М.: Манн, Иванов и Фербер, 2013.
- Ashcroft A. Donald Trump: Narcissist, Psychopath or Representative of the People? // Psychotherapy and Politics International. 2016. Vol. 14. No. 3. P. 217—222. DOI: <https://doi.org/10.1002/ppi.1395>
- Becker A.B. Trump Trumps Baldwin? How Trump's Tweets Transform SNL into Trump's Strategic Advantage // Journal of Political Marketing. 2017. P. 1—19. DOI: <https://doi.org/10.1080/15377857.2017.1411860>
- Etheredge L. Personality Effects on American Foreign Policy, 1898—1968: A Test of Interpersonal Generalization Theory // American Political Science Review. 1978. Vol. 72. P. 434—451.
- Harsin J. Trump l'Oeil: Is Trump's Post-Truth Communication Translatable? // Contemporary French and Francophone Studies. 2017. Vol. 21. No. 5. P. 512—522. DOI: <https://doi.org/10.1080/17409292.2017.1436588>
- Heuman A.N., González A. Trump's Essentialist Border Rhetoric: Racial Identities and Dangerous Liminalities // Journal of Intercultural Communication Research. 2018. Vol. 47. No. 4. P. 326—342.

- Hyatt C., Campbell W., Lynam D., Miller J. Dr. Jekyll or Mr. Hyde? President Donald Trump's Personality Profile as Perceived from Different Political Viewpoints // *Collabra: Psychology*. 2018. Vol. 4. No. 1. Art. 29. DOI: <http://doi.org/10.1525/collabra.162>
- Immelman A. The Leadership Style of U.S. President Donald J. Trump. Saint John's University. URL: [https://www.researchgate.net/publication/312771718\\_The\\_Leadership\\_Style\\_of\\_US\\_President\\_Donald\\_J\\_Trump](https://www.researchgate.net/publication/312771718_The_Leadership_Style_of_US_President_Donald_J_Trump) (accessed: 07.07.2019).
- McClelland D.C. *Power: The Inner Experience*. Oxford: Irvington, 1975.
- Ott B.L. The Age of Twitter: Donald J. Trump and the Politics of Debasement // *Critical Studies in Media Communication*, 2017. Vol. 34. No. 1. P. 59—68. DOI: <https://doi.org/10.1080/15295036.2016.1266686>
- Salkin A., Short A. *The Method to the Madness: Donald Trump's Ascent as Told by Those Who Were Hired, Fired, Inspired — and Inaugurated*. All Points Books, 2019.
- Seal K.L. Take My President, Please! OR: A Former Stand-Up Comedian Turned Psychotherapist Examines Why Trump Is Not Funny // *Contemporary French and Francophone Studies*. 2017. Vol. 21. No. 5. P. 538—547. DOI: 10.1080/17409292.2017.1437701
- Shapiro M. *Trump This! The Life and Times of Donald Trump, An Unauthorized Biography*. Riverdale Avenue Books, 2016.
- The Dangerous Case of Donald Trump: 27 Psychiatrists and Mental Health Experts Assess a President* / Ed. by B.X. Lee. New York: Thomas Dunne Books, St. Martin's Press, 2017.
- Williams E.A., Pillai R., Deptula B.J., Lowe K.B., McCombs K. Did Charisma «Trump» Narcissism in 2016? Leader Narcissism, Attributed Charisma, Value Congruence and Voter Choice // *Personality and Individual Differences*. 2018. Vol. 130. P. 11—17. DOI: 10.1016/j.paid.2018.03.010
- Ziller R., Stone W., Jackson R., Terbovic N. *Self-Other Orientations and Political Behavior // A Psychological Examination of Political Leaders* / Ed. by M. Hermann, T. Milburn. NY: The free press, 1977.

## References

- Anan'ev, B.G. (1977). *Modern Problems of Knowledge about a Person*. Moscow: Nauka publ. (In Russian).
- Ashcroft, A. (2016). Donald Trump: Narcissist, Psychopath or Representative of the People? *Psychotherapy and Politics International*, 14 (3), 217—222. DOI: <https://doi.org/10.1002/ppi.1395>
- Becker, A.B. (2017). Trump Trumps Baldwin? How Trump's Tweets Transform SNL into Trump's Strategic Advantage. *Journal of Political Marketing*, 1—19. DOI: <https://doi.org/10.1080/15377857.2017.1411860>
- Deviatko, I.F. (2006). *Methods of Sociological Research*. Moscow: Knizny dom Universitet publ. (In Russian).
- Egorova, E.V. (1988). *Psychological Methods of Researching the Personality of Political Leaders in Capitalist States*. Moscow: ISK RAN publ. (In Russian).
- Egorova-Gantman, E.V. (2003). *Games in the Soldiers. Political Psychology of the Presidents*. Moscow: Nikkolo M publ. (In Russian).
- Etheredge, L. (1978). Personality Effects on American Foreign Policy, 1898—1968: A Test of Interpersonal Generalization Theory. *American Political Science Review*, 72, 434—451.
- Gingrich, N. (2018). *Understanding Trump*. Moscow: Bombora; Eksmo publ. (In Russian).
- Harsin, J. (2017). Trump l'Oeil: Is Trump's Post-Truth Communication Translatable? *Contemporary French and Francophone Studies*, 21 (5), 512—522. DOI: <https://doi.org/10.1080/17409292.2017.1436588/>
- Heuman, A.N. & González, A. (2018). Trump's Essentialist Border Rhetoric: Racial Identities and Dangerous Liminalities. *Journal of Intercultural Communication Research*, 47 (4), 326—342.
- Hyatt, C., Campbell, W., Lynam, D. & Miller, J. (2018). Dr. Jekyll or Mr. Hyde? President Donald Trump's Personality Profile as Perceived from Different Political Viewpoints. *Collabra: Psychology*, 4 (1), 29. DOI: <http://doi.org/10.1525/collabra.162>
- Immelman, A. (2017). *The Leadership Style of U.S. President Donald J. Trump*. Saint John's University. URL: [https://www.researchgate.net/publication/312771718\\_The\\_Leadership\\_Style\\_of\\_US\\_President\\_Donald\\_J\\_Trump](https://www.researchgate.net/publication/312771718_The_Leadership_Style_of_US_President_Donald_J_Trump) (accessed: 07.07.2019).
- Koretskaya, O.V. (2017). Linguostylistic Features of Donald Trump's Political Rhetoric. *Teacher XXI century*, 2, 2, 349—355. (In Russian).
- Lasswell, H. (2005). *Psychopathology and Politics*. Moscow: RAPS publ. (In Russian).
- Lee, B.X. (Eds). (2017). *The Dangerous Case of Donald Trump: 27 Psychiatrists and Mental Health Experts Assess a President*. New York: Thomas Dunne Books, St. Martin's Press.
- McClelland, D.C. (1975). *Power: The Inner Experience*. Oxford: Irvington.
- Ott, B.L. (2017). The Age of Twitter: Donald J. Trump and the Politics of Debasement. *Critical Studies in Media Communication*, 34 (1), 59—68. DOI: <https://doi.org/10.1080/15295036.2016.1266686>
- Popov, S.V. (2002). *Visual Observation*. Saint Petersburg: Rech publ. (In Russian).
- Rakityansky, N.M. (2011). *Politician's Personality: Theory and Methodology of Psychological Profiling*. Moscow: Moscow University Press. (In Russian).

- Salkin, A. & Short, A. (2019). *The Method to the Madness: Donald Trump's Ascent as Told by Those Who Were Hired, Fired, Inspired — and Inaugurated*. All Points Books.
- Seal, K.L. (2017). Take My President, Please! OR: A Former Stand-Up Comedian Turned Psychotherapist Examines Why Trump Is Not Funny. *Contemporary French and Francophone Studies*, 21 (5), 538—547. DOI: 10.1080/17409292.2017.1437701
- Shapiro, M. (2016). *Trump This! The Life and Times of Donald Trump, An Unauthorized Biography*. Riverdale Avenue Books.
- Shestopal, E.B. & Selezneva, A.V. (Eds.). (2015). *The Modern Elite of Russia: Political and Psychological Analysis*. Moscow: ARGAMAK-MEDIA publ. (In Russian).
- Shestopal, E.B. (Eds.). (2018). *Political Psychology*. Moscow: Aspect Press publ. (In Russian).
- Trump, D. & Zanker, B. (2013). *Think Big and Kick Ass*. Moscow: Mann, Ivanov and Ferber publ. (In Russian).
- Trump, D. (2012). *The Art of the Deal*. Moscow: Eksmo publ. (In Russian).
- Williams, E.A., Pillai, R., Deptula, B.J., Lowe, K.B. & McCombs, K. (2018). Did Charisma «Trump» Narcissism in 2016? Leader Narcissism, Attributed Charisma, Value Congruence and Voter Choice. *Personality and Individual Differences*, 130, 11—17. DOI: 10.1016/j.paid.2018.03.010
- Ziller, R., Stone, W., Jackson, R. & Terbovic, N. (1977). *Self-Other Orientations and Political Behavior*. In: Hermann, M. & Milburn, T. (1977). *A Psychological Examination of Political Leaders*. NY: The free press.

**Сведения об авторе:** Айбазова Мадина Магомедовна — аспирант кафедры социологии и психологии политики Московского государственного университета им. М.В. Ломоносова. (e-mail: aib.m@mail.ru).

**About the author:** Aybazova Madina Magomedovna — post-graduate student, Department of Sociology and Political Psychology, Lomonosov Moscow State University (e-mail: aib.m@mail.ru).